

## Verstärken Sie unser Team !

KATIMEX mit Sitz in Jünkerath ist ein inhabergeführtes Unternehmen mit rund 50 Mitarbeitern. Als internationaler Hersteller und Lieferant für Kabelverlegetechnik verbindet KATIMEX clevere Anwendungen mit Qualität „Made in Germany“ und optimalem Nutzen.

Mehr als 40 Jahre Fachwissen garantieren sichere Arbeitserleichterung in den Bereichen Gebäude-, Energie- und Glasfaserkabelverlegung. In den letzten Jahren haben wir uns neuen Märkten wie z.B. dem Breitbandausbau zugewandt und expandieren und internationalisieren weiter. Für die Produkte der Gebäudetechnik bekennen wir uns eindeutig zum dreistufigen Vertrieb „Hersteller-Fachgroßhandel-Anwender“ und bedienen keine Endkunden direkt. Um unsere führende Rolle als Hersteller in diesem Bereich international weiter zu stärken, suchen wir zum nächstmöglichen Termin eine/n:

### Key-Account-Manager (m/w/d) Handel – Middle East & Africa

#### Ihre Aufgaben

- Erstellen von Businessplänen für definierte internationale Key Accounts im Handel
- Realisierung der Key-Account-Ziele in den lokalen Märkten (insbesondere mit Blick auf Umsatz und Ertrag)
- Entwicklung und Umsetzung der erforderlichen Maßnahmen zur Zielerreichung innerhalb der vereinbarten Vorgaben
- Ausschöpfung des Marktpotenzials für Katimex Kabelverlegetechnik Produkten im indirekten Vertrieb
- Entwicklung und Durchführung von gezielten Maßnahmen in Absprache mit den Handelspartnern zur Umsatzsteigerung
- „Trusted advisor“ für die Handelspartner und verantwortlich für eine vertrauensvolle und partnerschaftliche Geschäftsbeziehung
- Vertragsverhandlungen mit internationalen Key Accounts (Handel), Verfolgung und Realisierung der Umsatz- und Ergebnisziele

#### Ihr Profil

- Sie haben ein abgeschlossenes Hochschulstudium der Fachrichtung Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbar
- Außerdem verfügen Sie über mindestens 5 Jahre Berufserfahrung als Key-Account-Manager (m/w/d), möglichst im mehrstufigen Vertrieb
- Erfahrung im Vertrieb von technischen Produkten, inklusive Prozessabläufen in Handelsunternehmen
- Sie sind eine überzeugende Persönlichkeit, haben interkulturelle Erfahrung speziell im Gebiet Middle East & Africa und bringen ein hohes Maß an Kundenorientierung mit
- Internationale Reisen stellen für Sie kein Problem dar und der Umgang mit MS Office und CRM ist Ihnen vertraut
- Ihr Mindset für Premiumprodukte, Ihre strategische Denkweise und Ihr Spaß daran, Marktpotenziale aufzudecken und zu realisieren, runden Ihr Profil ab
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, wünschenswert sind weitere aus dem Bereich Middle East & Africa

#### Unser Angebot für Sie

- Ein sicherer Arbeitsplatz mit flexiblen Zeitmodellen und Homeoffice Möglichkeiten, Firmenwagen
- Eine motivierende Arbeitsatmosphäre mit viel Flexibilität, Freiraum und Eigenverantwortung
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten und Karrierewege mit herausragenden beruflichen Perspektiven
- Key Accounts, die mit uns seit Jahren vertrauensvoll zusammenarbeiten

#### Ihr nächster Schritt – Ihre Bewerbung:

Ergreifen Sie Ihre Chance und bewerben Sie sich bei uns: **KATIMEX Cielker GmbH**, per Email: Christian Stähr, [jobs@katimex.de](mailto:jobs@katimex.de)