

Eden Innovations choisit la carte SIM M2M multi-opérateur de Matooma pour ses objets connectés

Montpellier, le 24 avril 2019,

La communication M2M se définit par le moyen technologique qui permet à des objets connectés de communiquer entre eux et de partager des données. Elle est devenue indispensable dans bon nombre de secteurs comme celui de la sécurité des biens et des personnes. La gestion d'alarmes connectées, de boîtiers de téléassistance connectés ou d'autres objets au service de la sécurité d'un bien ou d'une personne, est une responsabilité importante.

Eden Innovations est la filiale du groupe Almas Industries, spécialisée dans la fabrication, le développement et la commercialisation de dispositifs connectés au service de la sécurité des biens et des personnes dans toute l'Europe (contrôle d'accès biométrique, alarmes, vidéosurveillance et défibrillateurs). L'entreprise fait le choix de Matooma pour assurer la connectivité de ses objets.

Les avantages d'une collaboration fructueuse depuis 6 ans

Il y a quelques années, Eden Innovations souhaite être davantage **présente à l'international** afin d'améliorer la sécurité des personnes dans les entreprises européennes et sauver des vies dans toute l'Europe, en déployant un de ses produits innovants : **le défibrillateur cardiaque connecté DOC.**

Le défibrillateur cardiaque d'Eden Innovations est composé **d'une électrode et d'une batterie permettant de délivrer le choc au bon moment.** Mais ces deux éléments essentiels peuvent s'user et arrêter de fonctionner. Julien Veron, Directeur Général d'Eden Innovations, expose alors une problématique : « une fois le défibrillateur installé, comment avoir la certitude qu'il sera fonctionnel le moment venu ? ».



Grâce à Matooma et sa carte SIM multi-opérateur, Eden Innovations peut **monitorer facilement le fonctionnement des défibrillateurs en permanence**, les géolocaliser chez les

clients pour raccourcir la chaîne de secours ou encore s'assurer d'une connexion-réseau constante, quel que soit le pays dans lequel le défibrillateur est installé.

Les challenges relevés par Eden Innovations grâce à l'offre de Matooma

Le choix de Matooma a permis à Eden Innovations de relever plusieurs challenges, le premier étant **d'optimiser la connectivité des défibrillateurs connectés**. Avec Matooma, si l'infrastructure réseau d'un des opérateurs ne fonctionne plus, la carte SIM scanne le réseau et se connecte automatiquement sur un autre opérateur. Ainsi, les défibrillateurs restent connectés 24 heures sur 24.

Le deuxième challenge reprend la volonté d'Eden Innovations de **se déployer à l'international et d'y être opérationnelle rapidement** sans faire face à des contraintes techniques. En effet, les défibrillateurs sont mis en location pendant cinq ans et Eden Innovations s'engage à en assurer le service. Eden Innovations souligne également l'expertise technique de Matooma et met en avant la relation directe avec des spécialistes qui connaissent bien le projet et qui sont en mesure de proposer une offre adaptée à ses besoins.

Les bénéfices tirés de l'expertise M2M de Matooma

Quant aux bénéfices qu'Eden Innovations a pu tirer de la collaboration avec Matooma, ils sont nombreux. Eden Innovations est désormais reconnue pour sa **maîtrise technique et considérée comme un fabricant de dispositifs médicaux**. L'entreprise met aussi en avant sa position de leader dans certains pays (en Espagne, par exemple) et le fait d'être parfois la seule entreprise à proposer le défibrillateur cardiaque connecté en tant que dispositif médical et avec la totalité de ses fonctions : télémaintenance, géolocalisation et mise en relation.

Un autre bénéfice est aussi celui lié à **la réduction des coûts** : grâce à l'offre mutualisée de Matooma, Eden Innovations propose un package personnalisé et flexible. Si un des défibrillateurs est utilisé, la mutualisation du parc permet de **capitaliser le crédit alloué à chacune des cartes SIM utilisées**. Ainsi, Eden Innovations n'a jamais de surfacturation, ce qui est très intéressant sur le plan économique.

Julien Veron, Directeur Général d'Eden Innovations, commente ainsi la collaboration avec Matooma :

« Depuis le début de ma carrière professionnelle, c'est la première fois que je fabrique et commercialise des produits qui permettent de sauver des vies. Je pense qu'en mettant en relation deux sociétés, chacune experte dans un domaine, on parvient à trouver de belles solutions et à atteindre de beaux objectifs. »

A propos de Matooma

Fondée en juin 2012 par Frédéric Salles, Nadège Salles et John William Aldon, Matooma est un acteur expert dans la fourniture de cartes SIM et de services M2M/IoT industriels. La société propose des offres sur mesure de connectivité multi-opérateur, de plateforme de gestion, et de sécurité à destination des fabricants d'objets, d'exploitants de services, d'intégrateurs et de distributeurs de solutions. Notre mission : aider nos clients dans le

déploiement national et international de leurs projets IoT/M2M de façon simple, économique et rapide sans avoir recours à de multiples interlocuteurs.

Prévisions CA 2019 : 15 millions €

Effectif : 50 collaborateurs

Site web : www.matooma.com