inversión.
redes.
crecimiento.

UDD Ventures

INNOVACIÓN abierta

Scouting.
Venture Client.
Venture Builder.

Universidad del Desarrollo | 30 AÑOS

Comisión Nacional de Acreditación CNA-Chile

Universidad de Desarrollo ACREDITADA Institucional de Acreditación Nacional de Pregrado INVESTIGACIÓN AÑOS

UDD Ventures

Quiénes somos.

La aceleradora de negocios de la Universidad del Desarrollo, con sede en Santiago y Concepción.

+50 *expertos*

CONSEJO DE ASESORES / MENTORES / CONSULTORES.

5 *clientes*

un año de venta de servicios corporativos.

Consejo de Asesores

DIRECTORIO PARA PORTAFOLIO DE EMPRESAS.

+200 *soluciones*

proyectos evaluados para conectar con empresas.

+7.000 *millones*

fondos públicos invertidos.

principal foco del portafolio

RETAIL / BANCA
E-COMMERCE /
SALUD / TELCO.

+260 *startups apoyadas*

10 años apoyando a emprendedores.

Ingeniero de Proyecto

SEGUIMIENTO CONTINUO EN LA RENDICIÓN TÉCNICA Y FINANCIERA PARA CADA PROYECTO.

+3.000 *millones*

capital privado levantado por emprendedores apoyados.

9.0 *promedio*

Nota entre 0 y 10.

nos recomienda.

+23.000 *millones*

ventas acumuladas enero/diciembre de 2019.

Corfo

2017 > MEJOR VALORIZACIÓN DE PORTAFOLIO. /
2018 > UNA DE LAS SEIS INCUBADORAS CON MEJOR DESEMPEÑO. /
2019 > INCUBADORA UNIVERSITARIA N°1.

+260 startups apoyadas

Nuestros clientes corporativos

En UDD Ventures hemos diseñado programas de **Innovación Abierta y Emprendimiento Corporativo** para grandes empresa que requieran incorporar innovación externa y formar a sus equipos, para lograr impactar positivamente a lo largo de toda su cadena de valor.

Por otra parte, al interior de las empresas hemos realizado **Aceleración de proyectos** y **Programas de formación** para que sus colaboradores adopten nuevas herramientas con el fin de lograr mejores resultados.

Walmart Chile

- Programa "Elige Formarte"

Mutual de seguridad somos CChC

- Emprendimiento Corporativo.
- Aceleración de proyectos.

MASISA Lab

- Consejo de Asesores

InterSystems Creative data technology

- Innovación abierta
- Aceleración de proyectos

Banco de Chile

- Innovación Abierta: "Desafío BCH Conecta"
- Programa Ecommerce: Digitaliza tu negocio.
- Partners estratégicos para segmento pyme

Farmacias sb Salcobrand

- Innovación Abierta: "Open Salcobrand" (scouting y venture client)

CDT SOMOS CChC

- Desafío Digitalizar la Construcción, Antofagasta.

Daniel Contesse
Rolf Kühlenthal
Christian Kamianski
Hernán Cheyre
Fernanda Hurtado
Fernando Zavala

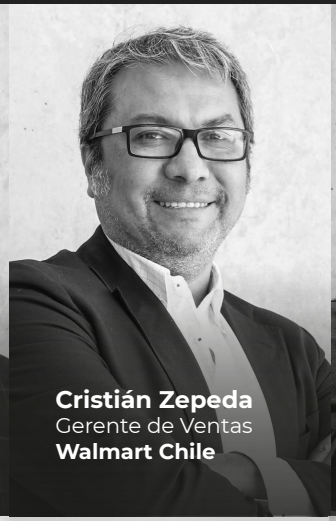
Red de Mentores

UDD Ventures

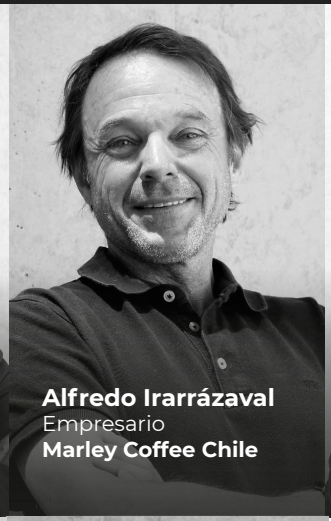
Mario Marchese
Ex Gerente General
Codelco Tech

Isabel Almarza
VP Comercial
Microsystem

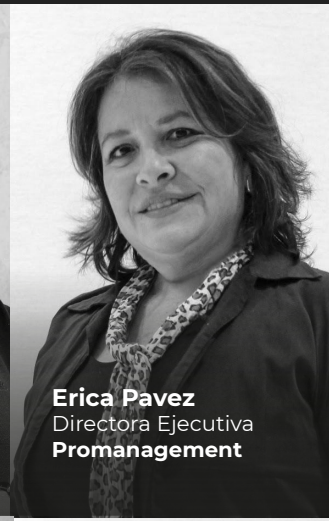
Ignacio de la Cuadra
Gerente General · CEO
Redbanc



Cristián Zepeda
Gerente de Ventas
Walmart Chile



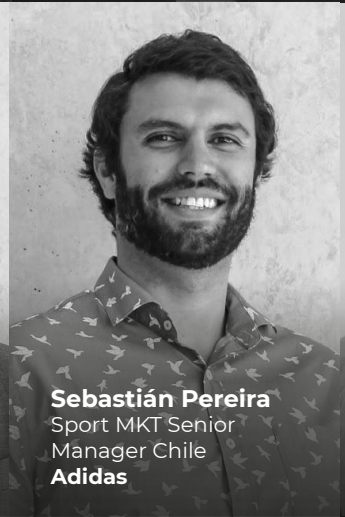
Alfredo Irarrázaval
Empresario
Marley Coffee Chile



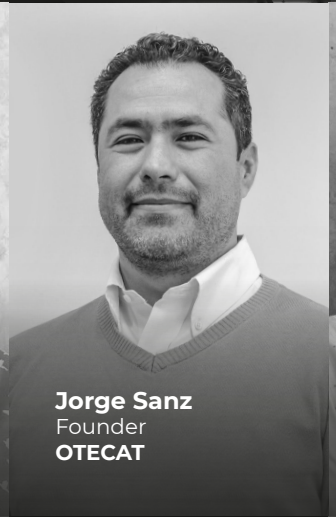
Erica Pavez
Directora Ejecutiva
Promanagement

Margot Kahl
Consultora
Independiente

Diego Ibarra
Founder & Partner
EA Buildings



Sebastián Pereira
Sport MKT Senior
Manager Chile
Adidas



Jorge Sanz
Founder
OTECAT

Claudio Licci
Socio y Gerente General
Damien Mercier

Maurizio Mattoli
Director
Centro de Informática Biomédica UDD

Consultores Asociados

Nicolás Elizarraga
Founder / CEO
Empower It LATAM

Felipe Walker
Co-Founder / CEO
GameLab Education

Javier Yranzo
Founder / CEO
Junio Marketing

Claudio Dufeu
Partner
Tribeca Advisors

Francisca Escobar
Founder
Thekickass.Co

Andrés Meirovich
Managing Partner
Genesis Ventures

Rodrigo Gajardo
Director Ejecutivo
Saber Hacer

Boris Martinez
Co Founder Data Driven Value Consulting

Patrick Mork
Startup CEO Coach

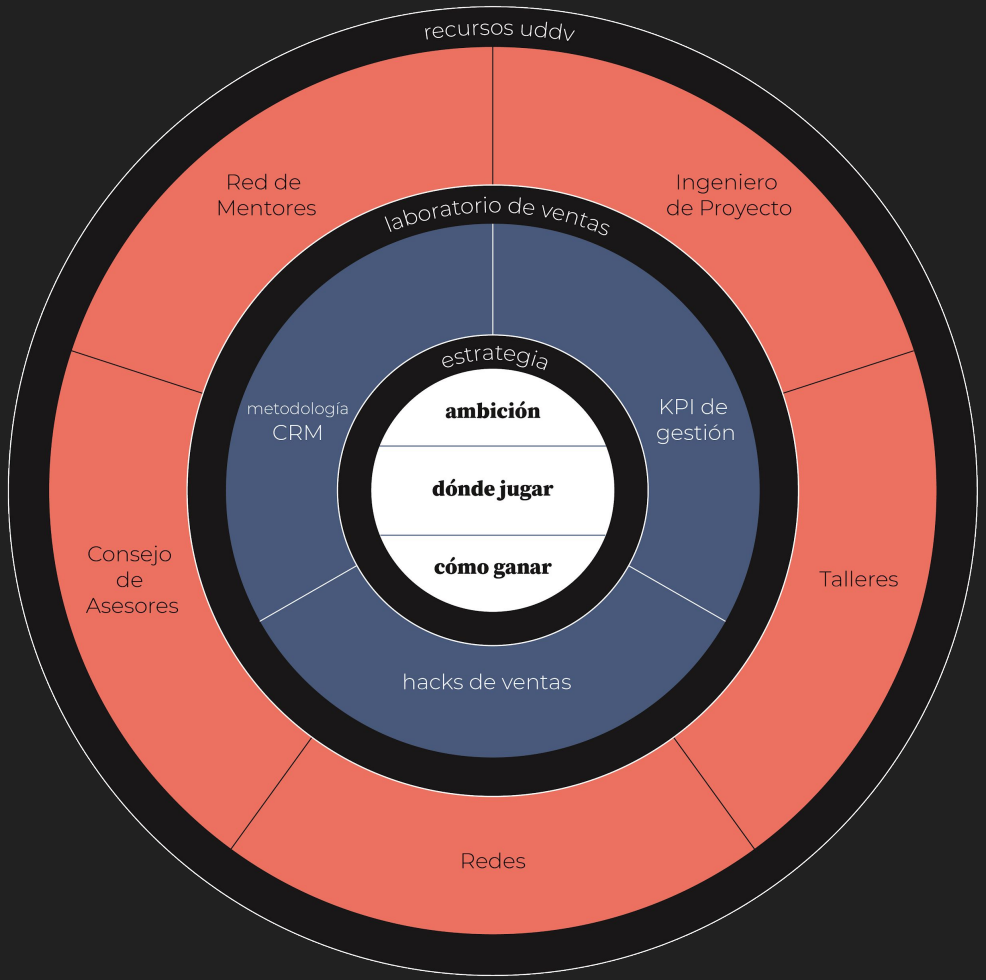
Gabriel Lama
CEO TGLI Leadership Consulting

I + V Lab

MÉTODO DE ACELERACIÓN

10 años de experiencia apoyando a startups, nos ha permitido construir nuestra metodología de aceleración **I + V Lab**, que se articula de manera modular en nuestros recursos estratégicos.

Estos recursos y metodología nos permite hoy ofrecer servicios de alto nivel a las empresas de forma personalizada.

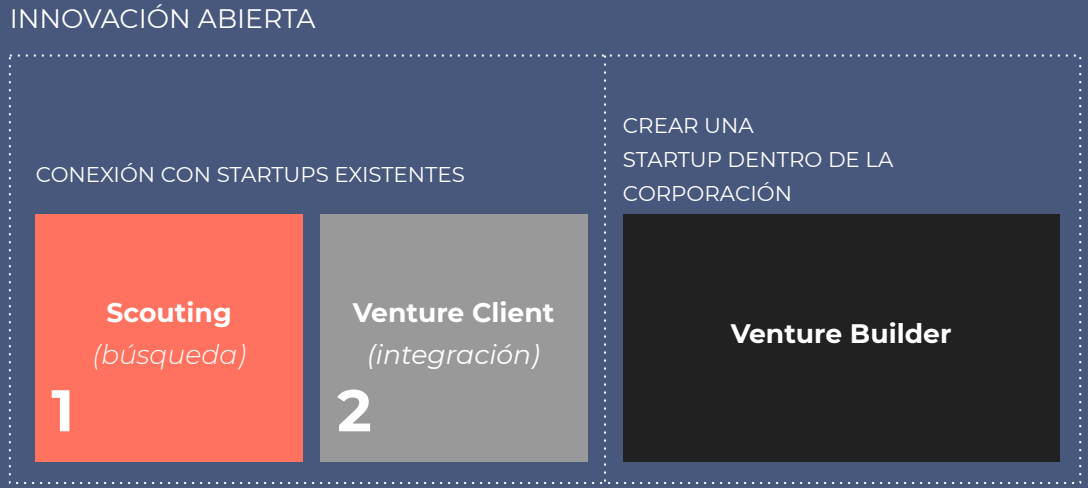


Qué es

La **innovación abierta** es la atracción de propuesta de valor, talento y tecnología externa por parte de la gran empresa y contempla distintos ámbitos de acción.

En la conexión con startups existentes se definen dos etapas: **Scouting** que es la búsqueda de soluciones ofrecidas por startups y **Venture Client,** que es la integración de la solución a la empresa.

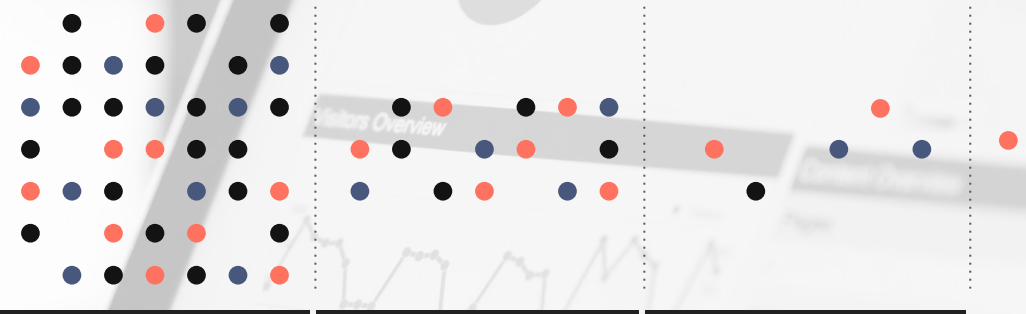
También se considera innovación abierta la implementación de un modelo de **Venture Builder**, proceso de creación de una startup desde cero en el interior de la corporación.



1 Scouting
(búsqueda)

DEFINICIÓN DE TESIS DE INNOVACIÓN Y DESAFÍOS CORPORATIVOS

Diseño de la Convocatoria



difusión | entrevista evaluación | comité final

métricas postulación | ranking postulantes | Informe final

proceso de pre validación de integración (*venture client*)

1 Scouting
(búsqueda)

TESIS DE INNOVACIÓN

Definición línea base de la corporación como contexto de referencia para poder entender su situación actual, necesidades y dolores. Definición de las aristas del desafío y focos de acción, en relación a los componentes que la solución debe resolver.

DISEÑO DE CONVOCATORIA

Creación de mensaje, gráficas y página web especial para el desafío. Ideación de formulario de postulación y bases legales.

DIFUSIÓN Y MÉTRICAS

Búsqueda especializa en soluciones que cumplan con las características establecidas. Difusión dentro del ecosistema y entrega de métricas de postulación.

PRE-SELECCIÓN

Inicio de proceso de evaluación de formularios de los postulantes.

ENTREVISTAS EVALUACIÓN

Proceso de entrevistas en donde los seleccionados realizarán un pitch para luego responder preguntas del comité presente. Solo las soluciones más adecuadas seguirán en proceso.

COMITÉ FINAL

Instancia final para la selección del o los ganadores. Se realizará una nueva jornada de pitch para presentar las mejores soluciones a la plana directiva.

2 Venture Client *(integración)*

DISEÑO PILOTO	ONDOARDING	CASO DE NEGOCIOS
Modelo de gobernanza	Evaluación del impacto	Actividad de cierre
Diseño de Experimentos	Proceso de seguimiento al onboarding y validación de integración (compliance & procurement)	
Reuniones de integración		
Definición de KPI	Evaluación de roll-out o escalamiento	

consultores

ingeniero de proyecto

2 Venture Client
(integración)

Mediante este proceso UDD Ventures actúa como nexo entre la empresa y la startup, prestando **apoyo en la integración** de la startup en el proceso de venta del servicio piloto a la compañía, como también en el **diseño, validación y evaluación del piloto a realizar**.
Acompañamos en la validación de la tecnología (due dilligence), involucrando a las distintas áreas de la empresa (procurement & compliance), lo que permite mejorar la estrategia de innovación abierta.

Durante este proceso es sumamente importante es **validar el escalamiento o roll-out de la solución**, además de orientar en la futura **relación contractual** que tendrá la solución con la empresa.

DISEÑO PILOTO

- Diseño del modelo de gobernanza , KPIs, e implementación del piloto bajo condiciones definidas.
- Experimentos periódicos para evaluación constante del impacto de la solución y/o recomendaciones sugeridas.
- Reuniones de seguimiento con UDD Ventures y sesiones de trabajo de integración con consultores especialistas.

ONDOARDING

- Evaluación del impacto de la solución (KPI impactados y procesos realizados), a depender del tiempo total del piloto.
- Revisión de procesos de compliance & procurement corporativo.
- Recomendaciones de factibilidad para realizar roll-out o escalamiento.
- Definición de factores legales a considerar (contrato).

CASO DE NEGOCIOS

- Actividad de cierre con el objetivo de presentar el trabajo realizado por las soluciones involucradas en el proceso de aceleración a panel de expertos con cliente corporativo y UDD Ventures.
- Presentaciones de avances alcanzados de principio a fin, junto con los indicadores impactados.
- Elaboración de informe final con las recomendaciones y sugerencias obtenidas durante la actividad.

Venture Builder

Mediante este servicio, UDD Ventures junto al equipo directivo del cliente corporativo apoya la creación de una **Startup desde cero** , fabricando ideas para luego validarlas, buscando al emprendedor y su equipo para poder impulsar el emprendimiento.

Nuestro cliente, participa de forma activa en la compañía, co-emprendiendo de la mano de UDD ventures, que ofrece un **servicio integral**, no solo buscando al equipo sino también mediante Modelo de negocios, estructura financiera y asesoría legal.

PRODUCTO

Definición de la tesis de innovación y desafíos corporativos .Validación del modelo de negocios, y propuesta de valor.

RRHH

Buscamos y analizamos la gestión estratégica del talento.

LEGAL

Apoyamos la puesta en marcha del proyecto en términos legales: Constitución de la sociedad, registro de marca y orientación.

FINANZAS

Guiar correctamente la gestión de las finanzas, levantamiento de capital y sistematización de los procesos.

ESTRATEGIA

Definición de la ambición, dónde jugar y cómo ganar.

COMERCIAL

Definición de proceso de venta y acompañamiento en gestión comercial

Validación y Escalamiento

Nuestra **metodología de aceleración** permite aumentar la probabilidad de compatibilidad entre la solución escogida y el cliente corporativo, a través de un meticuloso proceso de validación, trabajando con las distintas áreas de la empresa vinculadas al proceso.

Asimismo, hemos desarrollado un modelo procedimental para acompañar a grandes empresas en el camino de hacer innovación abierta.

“Nos acercamos a UDD Ventures porque tenemos una súper buena complementariedad y porque compartimos un propósito. Estamos convencidos de que el emprendimiento y el desarrollo de las Pymes contribuye de sobremanera al desarrollo del país, a la gente, a la producción de empleo, al aumento de la productividad y al crecimiento.”

Sebastián Torrens
Gerente Marketing Empresas
Banco de Chile

“Es indispensable tener estas instancias para conocer nuevas ideas que apoyen a nuestros clientes y que potencien nuestros productos y servicios de manera sencilla, confiable y segura, y más aún con la transformación que estamos viviendo y que cambiará la forma de hacer nuestro negocio con las nuevas generaciones.”

Salvador Danel
Gerente de División Ciberseguridad
Banco de Chile

Testimonios

“Estamos muy contentos con el nivel de soluciones que participaron en esta convocatoria y sabemos que las alianzas que haremos con las ganadoras de este primer Desafío de Innovación son solo el inicio del trabajo colaborativo que queremos realizar con las distintas startups y fintech del país en el marco de nuestra oferta de valor a los Clientes Pyme.”

Claudia Herrera
Gerente de la División de Marketing y Banca Digital
Banco de Chile

UDD Ventures

inversión.
redes.
crecimiento.

CONTACTO

Raimundo Gaete
Jefe de Desarrollo Comercial
rgaete@udd.cl

+56 9 8236 2320

www.uddventures.udd.cl