

Koudwatervrees blijft na les 'beursgang voor beginners'

Beursbedrijf Euronext wil met educatieprogramma bedrijven lokken

Jeroen Groot
Brussel

In de collegezaal van de Vlerick Business School in Brussel klinkt zacht gegriinnik als Wim Ottevaere aan het woord is. De financiële topman van het beursgenoteerde Belgische biotechbedrijf Ablynx heeft net op opgewekte toon verteld over de miljoenen euro's die zijn bedrijf in de loop der jaren verbrand heeft, op zoek naar nieuwe geneesmiddelen. Zijn tip voor bedrijven die geld op willen halen op de beurs? Zorg dat je geld op tijd binnen hebt, vóór het sentiment op de beurs verandert.

Zijn publiek bestond vorige week vrijdag uit vertegenwoordigers van bedrijven die meedoen aan een — gratis — educatieprogramma van beursbedrijf Euronext. Het beursbedrijf hoopt dat de cursus de drempel om naar de beurs te gaan zal verlagen. Maar de deelnemende bedrijven, even divers als de felle kleuren van het meubilair van Vlerick, houden zich voorlopig nog op de vlakte over een mogelijke gang naar de beurs van het eigen bedrijf.

Zoals Ben Woldring, bekend internetondernemer en oprichter van vergelijkingssites zoals Poliswijzer.nl en Bellen.com. Bij de koffieautomaat, in de pauze tussen de colleges door, benadrukt de jonge miljonair (32) dat hij 'geen concrete plannen' voor een beursgang heeft, maar desondanks het programma met veel interesse volgt. 'Het is altijd goed om de kennis op te doen voor als het wel actueel wordt', zo voegt hij eraan toe.

Ook Martijn van der Pas van Voiceworks uit Almere verwacht dat een beursgang van zijn bedrijf nog lang op zich zal laten wachten, maar hij ziet toch het nut van de cursus. 'Eenmaal beursgenoteerd wordt ieder woord van de bestuursvoorzitter in het openbaar op een goudschaaltje gewogen', zegt de financiële topman van het bedrijf, dat



Vertegenwoordigers van technologiebedrijven die geïnteresseerd zijn in een beursgang volgen een cursus bij Enternext, dochter van beursbedrijf Euronext. FOTO: VLERICK

telecomdiensten levert aan de zakelijke markt. 'Tijdens dit programma wordt er meer vrijuit gesproken, en dat is heel leerzaam. Bovendien kun je ook met de andere deelnemers ervaringen uitwisselen over financiering.'

Het TechShare-programma, dat meerdere cursusdagen verspreid over het jaar beslaat, is een initiatief van Enternext, de dochter van Euronext die zich richt op middelgrote en kleine ondernemingen. Beursgangen zijn een belangrijke inkomsten-

'We hebben geen doelstelling over het aantal beursgangen dat het programma moet opleveren'

bron voor het beursbedrijf. Het programma beleefde vorig jaar zijn debuut en leverde vooralsnog één beursgang op. Het Franse Osmozis, leverancier van wifinetwerken voor onder andere campings, kreeg in februari van dit jaar een notering bij Euronext in Parijs.

'We hebben geen precieze doelstelling over het aantal beursgangen dat het programma moet opleveren', zegt Joost Kromhout, hoofd noteringen bij Euronext. 'We willen er voor zorgen dat het in ieder geval een optie wordt voor bedrijven.'

Voor Guido Groet zou die optie weleens in het verschiep kunnen liggen. Groet is chief commercial officer (cco) van Luxexcel, een van oorsprong Zeeuws bedrijf dat lenzen voor brillen maakt

met behulp van 3D-printers. Het bedrijf heeft al diverse financieringsronden achter de rug. Als er opnieuw geld bij moet, betekent dat opnieuw onderhandelen tussen nieuwe en bestaande investeerders, die samen tot een vergelijk moeten komen.

Een beursgang kan voor Luxexcel dan een logische optie zijn, die de investeerders van het eerste uur de gelegenheid geeft de winst te incasseren. Bovendien levert een beursgang voor het betrokken bedrijf doorgaans een schone lei op omdat alle oude afspraken met investeerders komen te vervallen. Maar volgens Groet is het nog lang niet zover. 'We moeten eerst het bedrijf maar eens verder opbouwen, voordat we een beursgang kunnen overwegen.'