

Verstärken Sie unser Team !

KATIMEX mit Sitz in Jünkerath ist ein inhabergeführtes Unternehmen mit rund 50 Mitarbeitern. Als internationaler Hersteller und Lieferant für Kabelverlegetechnik verbindet KATIMEX clevere Anwendungen mit Qualität „Made in Germany“ und optimalem Nutzen.

Mehr als 40 Jahre Fachwissen garantieren sichere Arbeitserleichterung in den Bereichen Gebäude-, Energie- und Glasfaserkabelverlegung. In den letzten Jahren haben wir uns neuen Märkten wie z.B. dem Breitbandausbau zugewandt und expandieren und internationalisieren weiter. Für die Produkte der Gebäudetechnik bekennen wir uns eindeutig zum dreistufigen Vertrieb „Hersteller-Fachgroßhandel-Anwender“ und bedienen keine Endkunden direkt. Um unsere führende Rolle als Hersteller in diesem Bereich national/international weiter zu stärken, suchen wir zum nächstmöglichen Termin Sie als:

Technical Advisor (m/w/d) Glasfaserkabelverlegung

Ihre Aufgaben

- Aktive technische Unterstützung bei der Akquise der Breitbandprovider in Deutschland, bzw. deren Subunternehmen sowie auf Breitbandausbau spezialisierte Leitungsbauunternehmen und auf Breitband spezialisierte Netzwerkunternehmen
- Aufbau der Beziehungen zu den großen Auftraggebern bzw. Providern im Bereich Breitbandausbau (Trusted Advisor)
- Erster Ansprechpartner für unsere Kunden bei Aufträgen, Anfragen, Störungen und Problemen in Verbindung mit Hard- und Software unserer Produkte aus dem Bereich Glasfaserkabelverlegung
- Installation und Konfiguration von Endgeräten bei unseren Kunden
- Entwicklung und Umsetzung der erforderlichen Maßnahmen zur Zielerreichung innerhalb der vereinbarten Vorgaben wie z.B. Schulung unserer Kunden oder Messe-/Marketingaktionen
- Besuch themenspezifischer Kongresse, etc. zum Netzwerken und um Katimex als Anbieter in dem Segment Visibilität zu verschaffen
- Beobachten der Mitbewerber in Bezug auf deren Positionierung in dem Marktsegment

Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung im Bereich Netzwerk-, Kommunikation- oder Elektrotechnik
- Tiefe Kenntnisse von Netzwerken und Netzwerkdiensten im Glasfaser-Kontext
- Außerdem verfügen Sie über mindestens 3 Jahre Berufserfahrung als Key-Account-Manager (m/w/d), möglichst im technischen Bereich, bzw. im technischen Support
- Sie sind eine überzeugende Persönlichkeit, können technische Zusammenhänge einfach erklären und präsentieren und bringen ein hohes Maß an Kundenorientierung mit
- Permanente Weiterbildung ist für Sie normal und Sie sind immer auf dem letzten technischen Level von Hard- und Software Lösungen
- Internationale Reisen stellen für Sie kein Problem dar und der Umgang mit MS Office und CRM ist Ihnen vertraut
- Ihr Mindset für Premiumprodukte, Ihre strategische Denkweise und Ihr Spaß daran, Marktpotenziale aufzudecken und zu realisieren, runden Ihr Profil ab
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil

Unser Angebot für Sie

- Ein sicherer Arbeitsplatz mit flexiblen Zeitmodellen und Homeoffice Möglichkeiten, Firmenwagen
- Eine motivierende Arbeitsatmosphäre mit viel Flexibilität, Freiraum und Eigenverantwortung
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten und Karrierewege mit herausragenden beruflichen Perspektiven
- Kunden, die mit uns seit Jahren vertrauensvoll zusammenarbeiten

Ihr nächster Schritt – Ihre Bewerbung:

Ergreifen Sie Ihre Chance und bewerben Sie sich bei uns: **KATIMEX Cielker GmbH**, per Email: Christian Stähr, jobs@katimex.de