



Communiqué de presse – Partenariat  
Le xx décembre 2017

## **Fin du RTC : Matooma et Jaune de Mars accompagnent les ascensoristes dans leur transition vers le GSM**

**La fin du RTC, l'obsolescence de la technologie analogique et les nouvelles réglementations BTP obligent les ascensoristes à s'adapter.**

**Pour les conseiller et les accompagner dans ce changement, Jaune de Mars, société de conseil en systèmes et logiciels informatiques, a conclu en juin 2016 un partenariat avec Matooma, experte des services de connectivité et de gestion IoT, visant à développer une offre dédiée au secteur ascenseur.**

**Sur-mesure, celle-ci permet à Jaune de Mars et à sa société sœur Sérénité 24/24, spécialisée dans la télésurveillance, de proposer aux gérants d'ascenseurs les cartes SIM multi-opérateurs de Matooma et de faciliter ainsi l'adoption des systèmes GSM.**

### **Fin du RTC et ses conséquences**

Depuis 2010, le marché des ascenseurs est soumis à de nombreuses mutations. L'extinction des lignes RTC, leur remplacement par des lignes numériques et l'obligation de construire des bâtiments raccordés à la fibre optique depuis 2013 obligent les ascensoristes à passer à la technologie GSM en équipant leurs systèmes de téléphone de secours (téléalarme) de passerelles adaptées et de cartes SIM.

Or, pour les équipements historiquement reliés en RTC, le passage à l'IP peut impliquer le remplacement pur et simple du matériel, si ce dernier n'est pas compatible IP et ne comporte pas de port série, USB ou Ethernet permettant d'y greffer un module de communication.

Les frontaux de communication, côté serveurs, doivent également être adaptés pour accueillir des infrastructures fonctionnant en IP, comme des passerelles de communication.

En basculant sur IP, les gestionnaires d'ascenseur pourraient bénéficier de nouveaux services, tels que le monitoring 24/24 des équipements ou la maintenance préventive, et de transferts de données facturés au volume permettant de réduire, dans certains cas, les coûts de fonctionnement par deux. Par exemple, les applications de télé-relève ne nécessitent que de faibles quantités de données.

Face à la multiplicité des offres et la nécessité de s'équiper rapidement, les gérants d'ascenseurs ont eu tendance à choisir des services souvent inadaptés à leur besoin.

« *Nous travaillons avec près de 200 sociétés d'ascenseurs et supervisons plus de 100 000 équipements. Avec les évolutions imposées par le marché, les clients ont besoin d'être conseillés et aiguillés pour choisir une offre adaptée. Le choix de Matooma, avec qui nous collaborions déjà sur l'activité télésurveillance, s'est imposé naturellement. Concrètement, passer à l'IP est une révolution équivalente au passage des foyers du modem à l'ADSL* », commente **Thibault Beaucornu, Directeur Commercial de Sérénité 24/24 Jaune de Mars.**

### **Un partenariat au service de l'ascenseur connecté**

Conclu en juin 2016, le partenariat permet à Jaune de Mars de proposer aux sociétés de gestion d'ascenseurs les solutions adaptées de Matooma :

- Des cartes SIM multi-opérateurs, compatibles avec n'importe quel téléphone de secours et fonctionnant sur tous les réseaux nationaux — Orange, SFR et Bouygues Télécom — ou internationaux,
- Le portail M2Manager, qui permet aux clients de gérer directement leur abonnement et leur carte SIM simplement et rapidement.

De cette manière, cette offre sur-mesure améliore le fonctionnement et la maintenance des ascenseurs.

Elle assure la transmission des données et une couverture mobile permanente grâce à l'aspect multi-opérateurs. L'alimentation continue des modules GSM assure leur fonctionnement même si le réseau électrique est indisponible.

« *Le basculement des équipements ascenseur vers les réseaux mobiles est bien en marche mais la nature des communications reste inchangée. Notre partenariat avec Matooma nous permet ainsi de répondre aux attentes de nos clients et de nous différencier de nos concurrents. Près de la moitié de nos clients actuels ont déjà fait le pas et ont fait évoluer leurs offres* », ajoute **Thibault Beaucornu.**

L'aide apportée par Matooma au secteur des ascenseurs montre comment le M2M est une solution permettant de s'adapter aux mutations technologiques et d'en tirer une efficacité nouvelle.

« *Les ascensoristes sont confrontés à de nouvelles contraintes métiers. Toutefois, l'arrêt du RTC couplé aux nouvelles obligations de construction dans le BTP, est une opportunité pour améliorer leur quotidien. Nous sommes ravis que la technologie M2M puisse les aider à s'adapter et améliorer la connectivité des ascenseurs* », conclut **Frédéric Salles, Président de Matooma.**

#### **A propos de Matooma**

Fondée en juin 2012 par Frédéric Salles, John William Aldon et Nadège Salles, Matooma est une entreprise française experte dans la connexion et la gestion des objets connectés. Ses clients connectent les objets grâce à ses cartes SIM mono et multi-opérateurs et la gestion logistique, commerciale et financière se fait directement depuis la plateforme « Web M2MManager ». Une solution unique qui permet de gérer facilement les parcs industriels des fabricants et intégrateurs de dispositifs connectés du monde entier.

[www.matooma.com](http://www.matooma.com)

### **A propos de Jaune de Mars**

Jaune de Mars développe tous les logiciels support métiers pour le centre d'appels et la gestion des téléalarmes de cabines d'ascenseurs et la télésurveillance sécurité des biens et des personnes pour SERENITE 24h24.

Opérateur spécialisé en télécom, Jaune de Mars fournit à ses clients le réseau nécessaire à la connectivité datas et voix des équipements de transmission machine to machine. Elle distribue également les produits et modem de connectivité, datas-voix et vidéo.

4 axes principaux d'activités :

- Développement de logiciels informatiques
- Gestion réseaux et systèmes informatiques
- Centre de formation sur les systèmes de transmission et l'utilisation des réseaux
- Fourniture de réseau pour les transmissions M2M

[www.serenite24h24.com](http://www.serenite24h24.com)

### **Contact Presse**

MilleSoixanteQuatre

Camille Pan

01 85 76 12 04

[c.pan@millesoixantequatre.com](mailto:c.pan@millesoixantequatre.com)