

KKR



THE CARLYLE GROUP

GLOBAL ALTERNATIVE ASSET MANAGEMENT

ae Industrial Partners



Conocimiento
de la industria



GLOBAL JET
C A P I T A L



Experiencia
administrativa

Arrendamientos
puros

Arrendamientos
financieros

Estructuras de
deuda y préstamo

Financiamiento de
pagos progresivos y
mejoras de la aeronave

Preaprobaciones

Conocimiento técnico de la industria y experiencia



Equipo administrativo experimentado



Entienda el mercado de aeronaves privadas



Enfoque especializado en aviación ejecutiva



Realice transacciones en forma rápida y eficiente



Conocimiento de la industria y fortaleza para ofrecer soluciones alternativas



Un comité de crédito y aprobación; menos complicado y más rápido

Soluciones de arrendamiento y financiamiento global



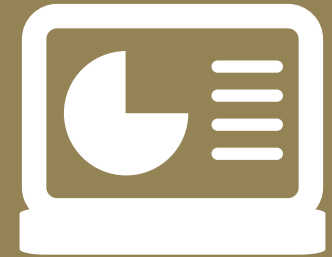
**No atado a procesos
ni regulaciones de
acreedores tradicionales**



Transacciones globales



**Hasta 100% de financiamiento
a través de opciones de
arrendamiento y préstamo**



**Estructuras de financiamiento
que respaldan aeronaves
nuevas o usadas, transición
de aeronaves y
administración de flotas,
pagos progresivos y finales**

Soluciones de arrendamiento y financiamiento globales

Arrendamiento puro:



Tasa fija sin exposición
a tasas de interés adicionales

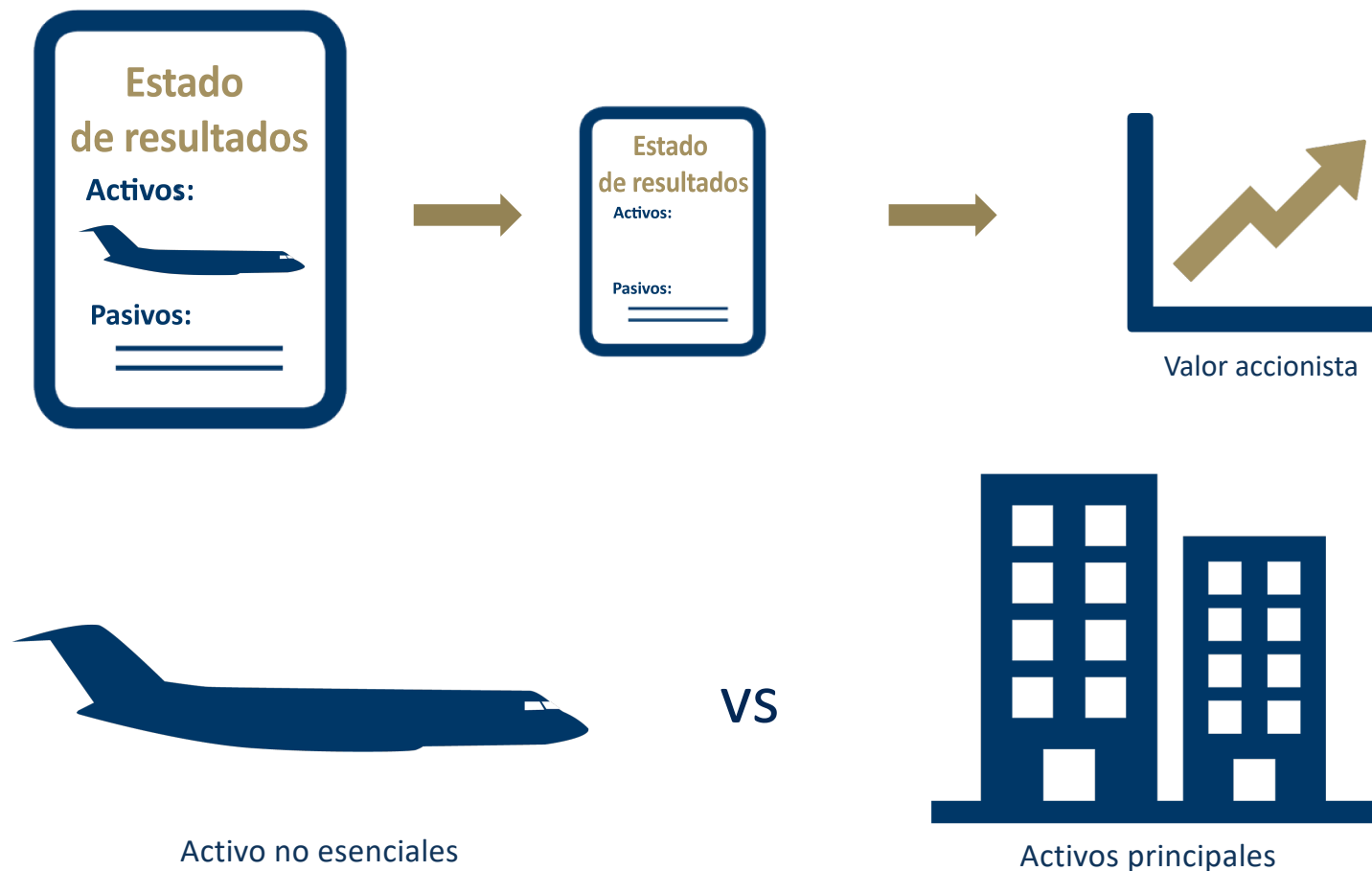


Permite a los clientes
manejar el riesgo
y mantener flexibilidad



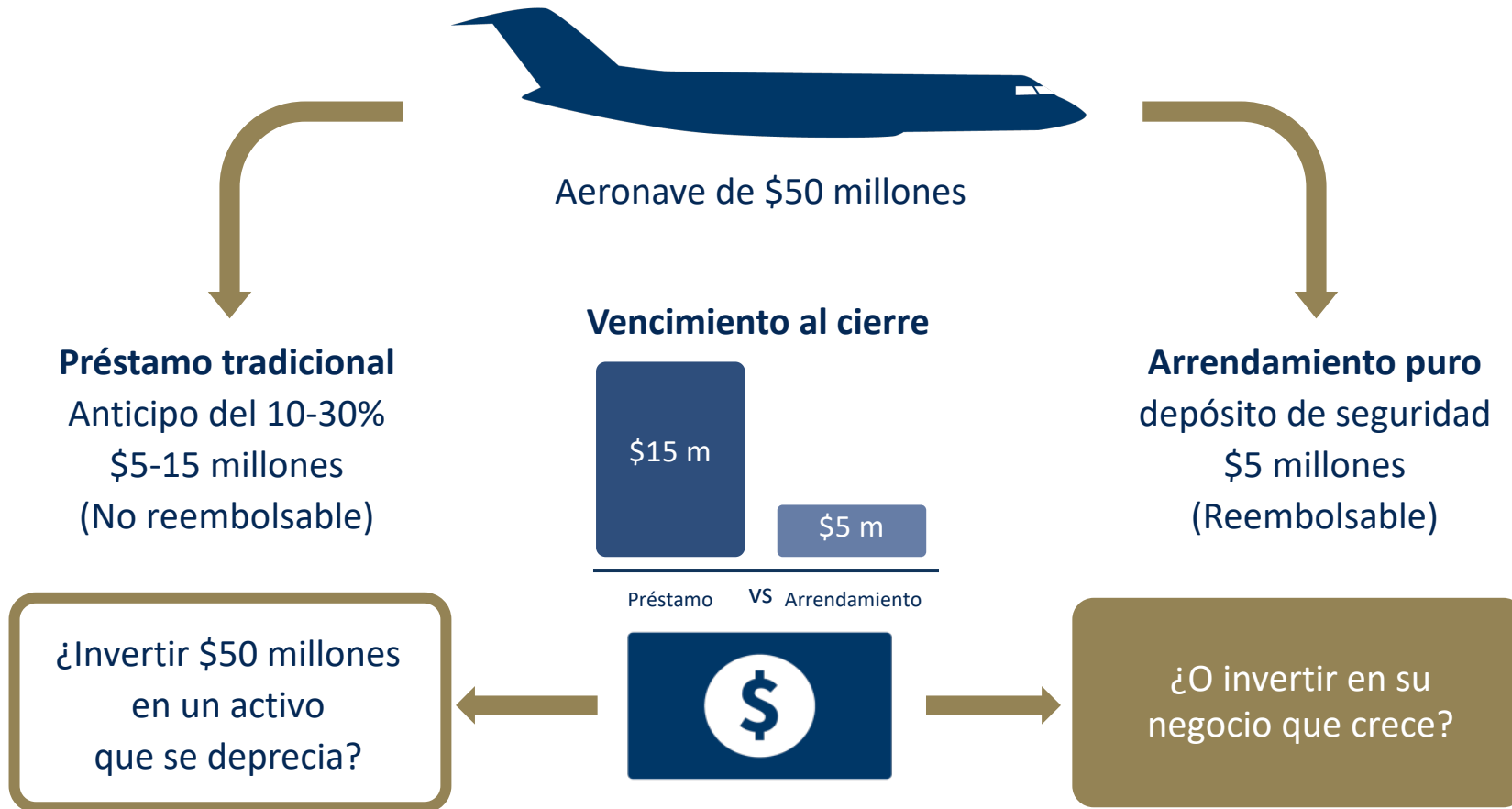
Permite a los clientes preparar
su presupuesto con precisión
y preservar su propio capital

Eficiencia del estado de resultados



Mejor liquidez en el estado de resultados

Asignación de capital

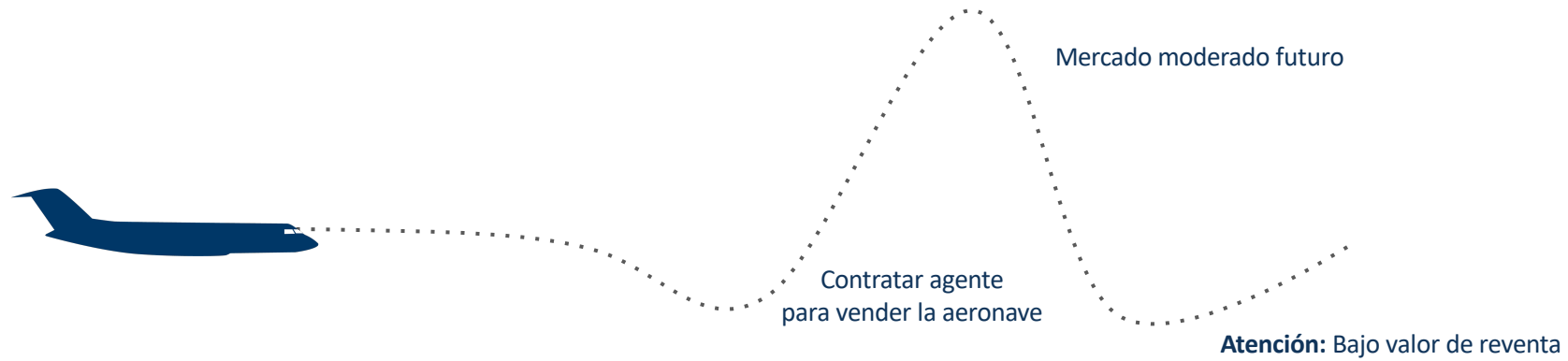


Costo predecible

Arrendamiento puro



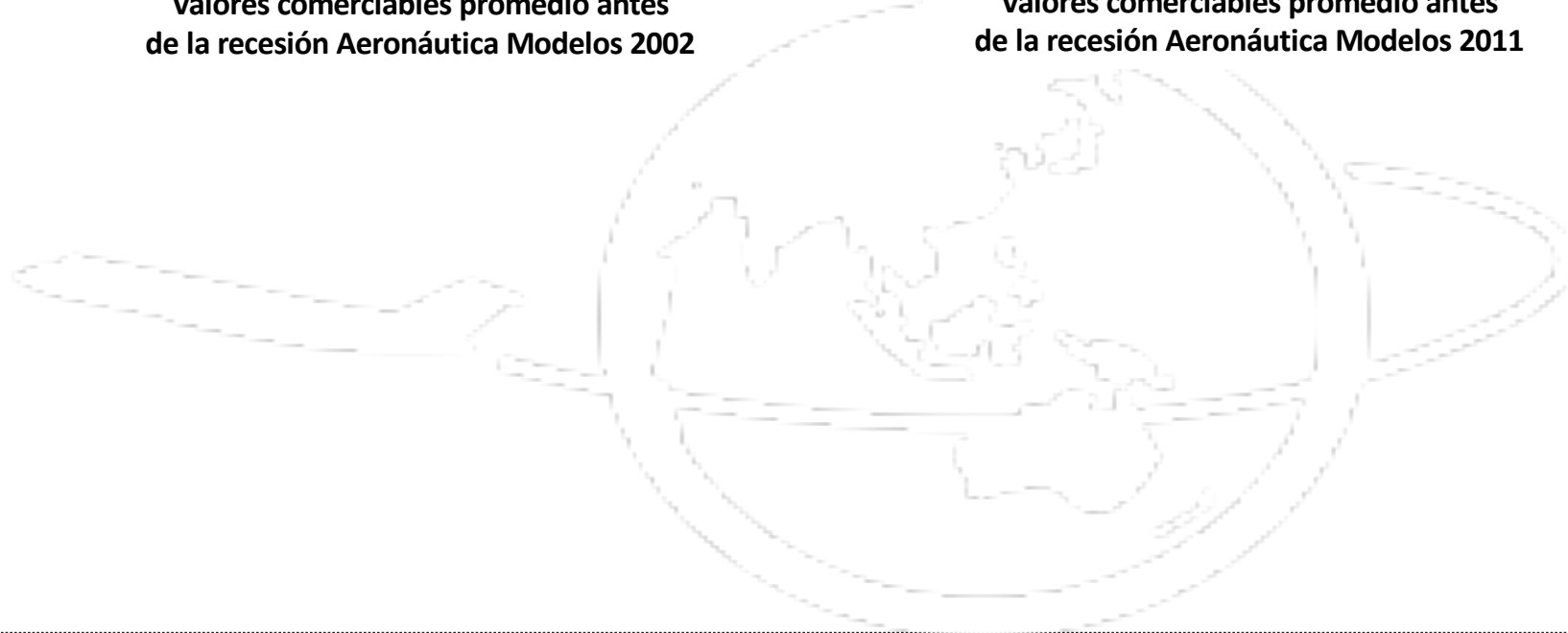
Préstamo tradicional



Costo impredecible

Valores comerci­ables promedio antes
de la recesión Aeronáutica Modelos 2002

Valores comerci­ables promedio antes
de la recesión Aeronáutica Modelos 2011



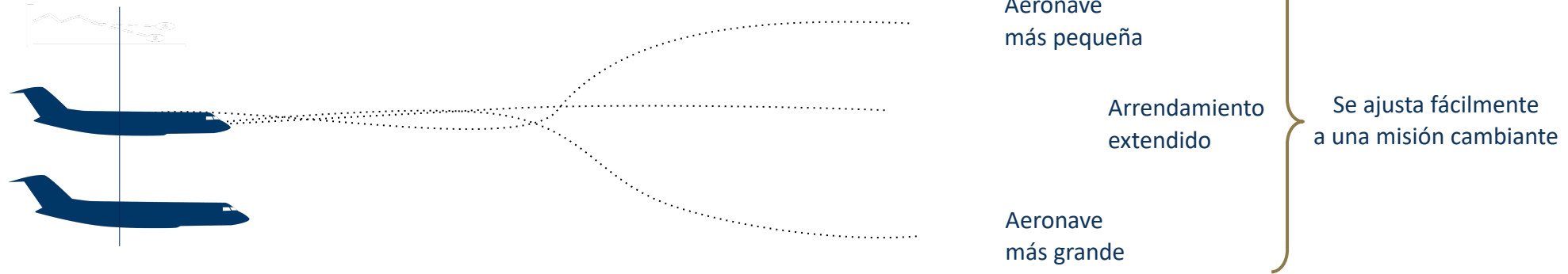
- Los datos incluyen todos los fabricantes, marcas y modelos para los periodos mostrados
- En el periodo de 5 años que condujo a la gran recesión, la flota de aviones privados a nivel mundial (modelos 2002) se depreció 8%
- En el periodo de 5 años anteriores, la flota de aviones privados a nivel mundial (producción 2011) se depreció 53%
- Aunque las curvas de depreciación son únicas para el fabricante, la marca y el modelo, y están sujetas a la dinámica de la oferta y la demanda, los analistas de la industria coinciden en su perspectiva de que niveles más agresivos de depreciación son la nueva norma

Los compradores deberán anticiparse y prepararse para una “nueva norma” con relación a la depreciación

Flexibilidad

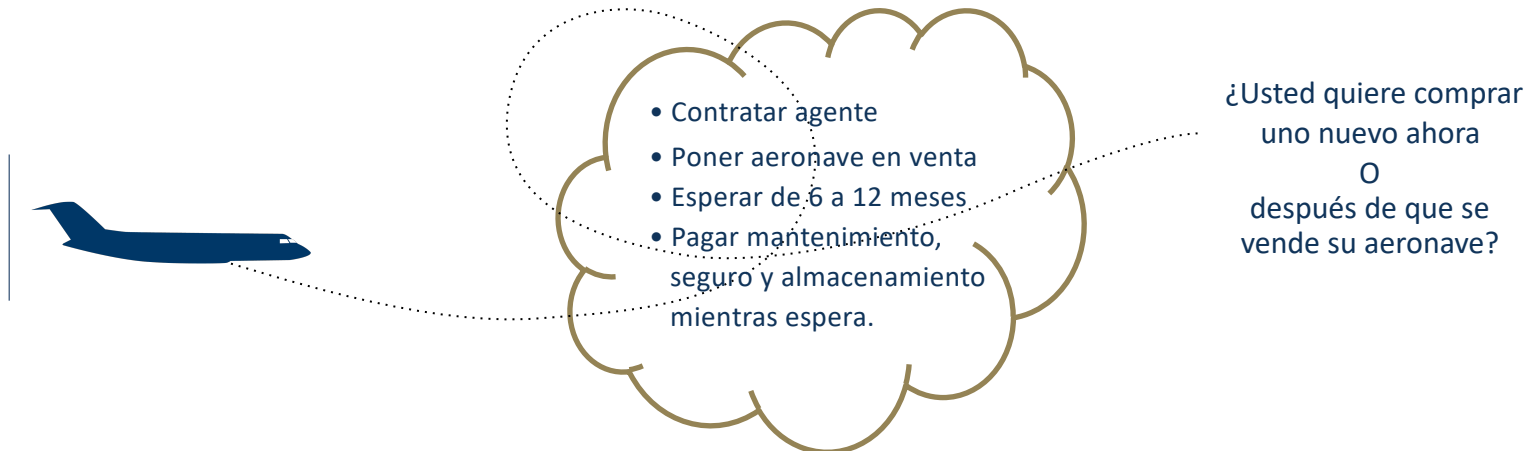
Arrendamiento puro

Salida predecible y flexible



Préstamo tradicional

Salida impredecible/Sin control sobre el mercado



Vender una aeronave es costoso

Puede ser tardado vender su aeronave.
La inversión está inmóvil durante este periodo.

Cuando lo haga, no será barato.

Proceso en gran medida fuera del control
del vendedor.

La capacidad de planeación es limitada si
se desea una aeronave nueva o diferente.



Promedios de 2017

Tiempo en el mercado: **360 días**

Honorarios del agente = **~2% del precio de venta (~1 mm)**

Costos del hangar = **~\$10 mil/mes**

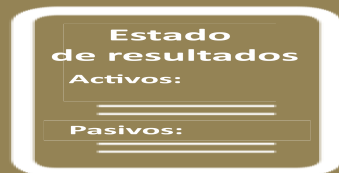
Mantenimiento = **~\$5 mil/mes**

Seguro = **~\$4 mil/mes**

\$10 - \$20 mm Pérdida de valor en 2 a 3 años

Total por 1 año en el mercado ~\$1.3 mm

Fuente: AMSTAT



Soluciones de arrendamiento
y financiamiento globales



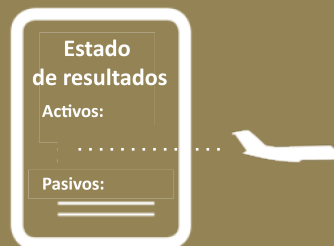
Asignación de capital



Sin riesgo de
valor residual



Costos predecibles



Eficiencia del
estado de resultados



Flexibilidad

¿Es un arrendamiento puro la solución correcta para usted?



Preserve su capital con el arrendamiento puro

globaljetcapital.com

