



Las plataformas IoT generarán un volumen de negocio total de 3.300 millones de dólares en 2018

Madrid. 06 de noviembre de 2018. La consultora [MachNation](#) estima que las plataformas IoT generarán un **volumen de negocio** a nivel mundial de 3.300 millones de dólares en 2018, un 89% más que en 2017. Sectores como el manufacturero, la automoción, logística/distribución, utilities y Smart Cities lideran la **inversión** en este tipo de plataformas. Frédéric Salles, CEO de [Matooma](#) explica que *“la puesta en marcha de proyectos IoT, especialmente de **Smart City, Smart Building o Smart Grid**, supone el despliegue de una red importante para que los objetos “inteligentes” instalados puedan comunicarse y **transferir datos** para controlar y optimizar su uso. Es en este entorno donde las plataformas IoT son imprescindibles.”*

Las ventajas de las plataformas IoT

Dado que los datos de los dispositivos conectados pueden converger en una única **plataforma de connectivity management** a la que se pueden conectar todo tipo de redes (LoRa, SigFox, GSM), los beneficios son cuantificables a diferentes niveles:

- El control remoto y la monitorización de los dispositivos conectados desde un solo punto permite que los objetos sean rastreados en tiempo real optimizando su **mantenimiento** y la predictividad de las operaciones
- Una plataforma de connectivity management permite **gestionar y centralizar de forma remota** un parque de dispositivos conectados con distintas necesidades en términos de conectividad. El uso de [tarjetas SIM M2M multioperadores](#) también asegura una conectividad estable y continuada de los objetos conectados garantizando además una calidad de servicio óptima.
- La transmisión de datos en tiempo real hace posible controlar el **consumo directo** del IoT. En caso de problemas o sobrepasar el consumo permitido, se envían alertas.
- El registro y la gestión (activación, anulación, suspensión, control del consumo) de las tarjetas SIM M2M en una plataforma de connectivity management simplifica la gestión y **optimiza los costes** correspondientes.
- Mientras las tarjetas SIM M2M estén conectadas a una red privada, los intercambios de datos son completamente seguros.

Según Frédéric Salles, CEO de Matooma, *“en el marco de las Smart Cities, estos sistemas dotados de tecnologías M2M permiten la **optimización del consumo eléctrico** y el desarrollo de energías*

renovables. Cada tecnología de red tiene sus propias ventajas competitivas y tecnológicas, respondiendo a diferentes usos y necesidades específicas”.

Una plataforma dedicada a las tarjetas SIM M2M

La proliferación de dispositivos conectados en el sector industrial aumenta considerablemente el uso de tarjetas SIM M2M. Para garantizar su gestión de una manera simple y autónoma, [Matooma dispone de M2MManager](#), plataforma de Web Services 100% multioperador.

Frédéric Salles explica que *«el desafío de las empresas del sector industrial es desplegar sus proyectos a nivel nacional o incluso internacional. El hecho de que M2MManager sea multioperador les permite gestionar todas sus tarjetas SIM desde una única plataforma independientemente del operador elegido»*.

Otras ventajas de esta plataforma son: la posibilidad de segmentar el parque de tarjetas SIM en función de los clientes finales y de pedir, activar y cancelar las tarjetas con un solo clic. Finalmente, el usuario puede controlar su consumo, gestionar sus alertas para evitar gastos de sobreconsumo y obtener una sola factura mensual que incluya todas sus tarjetas SIM.

Acerca de Matooma

Fundada en junio de 2012 por Frédéric SALLES, John William ALDON y Nadège SALLES, Matooma es una compañía francesa experta en la conexión y la gestión de los dispositivos conectados. Sus clientes conectan los dispositivos gracias a sus tarjetas SIM mono y multioperadores, y la gestión logística, comercial y financiera se realiza desde la plataforma web M2MManager. Una solución única que permite gestionar fácilmente los parques industriales de los fabricantes e integradores de dispositivos conectados del mundo entero.

www.matooma.com

CONTACTO DE PRENSA

Rafael Alcaraz / Clotilde Betermier

rafael@introiberica.com

clotilde@introiberica.com

Intro Ibérica

91.435.12.86