

inversión.
redes.
crecimiento.

UDD Ventures

ExoCORP

Programa de emprendimiento corporativo.

Quiénes somos.

La aceleradora de negocios
de la Universidad del
Desarrollo, con sede en
Santiago y Concepción.

+50
expertos

**CONSEJO DE
ASESORES /
MENTORES /
CONSULTORES.**

5
clientes

**un año de venta
de servicios
corporativos.**

**Consejo de
Asesores**

**DIRECTORIO PARA
PORTAFOLIO DE
EMPRESAS.**

+200
soluciones

**proyectos
evaluados para
conectar con
empresas.**

+7.000
millones

**fondos públicos
invertidos.**

**principal foco
del portafolio**

**RETAIL / BANCA
E-COMMERCE /
SALUD / TELCO.**

+260
*startups
apoyadas*

**10 años
apoyando a
emprendedores.**

**Ingeniero de
Proyecto**

**SEGUIMIENTO
CONTINUO EN LA
RENDICIÓN TÉCNICA
Y FINANCIERA PARA
CADA PROYECTO.**

+3.000
millones

**capital privado
levantado por
emprendedores
apoyados.**

9.0
promedio

Nota entre 0 y 10.

nos recomienda.

+23.000
millones

**ventas
acumuladas
enero/diciembre
de 2019.**

**Corfo
2017 > MEJOR
VALORIZACIÓN DE
PORTAFOLIO. /
2018 > UNA DE LAS
SEIS INCUBADORAS
CON MEJOR
DESEMPEÑO. /
2019 > INCUBADORA
UNIVERSITARIA N°1.**

+260 startups apoyadas



En UDD Ventures hemos diseñado programas de **Innovación Abierta y Emprendimiento Corporativo** para grandes empresa que requieran incorporar innovación externa y formar a sus equipos, para lograr impactar positivamente a lo largo de toda su cadena de valor.

Por otra parte, al interior de las empresas hemos realizado **Aceleración de proyectos y Programas de formación** para que sus colaboradores adopten nuevas herramientas con el fin de lograr mejores resultados.



- Programa "Elige Formarte"



- Emprendimiento Corporativo.
- Aceleración de proyectos.



- Consejo de Asesores



- Innovación abierta
- Aceleración de proyectos



- Innovación Abierta: "Desafío BCH Conecta"
- Programa Ecommerce: Digitaliza tu negocio.
- Partners estratégicos para segmento pyme



- Innovación Abierta: "Open Salcobrand" (scouting y venture client)



- Desafío Digitalizar la Construcción, Antofagasta.



**Daniel
Contesse**



**Rolf
Kühlenthal**



**Christian
Kamianski**



**Hernán
Cheyre**



**Fernanda
Hurtado**



**Fernando
Zavala**



Mario Marchese
Ex Gerente General
Codelco Tech



Isabel Almarza
VP Comercial
Microsystem



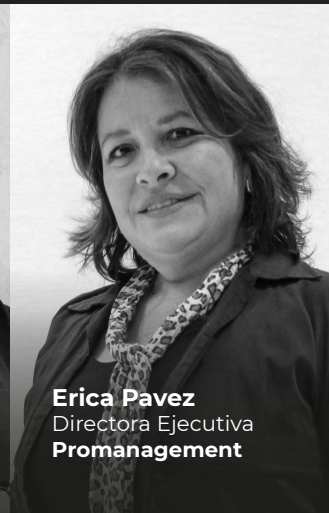
Ignacio de la Cuadra
Gerente General · CEO
Redbanc



Cristián Zepeda
Gerente de Ventas
Walmart Chile



Alfredo Irrarrazaval
Empresario
Marley Coffee Chile



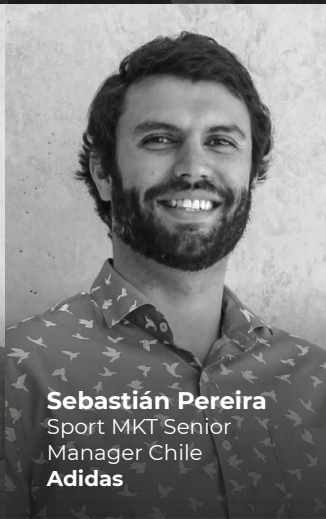
Erica Pavez
Directora Ejecutiva
Promanagement



Margot Kahl
Consultora
Independiente



Diego Ibarra
Founder & Partner
EA Buildings



Sebastián Pereira
Sport MKT Senior
Manager Chile
Adidas



Jorge Sanz
Founder
OTECAT



Claudio Licci
Socio y Gerente General
Damien Mercier



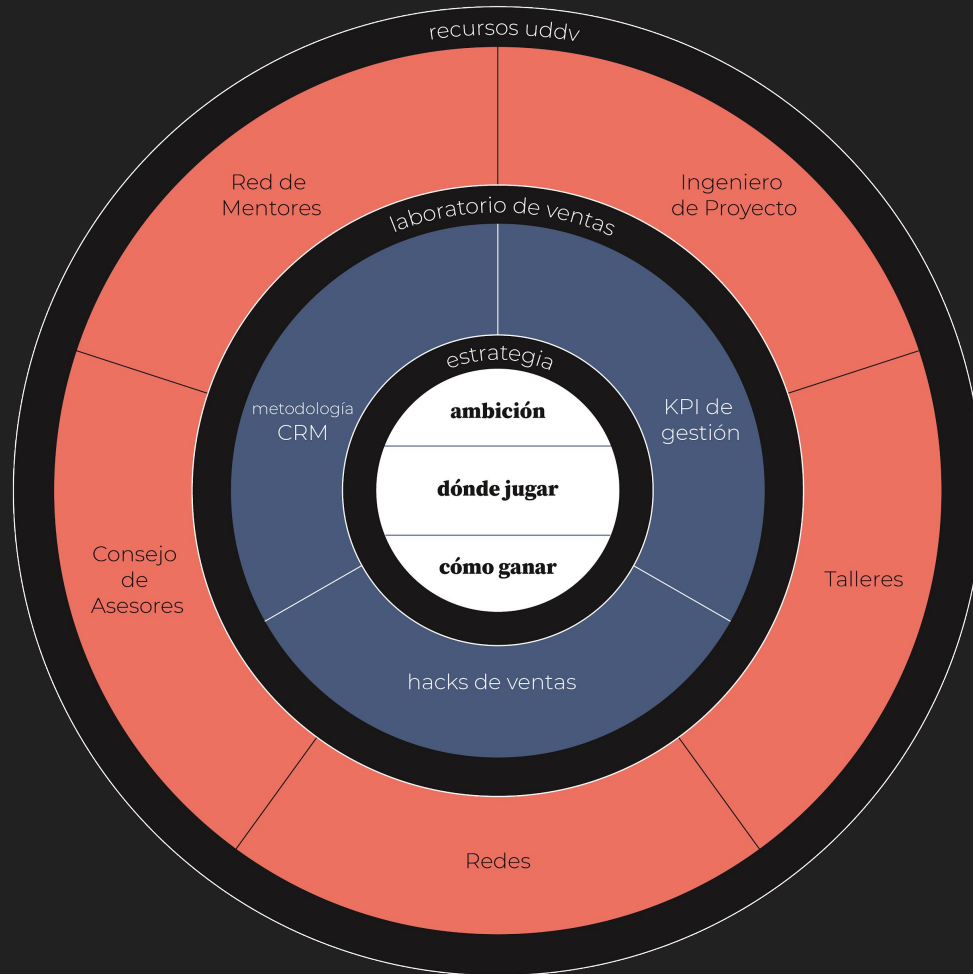
Maurizio Mattoli
Director
**Centro de Informática
Biomédica UDD**

I + V Lab

MÉTODO DE ACCELERACIÓN

10 años de experiencia apoyando a startups, nos ha permitido construir nuestra metodología de aceleración **I + V Lab**, que se articula de manera modular en nuestros recursos estratégicos.

Estos recursos y metodología nos permite hoy ofrecer servicios de alto nivel a las empresas de forma personalizada.



Qué es

Es un programa formativo para equipos de trabajo con el objetivo de entrenarlos en el uso de herramientas y métodos de innovación y emprendimiento para los nuevos tiempos, mediante el método de aceleración I+V lab de UDD Ventures.

El foco del programa es que equipos de una compañía validen y lancen un nuevo proyecto de innovación dentro de su organización. Además, se proporciona vinculación directa con el ecosistema de UDD y pasantías inmersivas en emprendimientos del portafolio de UDD Ventures.





Descripción componentes

Diagnóstico perfil intraemprendedor

A partir de las habilidades de cada participante se define sus características para enfocar las herramientas de trabajo de manera adecuada.

Bootcamp kick off

Actividad introductoria donde se formarán los equipos y se revisarán contenidos de nivelación.

Talleres

Enfocados en: Roadmap Estratégico, Modelo de negocios Lean; Lean Management & Business Agility; Pitch Training y Lean Sales B2B.

Mentoría 360

Sesiones de retroalimentación grupal con la totalidad de los mentores del proceso.

Mentorías

Sesiones de trabajo personalizadas con el fin de acelerar la solución.

Pitch Training

Capacitación para realizar presentaciones efectivas aplicadas a venta o tomadores de decisión dentro de la empresa.

Prácticas inmersivas

Prácticas / intervenciones con startups seleccionadas de UDD Ventures.

Acompañamiento Ingeniero

Asignación de un ingeniero de proyectos para apoyar al equipo y dar seguimiento a los avances y compromisos.

Demoday Business Case o evento de cierre.

Presentación del caso de negocios en formato pitch ante Directorio de Innovación o networking de cierre.

Staff de Speakers

* Los expositores podrían variar de acuerdo a su disponibilidad.





Director Ejecutivo en UDD Ventures, aceleradora de negocios de la Universidad del Desarrollo.

Ingeniero Comercial y Magister en Innovación con experiencia en innovación social y capacidad consultiva en innovación y emprendimiento; además se ha desarrollado como Docente en cursos de innovación en Universidad Santo Tomás, Universidad Mayor y Universidad del Desarrollo.

Angel Morales

KICK OFF



Christian Kamianski

ROADMAP ESTRATÉGICO & MODELO DE NEGOCIOS LEAN

Más de veinte años de experiencia en la industria de software y servicios profesionales, trabajando para empresas como Accenture, IBM, Neoris, Oracle y SAP. Experiencia en ayudar a las empresas a implementar sus estrategias cambiando y optimizando sus procesos comerciales (generalmente áreas comerciales) mediante el mejor uso de la tecnología de la información. Amplia capacitación y experiencia práctica en la definición e implementación de estrategias CRM / Marketing 1to1 en importantes empresas de América Latina. Ex mentor de Endeavour Chile, y actualmente parte de UDD Ventures en calidad de asesor y miembro activo de la Junta Ejecutiva.



Socia fundadora de Ematris Consultores.
Especialista en innovación y emprendimiento
tecnológico, coach y facilitadora.
Ingeniera Civil Industrial de la Pontificia
Universidad Católica de Chile, mención en
Ingeniería Química y Master in Engineering
Management, Northwestern University, EEUU.
Coach Ontológico senior certificado, Newfield
Network y Network consulting.

Sandra Díaz

PITCH TRAINING



Boris Martinez

LEAN MANAGEMENT
& BUSINESS AGILITY

Ingeniero comercial y MBA, Universidad Católica de Valparaíso. Master of global management en Thunderbird, AZ, USA.

Más de 18 años de experiencia en innovación, estrategia, I+D, canales comerciales y ventas. Mentor certificado por Red de Mentoring de España.

Algunos logros:

- Creación del Centro de Investigación y Desarrollo de Telefónica en Chile (TID) .
- Lideró Transferencia Tecnológica de TID y programa de Innovación Abierta y Desarrollo de Ecosistema, en torno a IoT y Big Data.
- Co-creador y gestor del programa de gestión de innovación en Telefónica Chile.



Nicolás Elizarraga

LEAN SALES B2B

Fundador de Empower it, primera consultora de conocimiento en ventas B2B para productos y servicios de base tecnológica. A la fecha +500 personas de 10 países cursaron la especialización en ventas B2B para soluciones de base tecnológica en formato eLearning, con un net promoter score de 9.1. Hace 5 años realiza consultorías de proceso comercial y capacitaciones para empresas y startups de base tech de modo directo. Ha prestado servicios de éste tipo en 8 países hasta ahora, considerando también clusters de empresas de tecnología, incubadoras y aceleradoras de startups. Lleva 12 años investigando el modo en que las empresas compran TI en América latina. Tiene un podcast de ventas TI (en spotify) y realiza un estudio de benchmarks comerciales en la venta de tecnología con ayuda de las cámaras de software latinoamericanas.



“Aliarnos con UDD Ventures es parte del proceso evolutivo de lo que es la Mutual. Cuando empezamos a revisar la historia, nos dimos cuenta que nosotros siempre hemos hecho innovación. El tema es que llegamos a un punto en que necesitamos buscar nuevas vías. Ya no solo sirve la opinión profesional o la iniciativa de otro, sino que necesitamos que los equipos hablen de manera interdisciplinaria y con estrategia, para poder resolver estas necesidades”

Carolina Llobet

Jefe de Proyectos de Innovación
Mutual de Seguridad



“La vida cotidiana de todos nosotros está llena de soluciones innovadoras. Hay que llevar este nivel de avance a la esfera del trabajo. Por eso es tan importante instancias como ésta. No es un juego, de acá van a salir ideas que revolucionarán el país y hay que convencerse de eso. La tecnología nos está dejando atrás y la innovación es clave. Cuando nos atrevemos a innovar podemos hacer las cosas distintas. Les agradezco a todos por participar y agradezco a UDD Ventures por apoyarnos en este proceso.”

Felipe Bunster

Gerente General
Mutual de Seguridad

CONTACTO

Raimundo Gaete

Jefe de Desarrollo Comercial

rgaete@udd.cl

+56 9 8236 2320

www.uddventures.udd.cl