

Toimitusjohtajan katsaus

Yhtiökokous, 17.3.2014

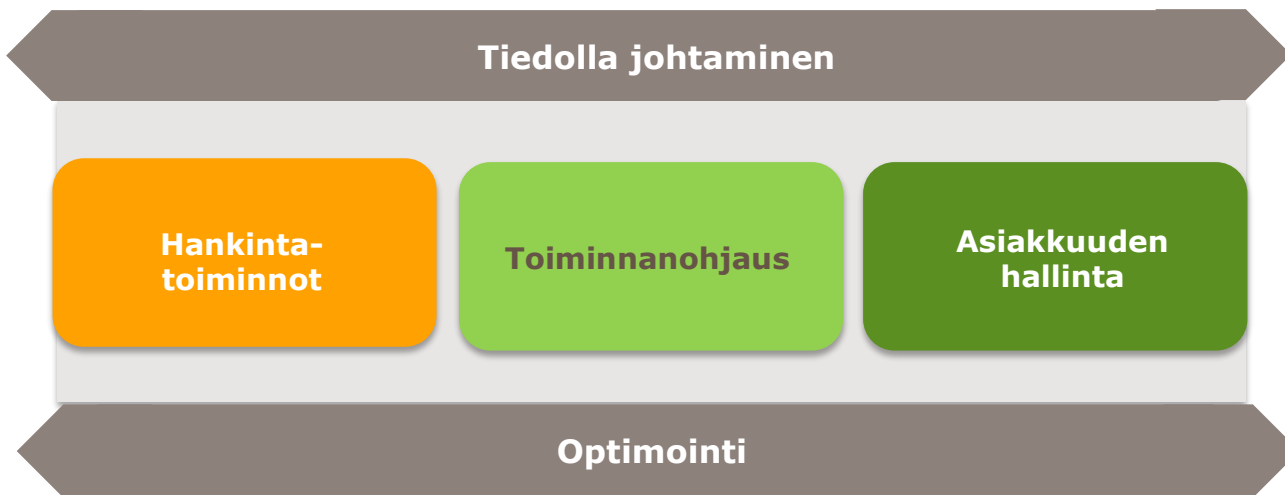
Repe Harmanen, toimitusjohtaja



Tänne menemme

Takaamme jatkuvuuden
ja teemme tulevaisuuden
ajallaan ja rahallaan

Kaupan ja palvelualan kuluttajaehtoinen kokonaisratkaisumme



TILINPÄÄTÖS 2013



Vuosi 2013



Vuosi 2013

TUHAT EUR	LIITETIETO	KONSERNI 2013	KONSERNI 2012	EMOYHTIÖ 2013	EMOYHTIÖ 2012
Liikevaihto	1,3	38 124	39 016	38 124	36 169
Liiketoiminnan muut tuotot	4	50	900	61	905
Materiaalit ja palvelut		-9 151	-10 369	-9 151	-9 512
Henkilöstökulut	7	-19 386	-19 304	-19 386	-18 084
Poistot ja arvonalentumiset	6	-1 228	-1 126	-810	-700
Liiketoiminnan muut kulut	5,8	-6 268	-6 386	-6 252	-6 733
Liiketulos		2 141	2 731	2 585	2 044
Rahoitustuotot	9	31	38	61	31
Rahoituskulut	10	-245	-336	-237	-325
Tulos ennen veroja		1 927	2 433	2 409	1 750
Tuloverot	11	-306	-735	-409	-622
Tilikauden tulos		1 621	1 697	2 000	1 128

Vuosi 2013 yksiköittäin

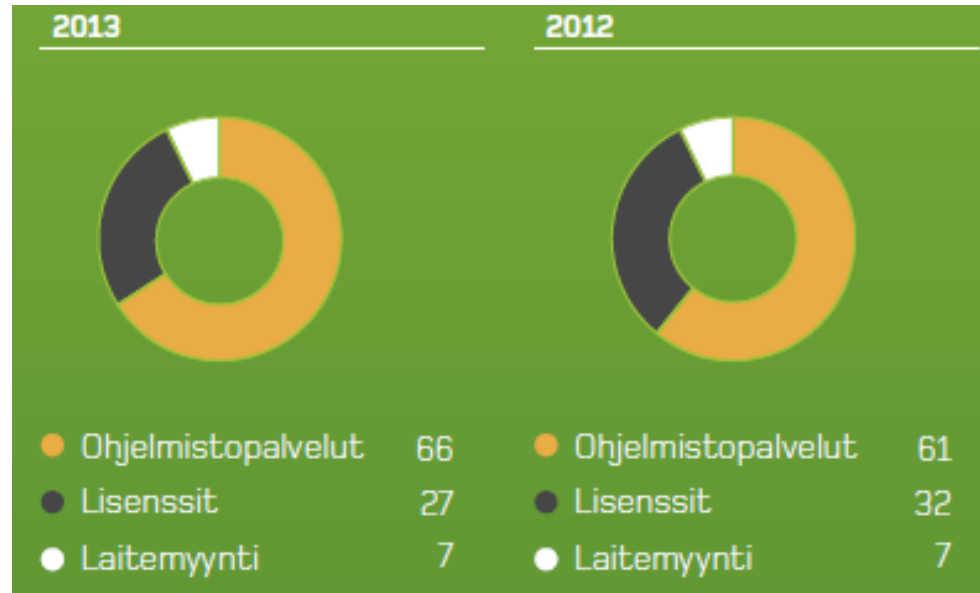
2013, TUHAT EUR RAPORTOITAVAT SEGMENTIT	PÄIVITTÄIS- JA ERIKOISKAUPPA, HORECA	TUKKUKAUPPA, LOGISTIikka JA PALVELUT	PALVELUIDEN TOIMINNAN- OHJAUS	YHT
Liikevaihto	17 958	14 998	5 168	38 124
Liiketulos	1 110	297	734	2 141
Poistot ja arvonalentumiset	-578	-483	-167	-1 228
Kuluerien korjaukset, joihin ei sisälly maksutapahtumia *	54	31	25	110
2012, TUHAT EUR RAPORTOITAVAT SEGMENTIT	PÄIVITTÄIS- JA ERIKOISKAUPPA, HORECA	TUKKUKAUPPA, LOGISTIikka JA PALVELUT	PALVELUIDEN TOIMINNAN- OHJAUS	YHT
Liikevaihto	17 000	16 890	5 126	39 016
Liiketulos	715	2 307	-291	2 731
Poistot ja arvonalentumiset	-491	-487	-148	-1 126
Kuluerät, joihin ei sisälly maksutapahtumia *	-344	-312	-85	-741

*Takuuvaraukset ja muut varaukset

Vuosineljänneksittäin

	Q1	Q2	Q3	Q4
Liikevaihto	10,0	9,7	8,6	9,8
Liiketulos	0,5	0,5	0,6	0,4

Liikevaihdon jakautuminen



Tase ja velat

- Taseen loppusumma 25.386k€ (27.096k€)
- Likvidit varat 2.367k€ (1.242k€)
 - Käyttämättömiä limitejä 1.5m€
- Rahoitusvelat 5.555k€ (6.430k€)
- Omavaraisuusaste 43.5% (37.2%)

Viiden vuoden näkymä

KONSERNIN TALOUDELLISTA KEHITYSTÄ KUVAAVAT TUNNUSLUVUT

TILIKAUSI 1.1.–31.12.

(MILJ. EUR)	2013	2012	2011	2010	2009
Liikevaihto	38,1	39,0	27,1	27,0	28,6
Liikevaihdon kasvu	-2,3 %	43,7 %	0,5 %	-5,4 %	-6,0 %
Liikevoitto/-tappio	2,1	2,7	1,5	-4,3	1,5
% liikevaihdosta	5,6 %	7,0 %	5,4 %	-16,0 %	5,1 %
Voitto/tappio ennen veroja	1,9	2,4	1,3	-4,5	1,3
% liikevaihdosta	5,1 %	6,2 %	4,7 %	-16,6 %	4,7 %
Oman pääoman tuotto, %	15,5 %	21,2 %	16,0 %	-48,7 %	9,6 %
Sijoitetun pääoman tuotto, %	13,2 %	20,8 %	13,1 %	-29,3 %	9,1 %
Omavaraisuusaste, %	43,5 %	37,2 %	34,2 %	30,6 %	47,2 %
Bruttoinvestoinnit taseen pysyviin vastaaviin	1,0	7,4	0,5	0,2	0,7
% liikevaihdosta	2,5 %	19,1 %	1,7 %	0,6 %	2,3 %
Tutkimus- ja kehittämismenot	0,9	1,1	0,8	1,6	1,6
% liikevaihdosta	2,4 %	2,8 %	2,9 %	5,9 %	5,7 %
Nettovelkaantumisaste (Net Gearing)	29,4 %	51,5 %	65,4 %	132,8 %	66,7 %
Henkilöstö keskimäärin tilikauden aikana	287	270	211	233	240

Osakekohtaiset tunnusluvut

KONSERNIN OSAKEKOHTAISET TUNNUSLUVUT

TILIKAUSI 1.1.–31.12.

	2013	2012	2011	2010	2009
Osakekohtainen tulos, EUR	0,11	0,12	0,08	-0,32	0,08
Emoyhtiön omist. kuuluva oma pääoma, EUR	0,72	0,67	0,52	0,45	0,84
Osakekohtainen osinko, EUR *	0,03 *	0,06	0,00	0,00	0,06
Osinko tuloksesta, % *	27,7 % *	49,7 %	0,0 %	0,0 %	76,5 %
Efektiiivinen osinkotuotto, % *	2,1 % *	5,0 %	0,0 %	0,0 %	4,5 %
Hinta/voitto -suhde (P/E-luku)	13,3	10,0	12,6	tulos negat.	17,0
Osakkeen ylin kurssi, EUR	1,77	1,39	1,20	1,56	1,39
Osakkeen alin kurssi, EUR	1,20	0,99	0,95	1,01	1,02
Tilikauden keskipurssi, EUR	1,49	1,16	1,07	1,20	1,25
Osakekannan markkina-arvo, 1000 EUR	21 897	17 998	11 905	12 634	16 157
Osakkeiden vaihto, 1000 kpl	929	1 885	1 614	1 270	532
Osakkeiden vaihto, %	6,2 %	13,7 %	14,0 %	10,8 %	4,5 %
Osakkeiden osakeantioikaistun lukumäärän painotettu keskiarvo tilikauden aikana, 1000 kpl	14 972	13 756	11 546	11 766	11 925
Osakkeiden osakeantioikaistu lukumäärä tilikauden lopussa, 1000 kpl	14 974	14 960	11 448	11 644	11 890

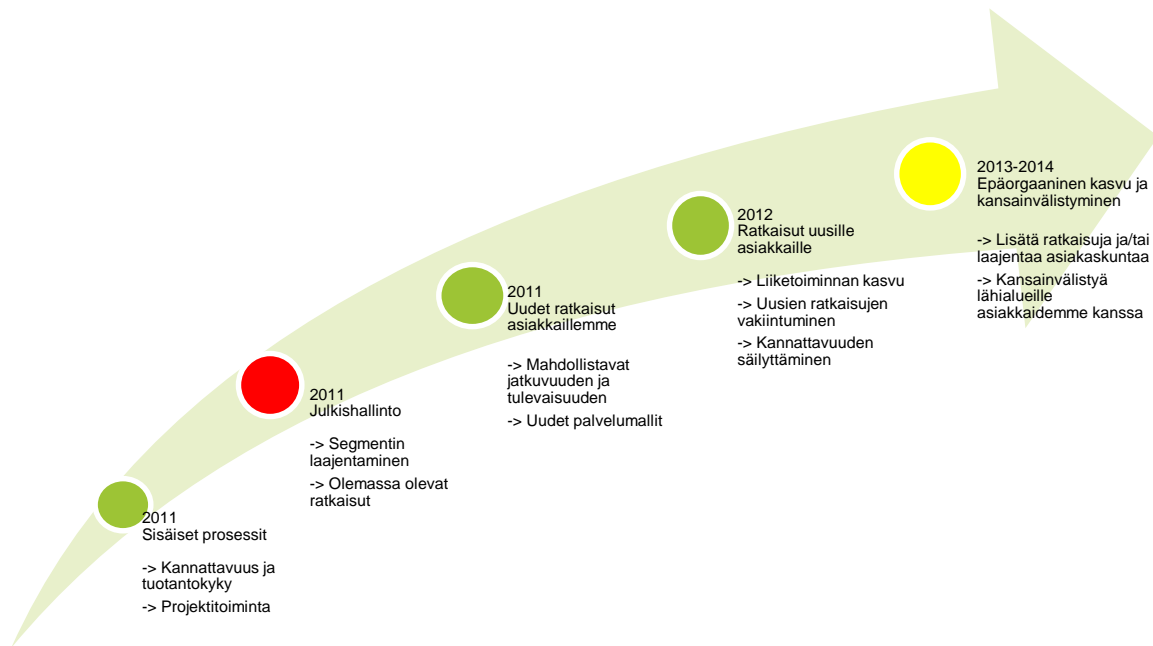
Merkittävimmät tapahtumat 2013

- Yrityskaupan hyödyt toimintaan
- Taloustilanteen vakiinnuttaminen ja parantaminen
- Uusien ratkaisujen kehittäminen ja kumppanuudet
- Strategia 2018
- Asiakastyytyväisyys 88%

**MITÄ OLEMME
TEHNEET?**



Strateginen polku



Kannattavuus,
jotta voimme
kasvaa.

Kasvu,
jotta voimme
laajentua ja
kansainvälistyä
asiakkaidemme
kanssa.

Kansainvälistyminen,
jotta voimme palvella
paremmin asiakkaitamme
lähialueilla.

Palautetta strategiakaudesta: Solteqin onnistuminen ulkoisin silmin (lehtiotsikoita)

TULEVAISUUS ■ Suvi Korhonen, 4.2.2011, 14:12

Solteqin hurja haave: 20 miljoonan kasvu

19.06.2011 17.02 Kauko Ollila

Solteqilla on takanaan historiansa vaikein vuosi

22.07.2011 9.37 Katja Rapeli

Solteq nousi plussalle

14.10.2011 14.06 Aleksi Kolehmainen

Solteq nappasi SAP-diilin

Arvopaperi 20.10.2011 12.00 Anne Leino

Solteq paransi liikevoittoaan merkittävästi viime vuodesta

29.11.2011 10.20 Aleksi Kolehmainen

Solteq sai erp-diilin Smartumilta

02.02.2012 9.19 Aleksi Kolehmainen

Aller ulkoisti levikkijärjestelmän Solteqille

16.02.2012 9.20 Aleksi Kolehmainen

Solteq nousi plussalle

20.03.2012 8.46 Henri Laakso

Solteq ostaa Aldata Solution Finlandin

Repe Harmanen, toimitusjohtaja

17.3.2014

25.04.2012 9.28 Katja Rapeli

Solteq petrasi viime vuodesta

Arvopaperi 17.07.2012 13.26 Katja Rapeli

Solteqilta odotettua parempi liikevoitto

Arvopaperi 18.10.2012 22.03 Katja Rapeli

Solteq paransi vauhtiaan

07.12.2012 11.44 Aleksi Kolehmainen

Solteq ulkoistaa it-palvelut Appelsiinille

05.02.2013 6.02

Solteq tiedotti kolmesta diilistä

Solteq uskoo kasvuun loppuvuonna

Keskiviikko 24.04.2013 klo 10:21

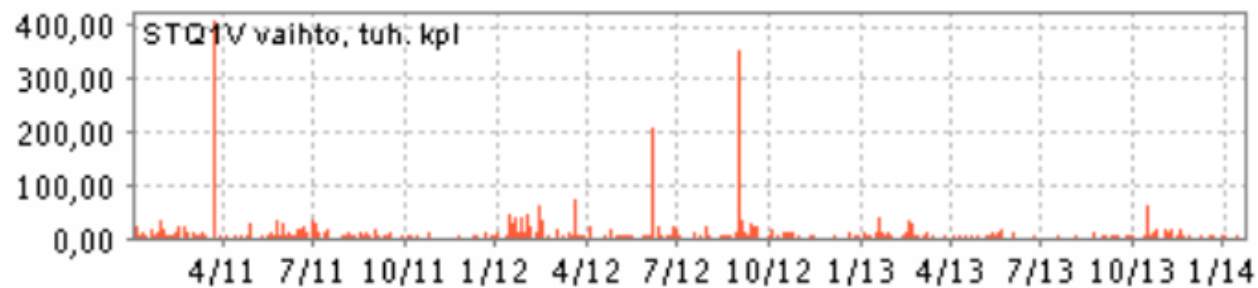
Lähde: Kauppalehti.fi

11.06.2013 11.58 Suvi Korhonen

Solteq tarjoaa lähtöpaketteja - "normaali keskustelutapa"

TULOS ■ Harri Junntila, 17.7.2013, 13:17

Solteq tempaisi lisää viivan alle



**STRATEGIA
2014-2018**



Trendit

- Kaupan murros
- Aidot pilvipalvelut/jaetut palvelut
- Kokonaistoimitukset
- Verkkokauppa
- Mobiliteetti
- Logistiikan nousu
- Kuluttajistuminen ja globaali kauppa

Ulkoiset tekijät

- Intialaisten nousu
- Kilpailun kiristyminen
- Talouden tilanne kaupan alalla haasteellisempi
- Markkinakasvu 2-3% seuraavina vuosina
- Kauppa hakee uusia teknologioita ja toimintatapoja
- Pieniä erikoistoimijoita hyväksytään toimittajiksi
- Organisaatioiden omistuksen vaihtuminen ja seuraukset

Solteq 2018

