

Mit minubo stehen wir an vorderster Front der Digitalisierung in Handel und Herstellung: Mit unserem innovativen Ansatz der minubo Commerce Intelligence Cloud als maßgeschneiderter Produktlösung für Business Intelligence und Analytics in Commerce-Unternehmen leisten wir einen wichtigen Beitrag zur Möglichkeit der umfassenden Wertschöpfung aus Daten – und damit der Weiterentwicklung der Branche. Internationale Kunden wie Intersport, Betty Barclay, Decathlon oder tesa etablieren mit minubo bessere, datengetriebene Prozesse und schaffen damit die Voraussetzung, auch im Handel von morgen erfolgreich zu sein. Damit das gelingt, setzen wir als Unternehmen auf Analytics- und Commerce-Knowhow, Big-Data-Technologien, agile Entwicklung, exzellenten Kundenservice und einen starken Teamgeist. Bewirb Dich jetzt und werde Teil unseres Teams in Hamburg!

## StudentIn/PraktikantIn: Customer Acquisition (m/w/d)

### Allgemein

Wir suchen Dich für eine Studenten- oder Praktikumsstelle in Teilzeit mit 10–20 Stunden pro Woche. Sowohl als StudentIn als auch als PraktikantIn solltest Du für mindestens sechs Monate bei uns bleiben können.

### Deine Verantwortung

- **Aufbau der Sales-Pipeline:** Du hilfst uns nach einer fundierten Einarbeitung bei der telefonischen Ansprache von potentiellen Kunden und Partnern. Dabei spielst du eine entscheidende Rolle im Aufbau einer langfristigen Kundenbeziehung mit top Marken und Händlern.
- **Erweiterung der Datenbank:** Du unterstützt uns bei der Recherche von potentiellen Kunden inklusive der richtigen Ansprechpartner.
- **Pflege des CRM Systems:** Du hilfst uns bei der Pflege unserer CRM Lösung Salesforce und sorgst somit im ganzen Unternehmen für Transparenz.
- **Umsetzung von Kampagnen:** Du unterstützt uns bei der Umsetzung von Marketingkampagnen über Social Media Kanäle wie z.B. Xing und LinkedIn

### Dein Profil

- **Dein Interesse:** Du bringst Interesse für den Bereich Sales und Freude an der Kommunikation via Telefon mit.
- **Hands-on Mentalität:** Du bist ein(e) Macher(in) mit starker Lösungsorientierung.
- **Lernbereitschaft:** Dich erwartet eine steile Lernkurve. Wir lernen jeden Tag dazu.
- **Kreativität:** Du bist kreativ und verstehst es, Lösungen auch über den Tellerrand hinaus zu suchen und zu finden.
- **Tools:** Idealerweise kennst du dich mit den gängigen Office Programmen oder sogar Salesforce aus.
- **Sprachen:** Du kommunizierst sicher auf Deutsch und Englisch.

## Dein Mehrwert

- **Team:** Bei minubo zu arbeiten, bedeutet Teil eines tollen Teams zu sein, das zusammenhält und genau so Spaß daran hat, eine gemeinsame Mission zu verfolgen, wie beim Mittagessen oder regelmäßigen Team-Events Zeit miteinander zu verbringen.
- **Tolle Arbeitsatmosphäre:** Als gewachsenes Start-up bieten wir flache Hierarchien in einer dynamischen Arbeitsatmosphäre, in der jede Idee willkommen ist.
- **Neue Herausforderungen:** Unser innovatives Produkt und die sich stetig entwickelnde Branche bringen vielfältige Aufgaben und immer wieder neue, spannende Herausforderungen mit sich.
- **Flexibilität:** Um unserem Team eine gesunde Work-Life-Balance zu ermöglichen, leben wir flexible Arbeitszeiten. So kann jeder den Arbeitstag seinen/ihren individuellen Bedürfnissen anpassen.
- **Verantwortung:** Bei minubo ist jeder eingeladen, selbst Verantwortung und eigene Projekte zu übernehmen. Wir schätzen es, dass jedes Teammitglied zum Erfolg unserer Firma beiträgt.
- **Weiterbildung:** Wir unterstützen deine Weiterbildung! Du bist an einem Seminar, Workshop oder Büchern interessiert? Sprich uns einfach an und wir werden unser Bestes geben, um Deinen Wunsch möglich zu machen.
- **Unbefristete Arbeitsverträge:** Wir bieten Dir einen unbefristeten Arbeitsvertrag.
- **Zentrale Lage:** Unser Büro liegt im Herzen Hamburgs – direkt zwischen Hafen und Innenstadt, mit vielfältigen Lunch-Möglichkeiten.
- **HVV:** Wir unterstützen gerne Dein HVV-Abo. Durch unsere zentrale Lage sind wir mit öffentlichen Verkehrsmitteln ganz einfach zu erreichen.
- **Fitness:** Wir unterstützen Sportangebote bei Fitness First und dem Urban Sports Club.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung inklusive Gehaltswunsch und möglichem Eintrittstermin.

Email: [recruiting@minubo.com](mailto:recruiting@minubo.com)