



Your gateway to the public market

Nuestro objetivo

Aprovechar la posición de su
empresa para abrir nuevas
oportunidades en el mercado
multilateral



¿Por qué entrar en el mercado multilateral?

- **Importante oportunidad de negocio:** Gran volumen, decenas de miles de millones de euros, que además no deja de crecer año tras año.
- **Seguridad jurídica:** Tanto en la adjudicación como en la ejecución de los proyectos.
- **Garantía de cobro:** Cada proyecto o adquisición en el mercado multilateral cuenta con los fondos necesarios para su desarrollo y están respaldados por las propias instituciones.
- **Prestigio:** Trabajar en el sector multilateral supone un factor diferenciador respecto a otros, al haber participado con éxito en procesos de selección exigentes y competitivos demostrando una solvencia técnica superior a la de la competencia.
- **Procesos altamente estandarizados:** Una vez dentro del mercado multilateral, la estandarización facilita continuar participando en otros proyectos del mismo tipo.
- **Internacionalización:** Diversificación de mercados y reducción de la dependencia.



Organismos multilaterales destacados

- **Grupo Banco Mundial:** Compuesto por el Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento (BIRF), Asociación Internacional de Fomento (AIF), Corporación Financiera Internacional (CFI), Organismo Multilateral de Garantía de Inversiones (OMGI) y Centro Internacional de Arreglo de Diferencias relativas a Inversiones (CIADI). Durante 2017, el Banco Mundial aprobó financiación por valor de USD 11.800 millones de USD para 145 proyectos.
- **Banco Interamericano de Desarrollo:** Es el mayor de los bancos regionales del mundo, constituye la principal fuente de financiación multilateral para América Latina y el Caribe. En los últimos 5 años, el BID financió 376 proyectos por valor de 41.850 millones de USD en Préstamos de Garantía Soberana (financiación a los gobiernos y a las instituciones controladas por el Gobierno para apoyar el desarrollo y proyectos sociales), en 2017 aprobó préstamos por valor de 11.400 millones USD.
- **Banco Africano de Desarrollo:** Financia programas y proyectos de desarrollo en forma de préstamos al sector público y al sector privado; inversiones en capital; asistencia técnica; así como donaciones para asistencia humanitaria de emergencia. Todos ellos generan procesos de compra de productos o servicios por un valor en 2017 de 9.259 millones de USD.
- **Banco Asiático de Desarrollo:** Su área de influencia se extiende por toda la región de Asia-Pacífico, los principales beneficiarios de este banco son China, Filipinas, India, Indonesia, y Paquistán. En 2017 manejaron un presupuesto de 15.800 millones de USD.
- **Naciones Unidas:** Realiza adquisiciones para sostener sus actividades en cinco áreas: paz y seguridad; asistencia humanitaria; asuntos económicos y sociales y desarrollo y derechos humanos. El sistema de UN está compuesto por más de 50 agencias, fondos, comisiones y organizaciones, en 2016 su volumen de negocio alcanzó 9400 millones de USD. Las agencias de compra más importantes son el Programa Mundial de Alimentos (WFP), Fondo de las Naciones Unidas para la infancia (UNICEF), Oficina de Servicios para Proyectos de las Naciones Unidas, (UNOPS), Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (UNDP) y Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD).
- **Europaid:** Es la Dirección General de la Comisión Europea responsable de la ejecución de los programas y proyectos de ayuda externa en todo el mundo. Sus actividades se centran en la optimización del valor e impacto de la financiación de ayuda, garantizando que el apoyo sea prestado de forma rápida y responsable. La ayuda al desarrollo procedente de la UE supone la mitad del total mundial, el Fondo de Desarrollo Europeo contó con un presupuesto para el periodo 2014-2020 de 82.000 millones de €.



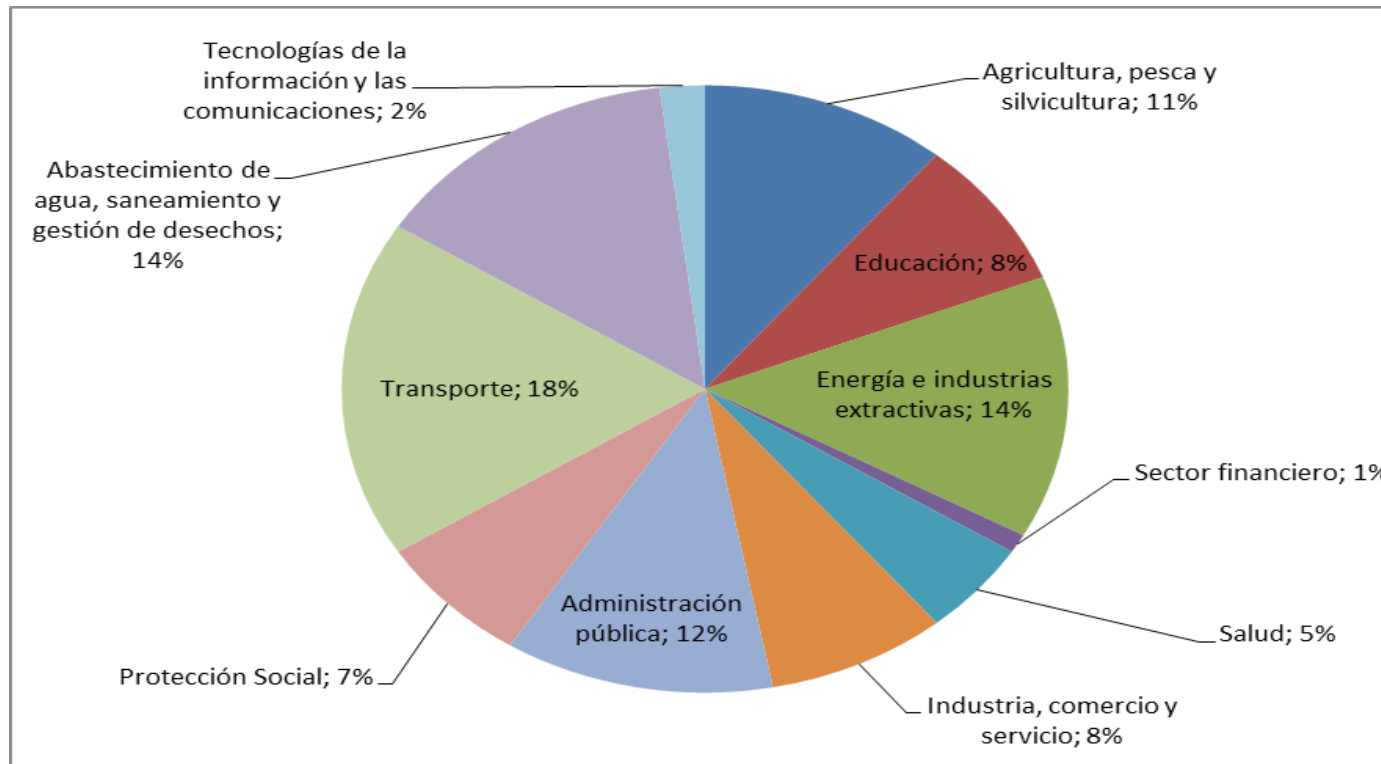


BANCO MUNDIAL
BIRF - AIF | GRUPPO BANCA IMMERGI



Proyectos en África del Banco Mundial por sectores (%)

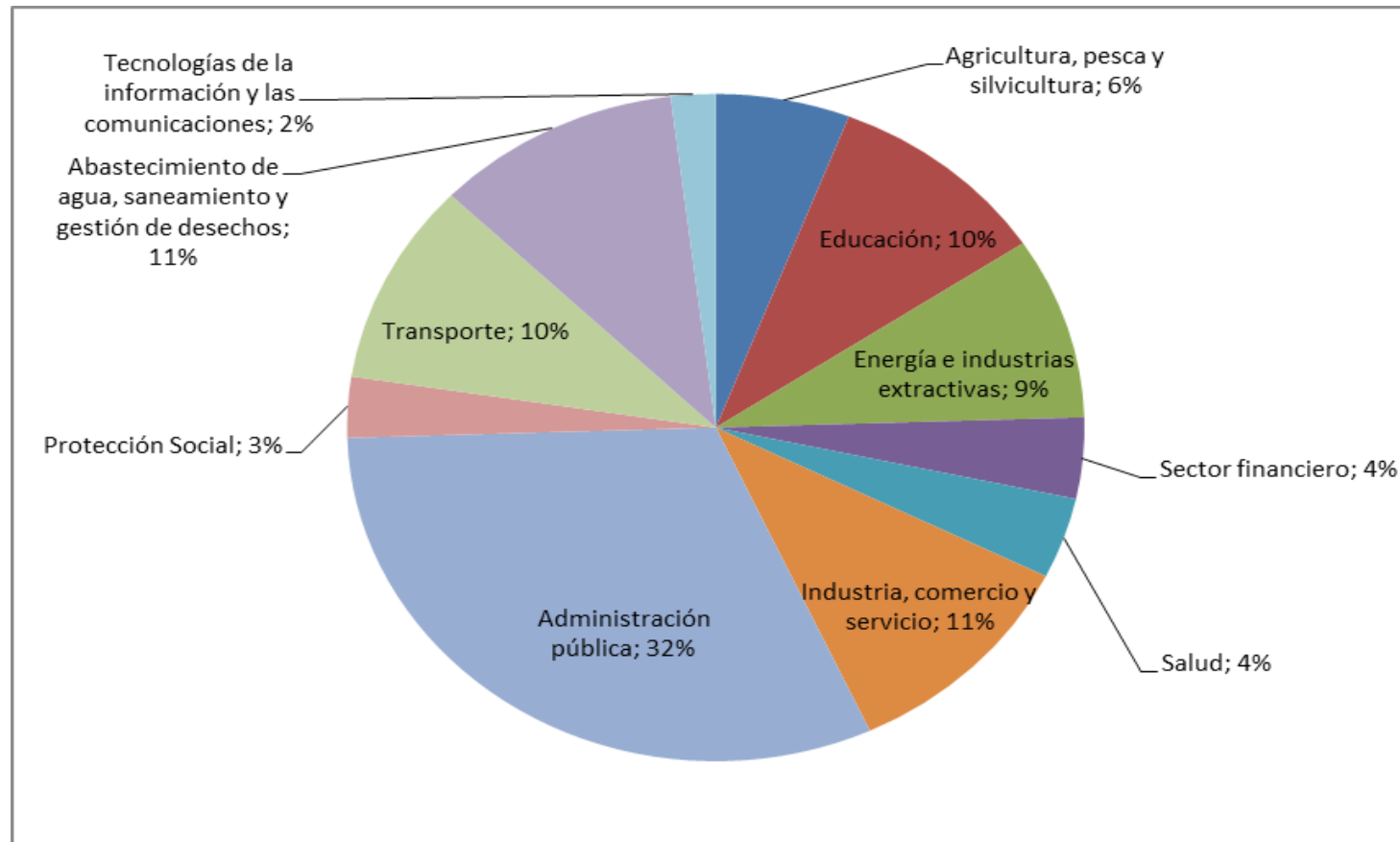
- Durante el ejercicio 2017, el Banco Mundial aprobó financiamiento por valor de USD 11 800 millones para 145 proyectos, que incluyó USD 1200 millones en préstamos del BIRF y USD 10 700 millones en compromisos de la AIF.



Proyectos en LatAm, Banco Mundial.

Distribución por sectores (%)

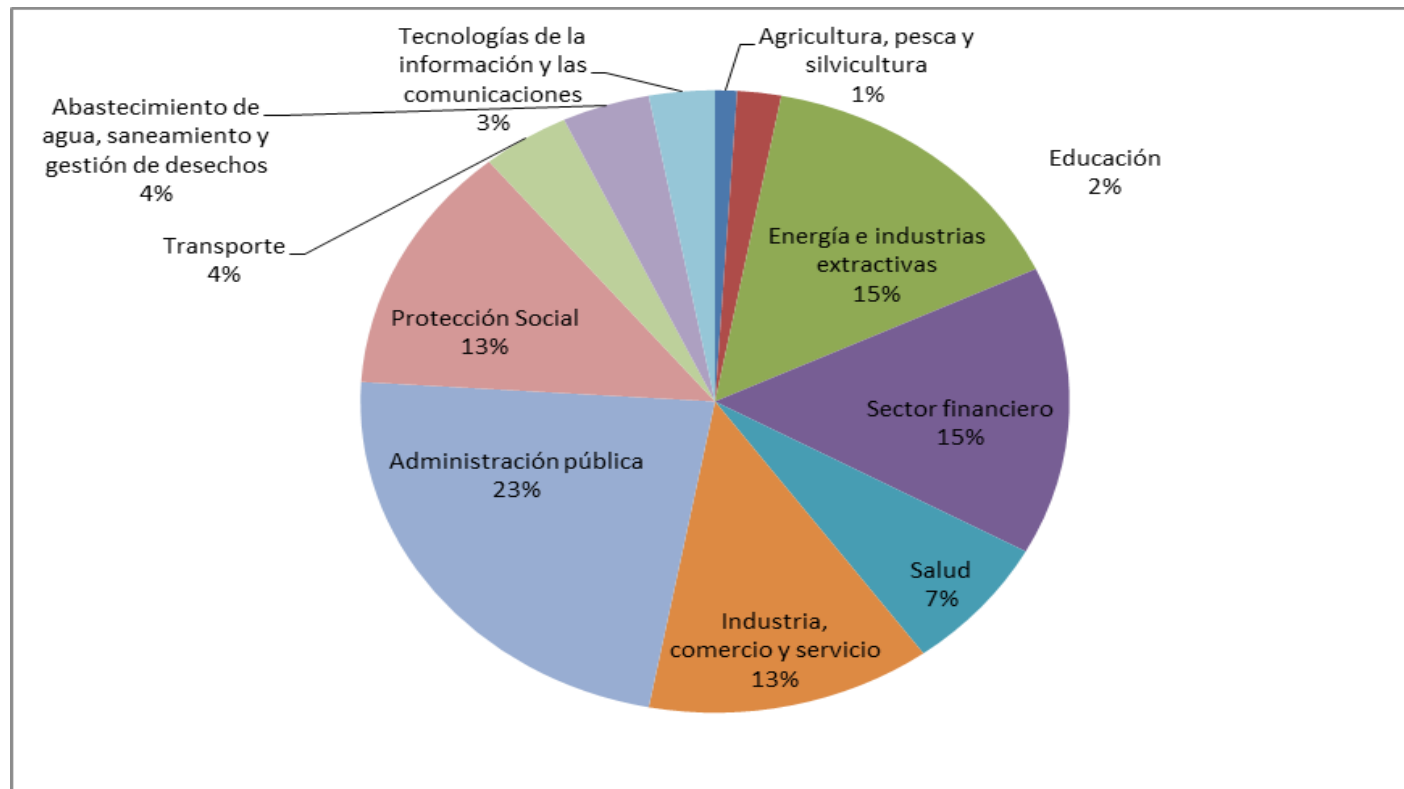
- Durante el ejercicio de 2017, el Banco Mundial aprobó financiamiento por valor de USD 5900 millones para 56 proyectos, que incluyó USD 5400 millones en préstamos del BIRF y USD 503 millones en compromisos de la AIF.



Proyectos en Oriente Medio y Norte de África, Banco Mundial.

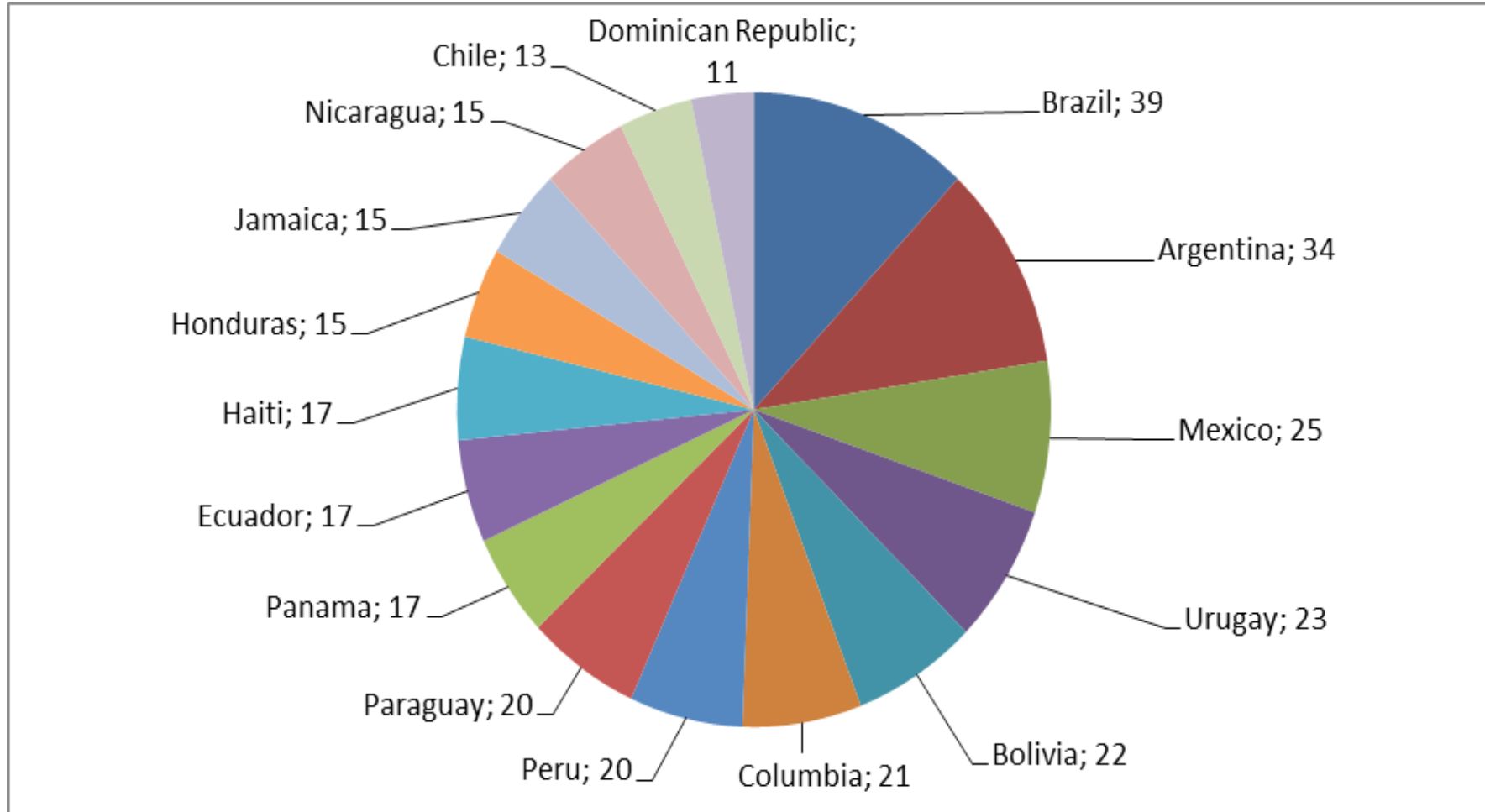
Distribución por sectores (%)

- Durante el ejercicio de 2017, el Banco Mundial aprobó financiamiento por valor de USD 5900 millones para 25 proyectos, que incluyó USD 4900 millones en préstamos del BIRF y USD 1000 millones en compromisos de la AIF.



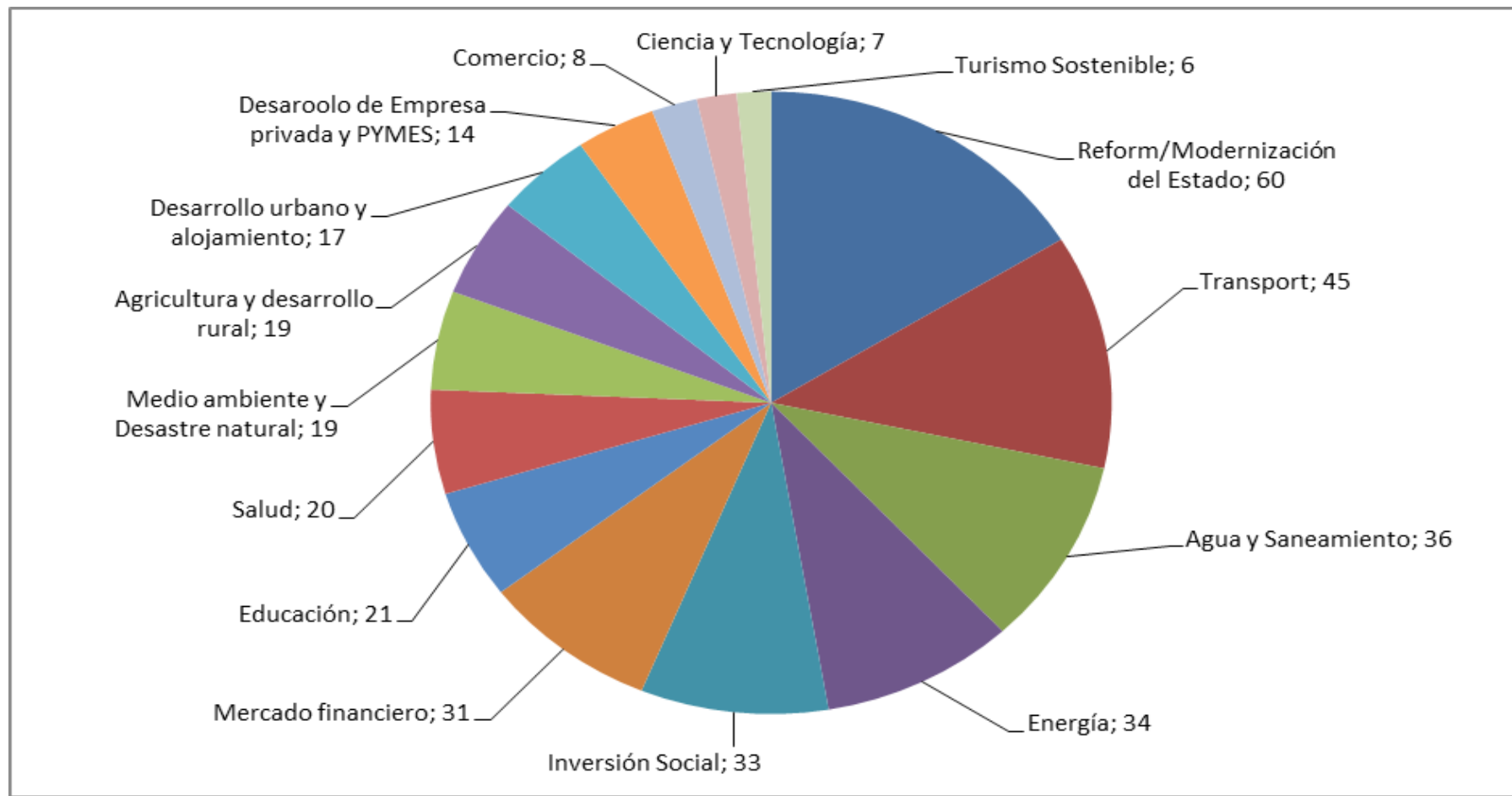
Proyectos en América Latina, BID.

Distribución por países:



Proyectos en América Latina, BID.

Distribución por sectores:



Tipos de proyectos y contratos que financian los organismos multilaterales:

- ▶ **Contratos de consultoría:** Los propios organismos internacionales contratan para ellos mismos servicios de consultoría: para estudios, evaluación de proyectos, estudios de viabilidad. Y, además, financian la contratación de estos servicios en los países beneficiarios en los que actúan.
- ▶ **Contratos de suministro de bienes:** A través de ellos se compran bienes que pueden ser de muy diverso tipo: desde alimentos hasta medicinas pasando por extintores, etc.
- ▶ **Contratos de obras:** A través de estos contratos se realizan "obras", como la construcción de carreteras, hospitales o una fábrica. En estos casos el proyecto comprende múltiples contratos de suministro y ejecución.



Tipos de organismos multilaterales

- ➔ **Bancos de desarrollo:** comprenden el grupo del Banco Mundial, de ámbito global, y una serie de bancos regionales (como por ejemplo el Banco Interamericano de Desarrollo (BID) o el Banco Africano de Desarrollo BAfD).
- ➔ **La Unión Europea:** cuenta con instituciones financieras (como el Banco Europeo de Inversiones) y una serie de programas que financian el desarrollo de diferentes tipos de proyectos en casi todas las zonas del mundo. Además sus agencias también realizan adquisiciones de bienes y servicios (p. ej. Oficina de Patentes, Europol, etc.).
- ➔ **Agencias de las Naciones Unidas:** como UNICEF, la FAO, la OMS; realizan compras y pueden ofrecer oportunidades interesantes de negocio.



El reto de ganar licitaciones multilaterales

1

Aunque el mercado multilateral es muy transparente, la localización y redacción de ofertas sigue unos procesos exclusivos y complicados.

2

Encontrar, identificar, analizar y ganar licitaciones, requiere personal experto bilingue dedicado a ello.

3

Por esta razón, las micro y pequeñas empresas no pueden competir con rivales más grandes.



Por qué nosotros?



Nuestros expertos encuentran, investigan y te ayudan a ganar, sin necesidad de personal especializado propio.



Resolvemos dudas con los organismos multilaterales en tu nombre.



Preparamos toda la documentación en varios idiomas, alegamos, si fuera necesario y formamos personal con cada presentación.

Nuestra propuesta de valor

- ▶ Un **flujo continuo** de nuevos negocios internacionales a una precio asequible.
- ▶ Una **solución** que no requiere plantilla propia especializada.
- ▶ Si ya licitáis, nuestro equipo **aumentará vuestra capacidad** y os apoyará incrementando las posibilidades de éxito.
- ▶ En **Europa y en el mercado multilateral**.



Tu DEPARTAMENTO DE LICITACIONES

- ✓ **Analizamos** su negocio en detalle, actualizamos su documentación necesaria para participar.
- ✓ Nuestro equipo de investigación **comprueba** constantemente las oportunidades del mercado, analizándolas y eligiendo las más compatibles con su empresa.
- ✓ Le **informamos** en tiempo y forma sobre las oportunidades que son adecuadas para su negocio, para que usted pueda decidir con cuáles desea proceder.
- ✓ **Preparamos** la documentación y la oferta, y le **asesoramos** en cada paso del camino hasta que haya ganado el contrato.





Gádor Espinosa López

Bulevar 301, 5ª planta, 04007 El Ejido, Almería - España (+34) 950 489 799
info@portocarreroproyectos.com - www.portocarreroproyectos.com