



ROUTER

LOCAL TIME 18:27

UK UNITED KINGDOM
LONDON
HEATHROW FLIGHT BA027

✈️
OK TERMINAL 3
CANCEL 4
FORWARD 5
BACKWARD

SOLTEQ

Q2 2016
osavuositkatsaus
1.1.–30.6.2016

Q2 2016

osavuositarkastus

1.1.–30.6.2016

TULOSOHJEISTUS 2016

Solteq-konsernin liikevaihdon arvioidaan kasvavan merkittävästi vuoden 2015 tasosta. Oikaistun liiketuloksen ja liiketuloksen arvioidaan niin ikään kasvavan vuoden 2015 tasosta.

Pääosan liikevaihdon ja -tuloksen arvioidusta kasvusta selittävät edellisellä tilikaudella ja katsauskaudella toteutetut strategian mukaiset yritysjärjestelyt. Lisäksi yrityskauppojen kustannussynergioiden arvioidaan realisoituvan pääosin vuoden 2016 aikana.

Solteq lyhyesti

Solteq on digitaalisen kaupankäynnin asiantuntija. Saman katon alta saat kokonaisratkaisut monikanavaisen kaupankäyntiin: taustaprosesseista aina asiakkaan ostokokemukseen saakka – toimitusketjun ohjaamisesta digitaaliseen markkinointiin. Meillä on intohimoa toimittaa asiakkaillemme odottamaton – nopeasti muuttuvassa maailmassa tarvittavat kumppanit, jotka toimittavat sinulle tänään sen, minkä tarvitset huomenna.

Työllistämme noin 500 asiantuntijaa kolmessa eri maassa ja teemme toimituksia Eurooppaan, Pohjois-Amerikkaan, Aasiaan ja Australiaan.

Liikevaihto ja tulos kehittyivät odotetusti, keskittyminen monikanavaiseen ja digitaaliseen kaupankäyntiin jatkuu

- Liikevaihto oli 31,8 miljoonaa euroa (19,0 miljoonaa euroa).
- Liiketulos oli 5 735 tuhatta euroa (1 119 tuhatta euroa). Ensimmäisellä kvartaalilla myydyin liiketoiminnan vaikutus liiketulokseen oli –212 tuhatta euroa.
- Oikaistu liiketulos oli 1 606 tuhatta euroa (1 119 tuhatta euroa). MainIoT Software Oy:n myynnistä aiheutuneet kertaluonteiset tuotot ja kulut olivat yhteensä +4 129 tuhatta euroa.
- Konsernin omavaraisuusaste oli 32,4 prosenttia (52,0%).
- Osakekohtainen tulos oli 0,29 euroa (0,06 euroa).
- Solteq julkisti katsauskaudella uuden strategiansa, jonka kulmakivet ovat digitaalinen kaupankäynti, kasvu ja kansainvälistyminen.
- Osana strategista keskittymistä monikanavaiseen ja digitaaliseen kaupankäyntiin päätti yhtiö myydä huolto- ja kunnossapitojärjestelmiä toimittaneen tytäryhtiönsä MainIoT Software Oy:n.
- Solteq käynnisti erityisen kannattavuuden parantamiseen tähtäävän tehostamisohjelman muutamissa tulosyksiköissään.

AVAINLUVUT

	4–6/16	4–6/15	Muutos-%	1–6/16	1–6/15	Muutos-%	1–12/15
Liikevaihto, TEUR	16 402	9 824	67,0	31 775	18 958	67,6	54 215
Liiketulos, TEUR	816	655	24,6	5 735	1 119	412,5	1 288
Oikaistu liiketulos, TEUR	874	655	33,4	1 606	1 119	43,5	2 990
Tilikauden tulos, TEUR	487	538	–9,5	4 879	881	453,8	102
Tulos/osake, e	0,02	0,04	–50,0	0,29	0,06	379,4	0,01
Liiketulos-%	5,0	6,7	–25,3	18,0	5,9	205,1	2,4
Omavaraisuusaste, %	32,4	52,0	–37,8	32,4	52,0	–37,8	24,4

Uusi strategia, fokus digitaaliseen kauppaan ja kannattavuuden lisääminen



Solteq on digitaalisen kaupankäynnin asiantuntija. Tarjoamme kokonaisratkaisut digitaaliseen kaupankäyntiin: taustaprosesseista asiakkaan ostokokemukseen – toimitusketjun ohjaamisesta digitaaliseen markkinointiin. Tätä on toimintamme ydin, missio ja tavoite.

Kulunut vuosineljännes ja ensimmäinen vuosipuolisko oli pääasiassa positiivinen ja toteutui odotusten mukaisesti.

Strategian ydinalueilla liikevaihdon ja -tuloksen kehitys oli positiivisinta. Samaan aikaan meillä on muutamia tulosityksiköitä, joiden kannattavuuden parantaminen edellyttää erityisiä lisätoimia. Toimet aloitettiin toisen vuosineljänneksen aikana ja odotamme niistä tuloksia loppuvuoden aikana.

Heinäkuun alussa julkistamamme puite-sopimus Musti ja Mirri Group Oy:n kanssa koskien kaupan kokonaisratkaisun toimittamista Suomen, Ruotsin ja Norjan markkinoille on osoitus strategiamme vahvuudesta. Vahvistamme loppuvuoden aikana sitä osaa liiketoiminnastamme, mikä liittyy digitaaliseen kaupankäyntiin.

Strategian keskeiset elementit ovat digitaalinen kaupankäynti, kasvu ja kansainvälistyminen. Pohjoismaissa keskitymme ketjuun-tuneen kaupan ja digitaalisen liiketoiminnan ratkaisuihin. Globaalisti strategiamme keskiössä ovat digitaalisen kaupankäynnin ratkaisut. Suomessa kasvamme pääasias-sa organisaatiosta, mutta Pohjoismaissa ja globaalisti pyrimme olemaan aktiivisia myös yrityskauppojen osalta strategian toteuttami-sessa. Strategiset toimenpideohjelmat ovat käynnissä kasvun sekä kannattavuuden eteen, jotta pysymme kilpailussa muiden toimijoiden edellä.

Keskeiset taloudelliset tunnuslukumme ovat jatkaneet suotuisaa kehitystä ja siten valmiutemme myös strategisten toimenpiteiden toteuttamiselle ovat hyvät. Arvioimme ratkai-suvaikeimamme iskukykyä Pohjoismaisella markkinalla, jotta voimme tarvittaessa vahvistaa strategisia pääalueitamme. Samalla uskomme keskittymisen tiettyihin ratkaisuihin tehostavan toimintaamme.

Asiantuntijoidemme erinomainen panos on vienyt meitä isoja askeleita eteenpäin ja olen saavutuksimmme näiltä osin tyytyväinen. Viimeaikaisesta kehityksestäme ja strategian suuntaviivoista saatu palaute asiantuntijoiltamme ja asiakkailtamme on ollut erittäin lupaavaa. Rakenteellinen muutos, jota toteutamme, on selkeästi oikea tie kasvaa ja kehittyä digitaalisessa murrok-sessa.

Pidämme voimassa aiemman ohjeistuksen vuoden 2016 liikevaihdon ja tuloksen osalta.

Erinomaista kesää sidosryhmillemme!

Repe Harmanen
Toimitusjohtaja

Toimintaympäristö ja liiketoiminnan kehitys

Solteq on digitaalisen kaupankäynnin asiantuntija. Tarjoamme kokonaisratkaisut monikanavaisen kaupankäyntiin: taustaprosesseista asiakkaan ostokokemukseen – toimitusketjun ohjaamisesta digitaaliseen markkinointiin. Solteq tarjoaa asiakkailleen ratkaisuosaamista kaupan, palveluiden ja teollisuuden toimialoilla.

Solteq-konsernin liiketoiminta jakautuu kahteen raportoitavaan segmenttiin: Asiakasratkaisut ja Digitaaliset ratkaisut. Kyseinen segmenttijako, joka on otettu käyttöön vuoden 2016 alussa, heijastaa Solteqin kasvua digitaalisen kaupankäynnin palvelulaloksi.

Solteqin Digitaaliset ratkaisut -segmentti tarjoaa asiakkailleen

- digitaalisen kaupankäynnin sekä tilaus- ja toimitusprosessin palveluita ja konsultointia
- digitaalisen markkinoinnin ja analytiikan palveluita
- asiakaskokemuksen suunnittelu- ja toteutuspalveluita
- master data- ja integraatio-palveluita
- asiakaskohtaisia jatkuvan palvelun palvelukokonaisuuksia

Digitaaliset ratkaisut -segmentin liikevaihto tilikaudella oli 16,1 miljoonaa euroa (3,8 miljoonaa euroa). Segmentin liiketulos oli 1,3 miljoonaa euroa (0,2 miljoonaa euroa).

Digitaaliset ratkaisut -segmentin liiketoiminta on kehittynyt katsauskaudella suunnitellusti. Segmentin valtava katsauskauden kasvuloikka selittyy pääosin edellisellä tilikaudella tehdystä Descom-kaupasta. Segmenttiin on yhdistetty iso osa Descom-liiketoimintaa sekä aiemman Solteqin vastaavat synergiset liiketoiminta-alueet. Tämä uusi liiketoiminta on raportoitu konsernin luvuissa Q3/2015 alkaen.

Solteqin Asiakasratkaisut-segmentti tarjoaa asiakkailleen

- logistiikan, myymälätoiminnan, ravintolatoiminnan, asiakaspalvelun, maksamisen ja kanta-asiakkuuden hallinnan kokonaisratkaisuja liiketoiminnan tehostamiseksi
- toiminnan- ja taloudenohjauksen järjestelmiä sekä niitä tukevia optimointi-, integraatio- ja sovellushallintapalveluita sekä raportointiratkaisuja.

- 1.3.2016 tiedotetussa yrityskaupassa myyty MainIoT Software Oy on raportoitu 29.2.2016 asti osana Asiakasratkaisut-segmenttiä. MainIoT Software Oy:n vaikutus segmentin katsauskauden liikevaihtoon oli +0,6 miljoonaa euroa ja liikevoittoon -0,2 miljoonaa euroa.

Asiakasratkaisut-segmentin liikevaihto tilikaudella oli 15,6 miljoonaa euroa (15,2 miljoonaa euroa). Segmentin liiketulos oli 0,3 miljoonaa euroa (0,9 miljoonaa euroa).

Asiakasratkaisut-segmentin liiketoiminta on koostunut osasta Solteqin alkuperäisiä liiketoimintoja, synergisistä Descom-liiketoiminnoista sekä MainIoT Software Oy:n liiketoiminnasta kahden kuukauden ajalta. Myydyn liiketoiminnan vaikutus katsauskauden liiketulokseen on noin -0,2 miljoonaa euroa.

Tiedotimme 23.6.2016 käynnistävämme kaupankäynnin taustajärjestelmäratkaisuja koskevan tehostamisohjelman. Tuloksia tehostamisohjelmasta odotamme loppuvuoden aikana.

MainIoT Software Oy:n myynti

Solteq myi helmikuun lopussa täysin omistamansa tytäryhtiön koko osakekannan IFS-konsernille. Velaton kauppahinta oli noin 7,4 miljoonaa euroa. Solteq voi lisäksi seuraavan kahden vuoden aikana saada enintään 0,6 miljoonaa euroa lisäkauppahintaa, mikäli eräät ostajan hankitulle liiketoiminnalle asettamat tavoitteet toteutuvat.

Varsinaisen kauppahinnan tarkastus- ja maksuprosessi on viety loppuun toisen vuosineljänneksen aikana. Tytäryhtiön myynnistä syntyi 4,1 miljoonan euron myyntivoitto, joka on esitetty katsauskauden tuloksessa liiketoiminnan muissa tuotoissa.

Uuden yhdistyneen yhtiön strategian suuntaviivat

Julkistimme 25.5.2016 uuden kasvustrategian, joka keskittyy kansainväliseen digitaaliseen kaupankäyntiin ja asiakaskokemuksen parantamiseen.

Tavoitteemme on kasvattaa Solteq uuteen kokoluokkaan strategiakauden aikana ja keskittyä kaupankäyntiä parantavien palveluiden toimittamiseen asiakkaillemme. Palveluilla autamme asiakkaita kasvattamaan liikevaihtoa ja rakentamaan kilpailuetua kaupan globalisoinnissa ja digitalisaatiossa. Monikanavainen kaupankäynti on arkipäivää ja asiakkaan toiminnan ymmärtäminen ja kohtaaminen kaikissa kanavissa on tärkeää myynnin lisäämiseksi ja toiminnan tehostamiseksi. Kasvamme kotimaassa laajentamalla digitaalisen kaupankäynnin kokonaistarjontaa ja kansainvälistymme Pohjoismaissa sekä globaalien asiakkaiden kanssa. Olemme monikanavaisen ja digitaalisen kaupankäynnin näkemyksellinen asiantuntija.

Keskeiset taloudelliset tavoitteemme ovat:

TUNNUSLUKU	TAVOITE
Keskimääräinen liikevaihdon vuotuinen kasvu vähintään	20 %
Liikevoitto %	8 %
Net debt / EBITDA	< 3,5
Osingonmaksu, noin % nettotuloksesta	30 %

LIKEVAIHTO JA TULOS

Liikevaihdon jakaantuminen toiminnoittain:

%	1-6/16	1-6/15	1-12/15
Ohjelmistopalvelut	82	67	72
Lisenssit	17	27	25
Laitemyynti	1	6	3

Liikevaihto kasvoi 67,6 % edellisvuoteen verrattuna ja oli 31 775 tuhatta euroa (edellinen tilikausi 18 958 tuhatta euroa).

Liikevaihto koostuu useista yksittäisistä asiakkuuksista, enimmilläänkin yhden asiakkaan osuus liikevaihdosta on alle kymmenen prosenttia.

Yhtiö on alkanut tilikauden alusta lukien käyttämään myyntikatetta (ks. Tunnuksien laskentaperiaatteet) operatiivisena, kasvua mittaavana tunnuslukuna. Vastaisuudessa myyntikatekehitys kommentoidaan osana osavuositarkastusten tunnuslukuja. Katsauskauden myyntikate oli 24 064 tuhatta euroa (14 484 tuhatta euroa).

Katsauskauden liikevoitto oli 5 735 tuhatta (1 119 tuhatta euroa). Oikaistu liiketulos nousi 44 prosenttia ja oli 1 606 tuhatta euroa (1 119 tuhatta euroa).

Tulos ennen veroja oli 4 895 tuhatta euroa (1 074 tuhatta euroa) ja katsauskauden tulos 4 879 tuhatta euroa (881 tuhatta euroa).

TASE JA RAHOITUS

Taseen loppusumma oli 63 367 tuhatta euroa (22 902 tuhatta euroa). Likvidit varat olivat 9 538 tuhatta euroa (1 135 tuhatta euroa). Likvidien varojen lisäksi yhtiöllä oli katsauskauden päättyessä käyttämättömiä pankkitililimiittejä yhteensä 2 000 tuhatta euroa ja yhtiöllä oli tämän lisäksi käyttämättömänä yhteensä 4 000 tuhannen euron valmiusluottolimiitti.

Konsernin rahoitusvelat olivat 27 816 tuhatta euroa (3 569 tuhatta euroa). Konsernin nettovelat olivat 18 278 tuhatta euroa (2 434 tuhatta euroa).

Solteq laski 1.7.2015 liikkeelle 27,0 miljoonan euron kiinteäkorkoisen (6,0 %) ja juoksuajaltaan viiden vuoden mittaisen joukkovelkakirjalainan. Joukkovelkakirjalainan ehdoissa erikseen sallitun uuden velan ottamista ja voitonjakoa koskevat taloudelliset kovenantit (Incurrence Covenant) edellyttävät, että omavaraisuusaste kunakin sovittuna tarkasteluhetkenä ylittää 27,5 prosenttia, korkokate (käyttökate/nettokorkokulut) ylittää suhdeluvun 3,00:1 ja että konsernin korolliset nettovelat/käyttökate eivät ylitä suhdelukua 3,50:1.

Konsernin omavaraisuusaste oli 32,4 prosenttia (52,0 %).

MainIoT Software Oy:n myynti katsauskaudella paransi merkittävästi yhtiön taseen likviditeettiä sekä paransi omavaraisuusastetta. Yhtiön hallitus käy osana normaalia työskentelyään läpi niitä vaihtoehtoja, joita yhtiöllä on liiketoimintansa ja taserakenteensa kehittämiseksi nykyisessä tilanteessa.

INVESTOINNIT, TUTKIMUS JA KEHITYS

Katsauskauden nettoinvestoinnit olivat +2752 tuhatta euroa (-76 tuhatta euroa). Korvausinvestointeja näistä oli 533 tuhatta euroa ja divestointeja 3285 tuhatta euroa muodostuen pääosin MainIoT Software Oy:n osakekannan myynnistä. Vertailukauden nettoinvestoinnit olivat pääsääntöisesti korvausinvestointeja.

Tuotekehitys

Solteqin tutkimus- ja kehityskulut ovat pääosin henkilöstökuluja. Perustuotteiden kehittämisessä Solteqin strategiana on toimia yhteistyössä globaalien toimijoiden kuten IBM:n, SAP:n, Symphony EYC:n ja Microsoftin kanssa sekä hyödyntää heidän resurssejaan ja jakelukanaviaan. Oma kehityspanos kohdistetaan lisäarvotuotteiden ja asiakaskohtaisten palvelukokonaisuuksien kehittämiseen.

Katsauskauden aikana ei ole aktivoitu tuotekehityskuluja (vertailuvuonnaakaan ei aktivoiteja).

HENKILÖSTÖ

Solteqin palveluksessa oli katsauskauden lopussa 465 vakinaisessa työsuhteessa olevaa henkilöä (281 henkilöä). Henkilöstön määrä katsauskauden lopussa jakautui niin, että Solteqin Digitaaliset Ratkaisut -segmentin palveluksessa oli 198 henkilöä, Solteqin Asiakasratkaisut-segmentin

palveluksessa oli 198 henkilöä ja yhteisten toimintojen palveluksessa 69 henkilöä. Katsauskaudella myydyin tytäryhtiön MainIoT Oy:n palveluksessa oli kaupan toteutumishetkellä 41 henkilöä.

Konsernin henkilöstöä kuvaavat tunnusluvut:

	1-6/16	1-6/15	1-6/14
Keskimääräinen lukumäärä katsauskaudella (rullaava 12 kk)	489	276	283
Katsauskauden palkat ja palkkiot (1 000 €)	13 189	7 730	7 995

LIIKETOIMET LÄHIPIIRIN KANSSA

Solteqin lähipiiriin kuuluvat sen hallitus, toimitusjohtaja sekä konsernin johtoryhmä.

Lähipiiritapahtumat ja niiden euromääräiset summat on esitetty tämän osavuositiedotuksen taulukko-osassa.

OSAKKEET, OSAKKEENOMISTAJAT JA OMAT OSAKKEET

Solteq Oyj:n osakepääoma 30.6.2016 oli 1 009 154,17 euroa ja osakkeiden lukumäärä on 17 798 059. Osake on nimellisarvoton. Kaikilla osakkeilla on samanlainen oikeus osinkoon ja yhtiön varoihin. Osakkeita koskee yhtiöjärjestyksen lunastuslauseke.

Katsauskauden päättyessä Solteq Oyj:n hallussa olevien omien osakkeiden määrä oli 825 881 kappaletta. Hankittujen osakkeiden määrä vastasi 4,6 prosenttia koko katsauskauden lopun osake- ja äänimäärästä. Hankittujen osakkeiden kirjanpidollinen vasta-arvo oli 46 828 euroa.

Katsauskauden aikana ei tehty yhtään liputusilmoitusta.

Vaihto ja kurssi

Katsauskauden aikana Solteqin osakkeiden vaihto Helsingin Pörssissä oli 0,9 miljoonaa osaketta (0,6 milj. osaketta) ja 1,6 miljoonaa euroa (1,0 milj. euroa). Katsauskauden ylin kurssinoteeraus oli 1,96 euroa ja alin 1,50 euroa. Painotettu osakekohtainen keski-kurssi oli 1,69 euroa ja päätöskurssi 1,70 euroa. Yhtiön osakekannan markkina-arvo katsauskauden lopussa oli 30,3 miljoonaa euroa (23,7 milj. euroa).

Omistus

Solteqilla oli katsauskauden päättyessä yhteensä 1 942 osakkeenomistajaa (1 683 osakkeenomistajaa). Solteqin 10 suurinta osakkeenomistajaa omistivat 13 371 tuhatta osaketta eli heidän hallussaan on 75,1 prosenttia yhtiön osake- ja äänimäärästä. Solteq Oyj:n hallituksen jäsenet omistivat yhteensä 15 tuhatta yhtiön osaketta.

VARSINAINEN YHTIÖKOKOUS

Solteq Oyj:n varsinainen yhtiökokous 16.3.2016 vahvisti vuoden 2015 tilinpäätöksen ja myönsi hallituksen jäsenille sekä toimitusjohtajalle vastuuvapauden päättyneeltä katsauskaudelta.

Kokouksessa hyväksyttiin hallituksen esitys, että 31.12.2015 päättyneeltä katsauskaudelta ei makseta osinkoa.

Yhtiökokous päätti muuttaa yhtiön kotipaikaksi Vantaan.

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään maksullisesta tai maksuttomasta osakeannista sekä optio-oikeuksien ja muiden osakeyhtiölain 10 luvun 1 § mu-

kaisten erityisten oikeuksien antamisesta. Valtuutuksen nojalla annettavien osakkeiden tai oikeuksien lukumäärä voi olla yhteensä enintään 5 000 000 kappaletta. Valtuutus koskee sekä uusien osakkeiden ja oikeuksien antamista että yhtiön omien osakkeiden luovuttamista. Uudet osakkeet ja oikeudet voidaan antaa ja yhtiöllä olevat omat osakkeet luovuttaa osakkeenomistajien etuoikeudesta poiketen suunnatulla osakeannilla, jos siihen on yhtiön kannalta painava taloudellinen syy, kuten yhtiön pääomarakenteen kehittäminen, yrityskauppojen tai muiden yhtiön liiketoiminnan kehittämiseen liittyvien järjestelyiden toteuttaminen tai yhtiön kannustinjärjestelmien toteuttaminen. Valtuutus sisältää hallitukselle oikeuden päättää kaikista muista osakeanteihin ja erityisten oikeuksien antamiseen liittyvistä ehdoista ja se on voimassa seuraavaan varsinaiseen yhtiökokoukseen saakka, kuitenkin enintään 30.4.2017 asti.

HALLITUS JA TILINTARKASTAJA

Yhtiökokouksessa 16.3.2016 Yhtiön hallitukseen valittiin kuusi jäsentä. Hallituksen jäseninä jatkavat Aarne Aktan, Eeva Granenfelt, Kirsi Harra-Vauhkonen, Markku Pietilä, Mika Uotila sekä Olli Väätäinen.

Tilintarkastajana jatkaa KPMG Oy Ab päävastuullisena tilintarkastajanaan Lotta Nurminen, KHT.

Yhtiökokouksen jälkeen pitämässään kokouksessa hallitus valitsi puheenjohtajakseen Mika Uotilan. Lisäksi hallitus päätti perustaa hallituksen tarkastusvaliokunnan, jonka jäseniksi valittiin Aarne Aktan, Markku Pietilä ja Mika Uotila. Valiokunnan puheenjohtajana toimii Markku Pietilä.

KATSAUSKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

Katsauskauden päättymisen jälkeen ei ole toteutunut merkittäviä yhtiön tulokseen tai taloudelliseen tilaan vaikuttavia tapahtumia.

RISKIT JA EPÄVARMUUSTEKIJÄT

Lähiajan keskeisimmät epävarmuustekijät ja riskit liittyvät rahoitus- ja taserakenteen muutosten hallintaan, liikevaihdon perustana olevien kauppojen ajoitukseen ja hinnoitteluun, kustannustason muutoksiin sekä yhtiön kykyyn hallita laajoja sopimus- ja toimituskokonaisuuksia.

Yhtiön liiketoiminnan kannalta keskeisimpiä riskejä ja epävarmuustekijöitä seurataan säännöllisesti osana hallitus- ja johtoryhmätyöskentelyä. Lisäksi yhtiöllä on hallituksen perustama tarkastusvaliokunta.

Taloudellinen raportointi

Osavuositarkastus 1.1.–30.6.2016 on laadittu IAS34 Osavuositarkastukset -standardin mukaisesti ja siinä on noudatettu samoja laskentaperiaatteita kuin tilinpäätöksessä 2015.

Tulosta raportoidaan kahden segmentin kautta. Digitaaliset ratkaisut -segmentti sisältää digitaalisen kaupankäynnin sekä tilaus- ja toimitusprosessin palveluita ja konsultointia, digitaalisen markkinoinnin ja analytiikan palveluita, asiakaskokemuksen suunnittelu- ja toteutuspalveluita, master data- ja integraatio-palveluita sekä asiakas-kohtaisia jatkuvan palvelun palvelukokonaisuuksia. Asiakasratkaisut-segmentti sisältää logistiikan, myymälätoiminnan, ravintolatoiminnan, asiakaspalvelun, maksamisen ja kanta-asiakkuuden hallinnan kokonaisratkaisuja sekä toiminnan- ja taloudenohjauksen järjestelmiä ja niitä tukevia optimointi-, integraatio- ja sovellushallintapalveluita sekä raportointiratkaisuja. 1.3.2016 tiedotetussa yrityskaupassa myyty MainIoT Software Oy on raportoitu 29.2.2016 saakka osana Asiakasratkaisut-segmenttiä.

Konsernin keskeiset tuote- ja palvelutyyppit ovat ohjelmistopalvelut, lisenssit ja laitemyynti.

Kaikki tässä tiedotteessa esitetyt ennusteet ja arviot perustuvat johdon tämänhetkiseen näkemykseen talouden tilasta ja kehityksestä. Tämän vuoksi tulokset voivat erota merkittävästi johtuen muutoksista taloudessa, markkinoilla, kilpailuolosuhteissa sekä muutoksista laissa ja säännöksissä.

KONSERNIN LAAJA TULOSLASKELMA

(Osavuositarkastusta ei ole tilintarkastettu.)

(TEUR)	1.4.– 30.6.2016	1.4.– 30.6.2015	1.1.– 30.6.2016	1.1.– 30.6.2015	1.1.– 31.12.2015
LIKEVAIHTO	16 402	9 824	31 775	18 958	54 215
Liiketoiminnan muut tuotot	-25	0	4 162	0	125
Materiaalit ja palvelut	-4 446	-2 308	-7 711	-4 474	-15 153
Henkilöstökulut	-8 470	-4 874	-16 579	-9 520	-26 374
Poistot	-457	-325	-950	-661	-1 782
Liiketoiminnan muut kulut	-2 187	-1 662	-4 962	-3 184	-9 744
LIIKETULOS	816	655	5 735	1 119	1 288
Rahoitustuotot ja -kulut	-420	-16	-840	-45	-984
TULOS ENNEN VEROJA	397	639	4 895	1 074	305
Tuloverot	90	-101	-16	-193	-203
TILIKAUDEN TULOS	487	538	4 879	881	102
MUUT LAAJAN TULOKSEN ERÄT, JOTKA SAATETAAN MYÖHEMMIN SIIRTÄÄ TULOSVAIKUTTEISIKSI:					
Rahavirran suojaukset	0	0	0	9	29
Tilikauden laajan tuloksen erät verojen jälkeen	0	0	0	7	23
TILIKAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ	487	538	4 879	888	125
Tilikauden voiton jakautuminen Emoyrityksen omistajille	487	538	4 879	881	102
Tilikauden laajan tuloksen jakautuminen Emoyrityksen omistajille	487	538	4 879	888	125
Tulos/osake, e (laimentamaton)	0,02	0,04	0,29	0,06	0,01
Tulos/osake, e (laimennettu)	0,02	0,04	0,29	0,06	0,01

Katsauskauden veroina on esitetty katsauskauden tulosta vastaavat verot.

KONSERNITASE

(TEUR)	30.6.2016	30.6.2015	31.12.2015
VARAT			
PITKÄAIKAISET VARAT			
Aineelliset käyttöomaisuushyödykkeet	2 043	1 421	2 032
Aineettomat hyödykkeet			
Liikearvot	34 261	12 730	35 235
Muut aineettomat hyödykkeet	1 869	1 877	4 958
Myytävissä olevat rahoitusvarat	571	552	987
Myyntisaamiset	260	15	207
Pitkäaikaiset varat yhteensä	39 004	16 595	43 419
LYHYTAIKAISET VARAT			
Vaihto-omaisuus	14	41	23
Myyntisaamiset ja muut saamiset	14 811	5 130	18 190
Rahavarat	9 538	1 135	2 619
Lyhytaikaiset varat yhteensä	24 363	6 307	20 832
VARAT YHTEENSÄ	63 367	22 902	64 251

OMA PÄÄOMA JA VELAT

TEUR	30.6.2016	30.6.2015	31.12.2015
EMOYHTIÖN OSAKKEENOMISTAJILLE KUULUVA OMA PÄÄOMA			
Osakepääoma	1 009	1 009	1 009
Ylikurssirahasto	75	75	75
Suojausinstrumenttien rahasto	0	-16	0
Omat osakkeet	-1 109	-1 109	-1 109
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	10 449	6 064	10 449
Kertyneet voittovarot	9 817	5 763	4 983
Oma pääoma yhteensä	20 241	11 786	15 407
Pitkäaikaiset velat			
Laskennalliset verovelat	802	514	1 019
Rahoitusvelat	27 816	1 770	27 385
Lyhytaikaiset velat	14 508	8 832	20 440
Velat yhteensä	43 126	11 116	48 844
OMA PÄÄOMA JA VELAT YHTEENSÄ	63 367	22 902	64 251

RAHAVIRTALASKELMA

(MEUR)	1-6/2016	1-6/2015	1-12/2015
Liiketoiminnan rahavirta	1,34	0,36	0,40
Investointien rahavirta	6,49	-0,03	-16,50
Rahoituksen rahavirta			
Omat osakkeet	0,00	-0,37	-0,43
Osingonjako	0,00	-0,45	-0,45
Lainojen nosto/maksu	-0,91	-0,91	17,07
Rahoituksen rahavirta yhteensä	-0,91	-1,73	16,19
Rahavarojen muutos	6,92	-1,40	0,09

Investointien rahavirrassa esitetään tytäryhtiö MainIoT Software Oy:n divestoinnista syntynyt nettorahavirta +6 700 tuhatta euroa.

LASKELMA KONSERNIN OMAN PÄÄOMAN MUUTOKSISTA

(TEUR)	OSAKE- PÄÄOMA	OMAT OSAKKEET	YLIKURSSI- RAHASTO	SUOJAUS- INSTRU- MENTTIEN RAHASTO	SIJOITETUN VAPAAN OMAN PÄÄOMAN RAHASTO	VOITTO- VARAT	YHTEENSÄ
OMA PÄÄOMA 1.1.2015	1 009	-1 069	75	-23	6 392	5 328	11 712
Tilikauden laaja tulos yhteensä				7		881	888
Liiketoimet omistajien kanssa							
Omien osakkeiden hankinta		-40			-389		-429
Omilla osakkeilla maksetut hallituspalkkiot					61		61
Osingonjako						-447	-447
Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä		-40			-328	-447	-815
OMA PÄÄOMA 30.6.2015	1 009	-1 109	75	-16	6 064	5 763	11 786
OMA PÄÄOMA 1.1.2016	1 009	-1 109	75	0	10 449	4 983	15 407
Tilikauden laaja tulos yhteensä						4 879	4 879
Muuntoero						-45	-45
OMA PÄÄOMA 30.6.2016	1 009	-1 109	75	0	10 449	9 817	20 241

SEGMENTTI-INFORMAATIO

Liikevaihdon jakautuminen segmenteittäin:

Me	1-6/16	1-6/15	MUUTOS
Digitaaliset ratkaisut	16,1	3,8	+12,4
Asiakasratkaisut*	15,6	15,2	+0,5
Yhteensä	31,8	19,0	+12,8

*Myyty liiketoiminta sisältyy Asiakasratkaisut-segmenttiin 1-2/16 ja 1-6/15

Liiketuloksen jakautuminen segmenteittäin:

Me	1-6/16	1-6/15	MUUTOS
Digitaaliset ratkaisut	1,3	0,2	+1,1
Asiakasratkaisut*	0,3	0,9	-0,6
Yhteensä	1,6	1,1	+0,5

*Myyty liiketoiminta sisältyy Asiakasratkaisut-segmenttiin 1-2/16 ja 1-6/15

AVAINLUVUT NELJÄNNEKSITTÄIN

(MEUR)	3Q/14	4Q/14	1Q/15	2Q/15
Liikevaihto	8,33	12,22	9,13	9,82
Liiketulos	0,44	0,91	0,46	0,66
Tulos ennen veroja	0,41	0,86	0,44	0,64
	3Q/15	4Q/15	1Q/16	2Q/16
Liikevaihto	14,90	20,36	15,37	16,40
Liiketulos	-0,06	0,23	4,92	0,82
Tulos ennen veroja	-0,55	-0,22	4,50	0,40

KÄYTTÖOMAISUUSINVESTOINNIT

(TEUR)	1-6/2016	1-6/2015	1-12/2015
Investoinnit, jatkuvat toiminnot, konserni yhteensä	-2 752	76	23 259
VASTUUERITTELY (MEUR)	30.6.2016	30.6.2015	31.12.2015
Yrityskiinnitykset	10,00	10,00	10,00
Leasing yms. vastuut	0,15	0,10	0,25
Toimitilojen nimellivuokravastuut	5,49	4,53	6,20
LÄHIPIIRITAPAHTUMAT (TEUR)	30.6.2016	30.6.2015	31.12.2015
Vuokrajärjestelyt	0	42	80
Liikevaihto	0	0	70
Ostot	0	0	3
Johdon yhtiöiden osakehankinta	0	0	383

Liiketapahtumat lähipiirin kanssa ovat tapahtuneet markkinahintaan ja liittyvät yhtiön normaaliin liiketoimintaan.

RAHOITUSVAROJEN JA -VELKOJEN KÄYVÄT ARVOT

Rahoitusvarojen ja -velkojen käyvät arvot vastaavat olennaisilta osin kirjanpitoarvoja. Näin ollen niitä ei ole osavuositarkastuksessa esitetty erikseen taulukkomuodossa.

SUURIMMAT OSAKKEENOMISTAJAT 30.6.2016

	Osakkeita ja ääniä	
	KPL	%
1. Sentica Buyout III Ky	4 621 244	26,0
2. Keskinäinen Työeläkevakuutusyhtiö Elo	2 000 000	11,2
3. Profiz Business Solution Oyj	1 781 790	10,0
4. Saadetdin Ali	1 400 000	7,9
5. Keskinäinen Työeläkevakuutusyhtiö Varma	1 245 597	7,0
6. Solteq Oyj	825 881	4,6
7. Aalto Seppo	671 882	3,8
8. Roininen Matti	420 000	2,4
9. Lamy Oy	225 000	1,3
10. Sentica Buyout III Co-Investment	180 049	1,0
10 suurinta osakkeenomistajaa yhteensä	13 371 443	75,1
Hallintarekisteröidyt yhteensä	142 294	0,8
Muut	4 284 322	24,1
Yhteensä	17 798 059	100,0

TUNNUSLUVUT (IFRS)

	1–6/2016	1–6/2015	1–12/2015
Liikevaihto MEUR	31,8	19,0	54,2
Liikevaihdon muutos, %	67,6	–7,0	32,5
Liiketulos MEUR	5,7	1,1	1,3
% liikevaihdosta	18,0	5,9	2,4
Tulos ennen veroja MEUR	4,9	1,1	0,3
% liikevaihdosta	15,4	5,7	0,6
Omavaraisuusaste, %	32,4	52,0	24,4
Nettovelkaantumisaste, %	90,3	20,7	167,4
Bruttoinvestoinnit käyttöomaisuuteen MEUR	–2,8	0,1	23,3
Oman pääoman tuotto, %	18,4	15,5	0,8
Sijoitetun pääoman tuotto, %	15,2	14,7	4,5
Henkilöstö kauden lopussa	465	281	500
Henkilöstö keskimäärin	489	276	391

OSAKEKOHTAISET TUNNUSLUVUT

Tulos/osake, e	0,29	0,06	0,01
Tulos/osake, e (laimennettu)	0,29	0,06	0,01
Oma pääoma/osake, e	1,19	0,79	0,91

Solteq-konsernin taloudellisessa raportoinnissa käytettävät vaihtoehtoiset tunnusluvut

Euroopan arvopaperimarkkinaviranomaisen (ESMA) uudet ohjeet vaihtoehtoisista tunnusluvuista tulivat voimaan 3.7.2016. Solteq muutti vaihtoehtoisista tunnusluvuista käyttämäänsä terminologiaa uuden ohjeistuksen vuoksi.

Solteq esittää vaihtoehtoisia tunnuslukuja kuvatakseen liiketoimintansa taloudellista kehitystä ja parantaakseen vertailukelpoisuutta eri raportointikausien välillä. Vaihtoehtoisia tunnuslukuja ei tule pitää korvaavina mittareina verrattuna IFRS-tilinpäätösnormistossa määriteltyihin tunnuslukuihin.

Vuoden 2016 toisesta vuosineljänneksestä alkaen Solteqin uusi määritelmä aiemmin käytetyille termille ”ilman (tai ennen) kertaluonteisia eriä” tulee olemaan ”oikaistu”. Liikevoitto (EBIT) ilman kertaluonteisia eriä on korvattu oikaistulla liikevoitolla.

Solteqin käyttämiä vaihtoehtoisia tunnuslukuja ovat lisäksi myyntikate, omavaraisuusaste, nettovelkaantumisaste, oman pääoman tuotto, sijoitetun pääoman tuotto ja nettovelka. Näiden tunnuslukujen laskentaperiaatteet esitetään osa tätä osavuositapausta ja ne vastaavat sisällöltään kuluvan vuoden ensimmäisessä osavuositapaustuksessa käytettyjä periaatteita.

Oikaisuerät ja terminologialtaan muutetut vaihtoehtoiset tunnusluvut ovat seuraavat:

Oikaisuerät:

Varsinaiseen liiketoimintaan kuulumattomat liiketapahtumat tai rahavirtaan vaikuttamattomat arvostuserät, joilla on merkittävä vaikutus kauden tuloslaskelmaan, on oikaistu vertailukelpoisuuteen vaikuttavina eriä. Näitä kertaluonteisista tapahtumista aiheutuvia eriä voivat olla muun muassa:

- merkittävät rakennejärjestelyt ja niihin liittyvät rahoituserät
- omaisuuden arvonalentumiset

- merkittävien liiketoimintojen myyntiin tai lopettamiseen liittyvät erät
- toiminnan uudelleenjärjestelyistä syntyvät kulut
- hankittujen liiketoimintojen integroimisesta aiheutuvat kulut
- kulurakenteesta pysyvästi poisjääneet erorahat
- ei-kassavirtaperusteiset palkkioerät
- lainsäädäntömuutoksista aiheutuvat kulut
- sakot, sakonluonteiset korvaukset, vahingonkorvaukset ja oikeudenkäyntikulut

Oikaistu liikevoitto (EBIT):

Oikaistu liikevoitto = Liikevoitto – oikaisuerät

Määritelmät vastaavat sisällöltään aiemmin raportoituja ”ilman kertaluonteisia eriä” tunnuslukuja.

Alla olevassa taulukossa on esitetty oikaistun liikevoiton täsmäytys liikevoittoon:

TEUR	Q2/16	Q1/16	Q4/15	Q3/15	Q2/15	Q1/15	2015
Oikaistu liikevoitto (EBIT)	874	732	1 143	728	655	464	2 990
Oikaisuerät:							
MainIoT Software Oy:n myynti	58	-4 187	0	0	0	0	0
Descom Group Oy:n hankinta	0	0	31	789	0	0	820
Descom Group Oy:n integraatio	0	0	882	0	0	0	882
Oikaisuerät yhteensä	58	-4 187	913	789	0	0	1 702
Liikevoitto (EBIT)	816	4 919	230	-61	655	464	1 288

TUNNUSLUKUJEN LASKENTAPERIAATTEET

Omavaraisuusaste prosentteina:	$\frac{\text{oma pääoma}}{\text{taseen loppusumma} - \text{saadut ennakot}} \times 100$
Nettovelkaantumisaste:	$\frac{\text{korolliset velat} - \text{rahavarat}}{\text{oma pääoma}} \times 100$
Oman pääoman tuotto prosentteina:	$\frac{\text{tilikauden tulos (12 kk rullaava)}}{\text{taseen oma pääoma (keskim. kauden aikana)}} \times 100$
Sijoitetun pääoman tuotto prosentteina:	$\frac{\text{tilikauden tulos rahoituserien jälkeen} + \text{rahoituskulut (12 kk rullaava)}}{\text{taseen loppusumma} - \text{korottomat velat (keskim. kauden aikana)}} \times 100$
Osakekohtainen tulos:	$\frac{\text{tilikauden tulos} -/+ \text{ määräysvallattomien omistajien osuus}}{\text{osakkeiden kappalemäärä keskimäärin}}$
Laimennettu osakekohtainen tulos:	$\frac{\text{tilikauden tulos} -/+ \text{ määräysvallattomien omistajien osuus}}{\text{osakkeiden kappalemäärä keskim. lisättyä vuoden lopun optioiden määrällä}}$
Osakekohtainen oma pääoma:	$\frac{\text{taseen oma pääoma}}{\text{osakkeiden kappalemäärä}}$
Myyntikate:	Liikevaihto – Materiaalit ja palvelut

Q2 2016

osavuosisikatsaus

1.1.–30.6.2016

TALOUDELLINEN RAPORTOINTI

Solteq Oyj:n taloustiedotteiden aikataulu vuonna 2016 on seuraava:

- Osavuosisikatsaus 1–9/2016 tiistaina 25.10.2016 klo 8.00

Lisää sijoittajatietoa Solteqin verkkosivuilta osoitteesta www.solteq.com.

Lisätietoja antavat:

Toimitusjohtaja, **Repe Harmanen**

Puhelin 0400 467 717

Sähköposti repe.harmanen@solteq.com

Talousjohtaja, **Antti Kärkkäinen**

Puhelin 040 8444 393

Sähköposti antti.karkkainen@solteq.com

Jakelu:

NASDAQ OMX Helsinki

Keskeiset tiedotusvälineet

www.solteq.com