

# **Matooma, le leader français du M2M sur le marché de la sécurité des biens et des personnes déploie ses solutions en Suisse, en Belgique et au Luxembourg**

Montpellier, le 11 avril 2019,

Matooma est une scale-up européenne spécialisée dans les services IoT/M2M et les solutions de connexion par carte SIM. Lancée en 2012 par Frédéric Salles, Nadège Salles et John William Aldon, l'entreprise affiche aujourd'hui l'un des développements les plus rapides dans le domaine de la connectivité par carte SIM avec une croissance annuelle de 50% et l'obtention de plusieurs distinctions. Une fois de plus, Matooma confirme sa bonne dynamique et se lance officiellement dans trois nouveaux pays européens : le Luxembourg, la Belgique et la Suisse.

**Matooma affiche ses ambitions internationales et vise un million de CA par pays d'ici 3 ans**

Forte de son expérience dans le domaine du M2M, Matooma est aujourd'hui leader sur le secteur de la sécurité des biens et des personnes en France, en occupant plus de 90% du marché de la téléassistance et 50% du marché de la sécurité des biens. L'entreprise se positionne comme un partenaire BtoB privilégié des fabricants, installateurs et intégrateurs de solutions connectées, tels que Securitas, Hager, Legrand ou Europ Assistance.

En 2019, Matooma étend son activité dans **trois nouveaux pays européens** qui représentent pour elle des marchés à fort potentiel. Après son lancement en **Espagne** et la signature de **150 entreprises** sur ce marché en 24 mois, Matooma annonce aujourd'hui le déploiement de son activité au **Luxembourg**, en **Belgique** et en **Suisse**.

Matooma souhaite commencer par ces pays avec pour objectif de réaliser **un million d'euros de chiffre d'affaires par pays sous 3 ans**.

L'ambition de Matooma est claire : **développer son système de communication et de gestion des objets connectés afin de s'imposer, à terme, comme la référence européenne dans son domaine**.

*Frédéric Salles, Président et co-fondateur de Matooma commente ainsi ses ambitions internationales : « Nous sommes décidés à imposer Matooma comme le 1<sup>er</sup> challenger européen du machine to machine et de l'IoT industriel, avec l'ambition de proposer LA meilleure offre du marché ».*

## Matooma : challenger des services de connectivité en pleine croissance

Fin 2018, Matooma affiche un chiffre d'affaires de **11 millions d'euros**, soit **50% de croissance par rapport à l'année 2017**. Grâce à un modèle économique vertueux, l'entreprise a pour objectif d'atteindre les **15 millions d'euros de CA en 2019**.

L'année 2018 a été également marquée par l'obtention de plusieurs distinctions. Matooma est ainsi classée parmi les « **Champions de la Croissance** » dans le palmarès des **Echos et de Statista**, lauréate de la **5ème édition du Grand prix des Entreprises de Croissance** organisée par le Ministère de l'Economie et des Finances, et reçoit fin septembre une nouvelle fois le **Pass French Tech** lors du rendez-vous annuel au Palais de l'Elysée. En 2019 elle est classée dans le palmarès des 1 000 entreprises européennes à plus forte croissance par le prestigieux **Financial Times**.

## Matooma connecte près d'un demi-million d'objets grâce à ses services innovants

Avec plus de 450 000 cartes SIM à son actif, Matooma propose les solutions suivantes :

- **La gamme MatooCard** : économique, flexible et sur-mesure, elle regroupe les différents modèles de cartes **SIM mono et multi-opérateurs de Matooma**. La **carte multi-opérateur** permet d'avoir accès aux différents réseaux télécom locaux ou internationaux pour chaque type d'usage (Data, Voix, SMS) et toute technologie confondue (2G, 3G, 4G et bientôt 5G).
- **Le M2MManager** : **plateforme unique et multi-opérateur de gestion des cartes SIM M2M, des boîtiers et des factures associées**. Cet outil permet au client de gérer ses commandes, ses stocks et l'état de ses cartes SIM, et de consulter et suivre en temps réel ses consommations.
- **Le MatooWan** : **solution d'APN privé pour sécuriser les connexions et faciliter l'accès à distance des équipements**. Grâce à l'accès bidirectionnel, elle simplifie le déploiement en temps réel des objets connectés, tout en sécurisant les échanges des données.

## A propos de Matooma

Fondée en juin 2012 par Frédéric Salles, Nadège Salles et John William Aldon, Matooma est un acteur expert dans la fourniture de cartes SIM et de services M2M/IoT industriels. La société propose des offres sur mesure de connectivité multi-opérateur, de plateforme de gestion, et de sécurité à destination des fabricants d'objets, d'exploitants de services, d'intégrateurs et de distributeurs de solutions. Notre mission : aider nos clients dans le déploiement national et international de leurs projets IoT/M2M de façon simple, économique et rapide sans avoir recours à de multiples interlocuteurs.

**Prévisions CA 2019** : 15 millions €

**Effectif** : 50 collaborateurs

**Site web :** [www.matooma.com](http://www.matooma.com)