

VINN
STÖRRE
AFFÄRER
SMARTARE

NEXTSTATE™



VARFÖR ÄR DET
HÄR **VIKTIGT**
FÖR DIG?

NEXTSTATE™
nextstate.se/advice

COMING
SOON

*"A MegaDeal model based on theories and interviews with
the top MegaDeal sales people across all the continents."*

CHRISTOPHER ENGMAN & JOHAN ÅBERG
CO-AUTHOR: TONYA S. PIXTON, PH.D.

MEGADEALS™

How to win the biggest deals in B2B
integrating sales and marketing.

LEARN MORE AT MEGADEALS.ORG

NEXTSTATE™
nextstate.se/advice

APPLICERA 80/20-PRINCIPEN PÅ DIN VERKSAMHET?

SKA VI FOKUSERA
TIDIGT ELLER SENT
I KÖPPROCESSEN?
VARFÖR?

KEY TAKEAWAYS

1. Synkronisera din organisation kring varför det här är avgörande
2. Välj ut vilka kunder och potentiella kunder där ni maximerar insatsen ner på individnivå
3. Ha en gemensam strategi från sälj och marknad med gemensamma mål och KPI:er
4. Skapa genomtänkta kundplaner för de viktigaste 30–100 kunderna
5. Ha en mentor som kan hjälpa er hitta detaljerna som gör all skillnad

BOKA ETT COACHNINGSSAMTAL:

nextstate.se/advice

Beslutsfattare

Vi står för kostnaden

Endast 25 personer

NEXTSTATE™