

# SMarketing

## Meer leads en afspraken

### IP tracking

In kaart brengen van de huidige company bezoekers op je website. Deze bedrijven plaatsen we in Sales Navigator

STAP  
**01**



### LinkedIn Sales Navigator

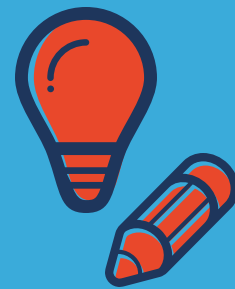
Er worden gepersonaliseerde berichten gestuurd naar de buyer persona.

STAP  
**02**

### 2e bericht

Na 1e verzoek en acceptatie, wordt er een 2e persoonlijk bericht gestuurd, soms zelfs een 3e bericht.

STAP  
**03**



### Opvolging

De connecties die reageren en interessant zijn voeren wij via één druk op de knop in Hubspot CRM.

STAP  
**04**



### Sales

In hubspot kun je deals, taken aanmaken, opvolging doen en agenderen.

STAP  
**05**

