

El mercado de la seguridad de los bienes y las personas migra de forma natural a IP

La migración de la RTC a la red móvil en el sector de la seguridad de los bienes y personas supone una gran oportunidad de negocio para las empresas de servicios M2M

Madrid. 28 de marzo de 2019. Las líneas M2M han alcanzado en el mercado español los 5,9 millones en enero de 2019, lo que representa un 18% más que hace un año según datos de la [CNMC \(Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia\)](#). En los últimos 9 años el número de líneas M2M casi se ha triplicado en España. En 2010 el número de líneas M2M apenas alcanzaba los 2 millones.

Frédéric Salles, CEO de [Matooma](#) explica que *“España está viviendo un **proceso de migración de servicios analógicos a digitales** en sectores como la seguridad de los bienes y las personas y esta transformación supone una gran oportunidad de negocio para las empresas de servicios M2M”*. Varios países como Alemania, Suiza y Francia ya han iniciado esta migración anticipándose a la eliminación progresiva de la tecnología RTC.

“Una gran parte de los sistemas de monitorización de ascensores, alarmas residenciales y profesionales y equipos de videovigilancia funcionan todavía a través de la red de telefonía conmutada (RTC)”, comenta Salles.

Migración a la red celular

Frédéric Salles explica que *“la migración en este sector consiste en pasar de la RTC a la red celular y utilizar tecnologías basadas en IP”*.

Matooma cuenta con **una cuota de mercado del 90% del sector de teleasistencia y del 50%** de los sectores de alarmas y videovigilancia en Francia. *“En el mercado de videovigilancia por ejemplo, se encuentra en pleno auge la conexión de sitios o recintos aislados o provisionales a través de routers 3G/4G”,* explica Salles.

*“Imagine la típica alarma que instala en su casa. Dentro tiene **una tarjeta SIM** que permite, en caso de intrusión, enviar una alerta a la central receptora de alarmas; así funciona la tecnología de Matooma”,* añade Frédéric.

Matooma, desde sus inicios, ha apostado por la conectividad de dispositivos a través de **la red de telefonía móvil** (GSM/3G/4G y pronto 5G) por las numerosas ventajas que ofrece este tipo de tecnología para implantar el IoT en las empresas.

Ventajas de las redes móviles para aplicaciones M2M

La elección de redes móviles para aplicaciones M2M ofrece numerosas ventajas técnicas y económicas. Al considerar el coste de una contratación de una línea de cobre sumado al coste de las comunicaciones, **una línea móvil es de 2 a 3 veces menos costosa** que un enlace RTC. En

términos del equipo necesario para la recuperación de datos, configurar un servidor IP es más fácil y más barato que instalar baterías de módems RTC.

Según Frédéric Salles *“el cambio a IP ayudará a optimizar los **costes de infraestructura de red** para la recogida de datos y de acceso remoto. La tecnología RTC opera utilizando cables de cobre con altos costes de contratación y facturación según el tiempo de llamada. La lentitud en la recogida de datos en RTC requiere, para realizar la telelectura de un gran parque de módems, la multiplicación de equipos a nivel de supervisión. Por el contrario, la tecnología IP permite beneficiarse de una **facturación por volumen de datos transferidos** y gestionar varias conexiones simultáneas. Esto reduce drásticamente los costes de comunicación y hardware porque solo un servidor puede recopilar todos los datos de campo”*.

Mejoras técnicas

Más allá de esta ventaja económica, la transición a esta tecnología trae su parte de mejoras técnicas y funcionales. Por ejemplo, el uso de la red IP permitirá a los proveedores recopilar más datos y compartirlos más fácilmente utilizando plataformas online para ofrecer servicios de optimización del consumo a los clientes.

Para ayudar a las empresas, Matooma ofrece una solución de [tarjeta SIM multioperador](#) que garantiza la mejor cobertura posible en todo el territorio y la continuidad del servicio en caso de cortes de red.

La combinación de tarjetas SIM multioperador con el establecimiento de la red privada [MatooWan](#) permite garantizar la conexión de los equipos y asegurar la transferencia de datos a través de redes móviles. En el contexto de proyectos M2M Frédéric Salles de Matooma destaca la *monitorización y el acceso remoto a los equipos en tiempo real 24/7, la posibilidad de iniciar varias comunicaciones simultáneamente de manera segura, o las **soluciones de mantenimiento preventivo** para ayudar al buen funcionamiento de los dispositivos conectados.*

Las soluciones de conectividad M2M de Matooma están disponibles en toda Europa, y la plataforma de gestión de tarjetas SIM y el servicio de atención al cliente son directamente accesibles en español.

Acerca de Matooma

Fundada en junio de 2012 por Frédéric SALLES, Nadège SALLES y John William ALDON, Matooma es una compañía francesa experta en la provisión de tarjetas SIM y servicios M2M/IoT para el sector industrial. La sociedad ofrece propuestas a medida de conectividad multioperador, de una plataforma de gestión, y de seguridad para fabricantes, integradores e instaladores. Nuestra misión es: ayudar a nuestros clientes a desarrollar sus proyectos a nivel nacional e internacional de manera simple, económica y rápida sin tener que acudir a múltiples interlocutores.
www.matooma.com

CONTACTO DE PRENSA

Rafael Alcaraz / Clotilde Betermier

rafael@introiberica.com

clotilde@introiberica.com

Intro Ibérica: 91.435.12.86