



Matooma asegura la transferencia de datos de las centrales fotovoltaicas de Arkolia Energies

El operador de energías renovables reduce sus gastos de gestión en un 30% en un año gracias a Matooma

Madrid. 07 de junio de 2018. El mercado de energía solar fotovoltaica no deja de crecer. La demanda de energía solar en Europa tendrá un crecimiento interanual del 35% en 2018, según la empresa [GTM Research](#). Frente a este crecimiento, las empresas que operan en este sector empiezan a integrar los procesos digitales para facilitar el seguimiento de sus equipos y reducir los costes de gestión.

En este marco, [Arkolia Energies](#), operador integrado de energías renovables y proveedor de electricidad, ha apostado por Matooma para asegurar la recogida y transferencia de datos de sus centrales fotovoltaicas. Gracias a la tecnología M2M de [Matooma](#), Arkolia Energies ha conseguido **reducir los problemas de cobertura de red y sus costes de gestión en un 30% en un año**.

Integrar la digitalización para apoyar el desarrollo

Creado en 2009, Arkolia Energies es un integrador en el sector de energías renovables que gestiona:

- la construcción de plantas de producción de electricidad verde (solar, eólica y biogás)
- la operación y mantenimiento de estos sitios en propiedad o a cuenta de terceros
- la venta de electricidad generada en sus propios centros de producción

Con un enfoque basado en la diversificación energética, la empresa, que cuenta actualmente con 61 empleados, tiene por objetivo duplicar sus capacidades de aquí al 2022 al poner en servicio entre 100 y 200 centrales al año.

Debido al crecimiento de su actividad, Arkolia Energies ha rediseñado su sistema de **gestión de datos**, especialmente el generado por la energía fotovoltaica. Hasta entonces administrado por un solo proveedor, el monitoreo de las plantas de energía fotovoltaica y la recopilación de datos sufrían cortes de red periódicas que interrumpían la transmisión de datos y requerían el envío de un técnico in situ para verificar el estado de las instalaciones.

La falta de fiabilidad de la red y de visibilidad en el **monitoreo de las instalaciones** generaron costes adicionales de mantenimiento que estaban afectando a la confianza de sus clientes. Ante esta insatisfacción y gastos adicionales, Arkolia Energies **decidió recurrir al [servicio M2M multioperador de Matooma](#)**.

"En 3 días, se firmó el contrato y recibimos 10 tarjetas SIM M2M para probar esta tecnología, que utilizamos en las áreas más aisladas", comenta Guillaume Bringard, Responsable O&M de Arkolia Energies.

Conectividad fiable

Fruto de la colaboración con Matooma, Arkolia Energies dispone ya de una **conexión estable de sus equipos** además de una **recuperación de datos segura**. La oferta personalizada de Matooma responde a las necesidades de los proyectos localizados en el sector rural además de los desarrollados en las ciudades.

Además, Matooma cuenta con un servicio al cliente profesional, reactivo y capaz de aportar una respuesta de calidad: durante las pérdidas de red, los equipos de Matooma detectan rápidamente el origen de los cortes.

Igualmente, la [plataforma web M2MManager](#), bien estructurada y funcional, proporciona un servicio completo a los clientes, desde la facturación hasta la cancelación de tarjetas pasando por su activación en un solo clic, todo sin compromiso de permanencia.

"Estamos encantados de apoyar a las empresas que trabajan con las energías renovables como Arkolia Energies, con un enfoque de mantenimiento predictivo. Sus equipos sufren ahora menos de un corte al año en zonas difíciles cuando antes perdían la conexión una vez al trimestre. La fiabilidad de su sistema de monitoreo facilitada por nuestro servicio ha aumentado la satisfacción de sus clientes permitiéndoles impulsar el mercado de energía solar fotovoltaica", concluye Frédéric Salles, CEO de Matooma.

Arkolia Energies ha trabajado en 160 proyectos en 2017 y prevé alcanzar los 250 a finales de este año. La compañía invierte 4 millones de euros en I+D y ha obtenido una cifra de ventas en 2017 de 40 millones de euros, 80% procedentes del sector fotovoltaico.

Acerca de Matooma

Fundada en junio de 2012 por Frédéric SALLES, John William ALDON y Nadège SALLES, Matooma es una compañía francesa experta en la conexión y la gestión de los dispositivos conectados. Sus clientes conectan los dispositivos gracias a sus tarjetas SIM mono y multioperadores, y la gestión logística, comercial y financiera se realiza desde la plataforma web M2MManager. Una solución única que permite gestionar fácilmente los parques industriales de los fabricantes e integradores de dispositivos conectados del mundo entero.

www.matooma.com

CONTACTO DE PRENSA

Rafael Alcaraz / Clotilde Betermier

rafael@introiberica.com

clotilde@introiberica.com

Intro Ibérica

91.435.12.86