



Raine Koskinen, vd vid Mustola sågverk i östra Finland, verkar nöjd och glad trots osäkerhet kring konjunkturen och trots att han betalar Finlands högsta timmerpriser. Det lilla sågverket i östra Finland har en historia av att hålla sig på plus även i sämre tider, mycket tack vare att man hela tiden har varit tidigt ute med ny teknik.

– Den nya timmersorteringen med Finnos Fusion har gett oss drygt två procent högre utbyte, konstaterar Raine Koskinen.

TEXT OCH FOTO NILS LINDSTRAND

Ny mätteknik ger såg avgörande procent

Mustola ligger längst i öster i Finland, ganska nära den ryska gränsen. Området är något av ett finskt sågverkscentrum, med stora sågar och ägare som Stora Enso och Metsä Fibre. Läget gör timret dyrt och marginalerna små. Jag frågar Raine Koskinen om de dryga två procenten som Mustola vunnit med den nya mättekniken varit viktiga för Mustolasågen.

– Mycket, konstaterar Raine Koskinen med eftertryck.

MUSTOLA HAR KÖRT med Finnos Fusion i drygt två år, och tekniken har enligt Raine Koskinen fungerat i alla väder

och årstider. Den avancerade timmermätningen, med kombinerad 3D- och röntgenscanning, ger i praktiken möjlighet att göra samma produkter från något klenare stockar, vilket förstärker ekonomiska fördelar. I det sågverk som var först med tekniken i Sverige, Stora Enso Ala, har man använt tekniken sedan våren 2019. Där noterade man även en jämnare sortering och en bättre arbetssituation för operatörerna. Det senare bekräftas av operatören i Mustola, som korthugget konstaterar att "det är ganska lätt nu". (Installationen i Stora Enso Ala beskrivs i NTT nr. 4 2019)

Det finns även möjlighet att köpa till en funktion som gör att truckarna all-

tid kan styras till rätt fack för att hämta stockar, något som optimerar effektiviteten för truckar och truckförare.

FINNOS VD, JERE HEIKKINEN, framhåller att man alltid rekommenderar intresserade företag att "göra sin hemläxa" och titta på de referenser som finns.

– Jag kan ärligt säga att alla, hundra procent, av de företag som hälsat på hos oss vid Finnos och som även besökt något av våra referenser har köpt tekniken själva. Och de större företag som köpt något har alltid gått vidare och köpt fler. Så något rätt måste vi ju göra, menar Jere Heikkinen.

Ett skäl till att det är så lätt att mark-

nadsföra mätteknik, när den fungerar, är förstås att det finns siffror som bevisar effekten.

– På Mustola gjorde man dessutom bara denna förändring just då, vilket gör det möjligt att visa att det är just den nya timmermätningen som ligger bakom, säger Jere Heikkinen.

ETT ANNAT FÖRSÄLJNINGSGRÄG för Finnos är att installation och idrifttagning kan göras extremt snabbt och effektivt. Finnos bygger mätarna som moderna husfabriker bygger hus, varanda komponent finns på plats vid leverans och de båda mätarna är kalibrerade inbördes. Den snabba installationen gör

det lättare för Finnos att övertyga sågverken om att göra installationen under höst eller vår.

– De flesta vill ju installera på sommaren, när man stannat för semester. Men vi vill helst installera när alla är på plats så att de kan vara med och använda tekniken från början, säger Jere Heikkinen.

Finnos-chefen konstaterar nöjt att mer än hälften av allt sågtimmer i Finland i dag passerar en mätare från Finnos. Företaget har kunder även i flera andra stora sågverksländer. Nu siktar företaget in sig på att växa i Sverige, och arrangerar ett seminarium i Karlstad den 5-6 mars. ☺



Finnos har många unga medarbetare med hög utbildning.

Raine Koskinen.

Om Finnos

FINNOS ÄR ETT ungt företag, i dubbel mening. Medelåldern är i underkant på 30 år, och själva företaget har funnits som Finnos sedan 2016. Men rötterna är djupare än så, eftersom Finnos har ett ursprung i Bintec, ett mätteknikföretag som funnits sedan 1988.

– Vi var ett gäng inom Bintec som ville förnya, berättar Jere Heikkinen. Vi tog ett ganska vågat

beslut att ägna ett helt år åt att kartlägga kundernas önskemål. Vi tjänade inte mycket pengar under den tiden, men vi fick en bra bild av vad vi behövde göra.

EFTER DETTA ÅR av kartläggning har utvecklingen varit snabb, både för tekniken och ekonomin. I år har Finnos installerat 17 mätare, nästa år blir det minst 26. Antalet med-

arbetare har växt från 10 till nära 50, varav cirka 85 procent har universitetsutbildning.

Geografiskt hör Finnos hemma i Lappeenranta, (Villmanstrand) i östra Finland, drygt två timmar med bil från Helsingfors. Man har även medarbetare i andra orter, bland annat Oulu (Uleåborg). ☺



Jere Heikkinen.

Om Finnos Fusion

GENOM ATT KOMBINERA röntgen och 3D-mätning kan man med hög noggrannhet mäta timmervolymen under bark, vilket ger möjlighet att använda Finnos Fusion även för att beräkna ersättningen till leverantören, så kallad vederlagsmätning. Tekniken ger även en sortering med hög och jämn kvalitet, och med så kallad fingeravtrycksteknik kan varje stock sågas med optime-

rat värdeutbyte om sågverket har röntgenmätning både i timmersorteringen och i såglinjen.

Principen att kombinera 3D och röntgen används av flera tillverkare. Finnos hävdar att man genom sitt sätt att bygga mätarna när såväl en jämnare mätning som enklare användning. Mätarna är placerade i en uppvärmd låda och noggrant kalibrerade med varan-

dra före leverans. Finnos menar att den slutna och jämna miljön för mätaren ger en jämnare kvalitet över tid.

I DAG FINNOS även en modulär variant med möjlighet att köpa tekniken i modulär form genom att börja med 3D och bygga vidare med röntgenmätning.

Nu arbetar Finnos på att till-

sammans med företaget Fourkind utveckla ett simuleringsbaserat planeringsverktyg med artificiell intelligens, AI. Finska AI-specialisten Fourkind har utvecklat AI-teknik inom så skilda områden som flygledning och för whiskeytillverkning vid svenska Mackmyra. ☺