



Решение “SME Marketplace”

SMARTVISTA®



Банки



Платежи



Электронная
коммерция

Содействие развитию МСП в странах с формирующимися рыночными отношениями

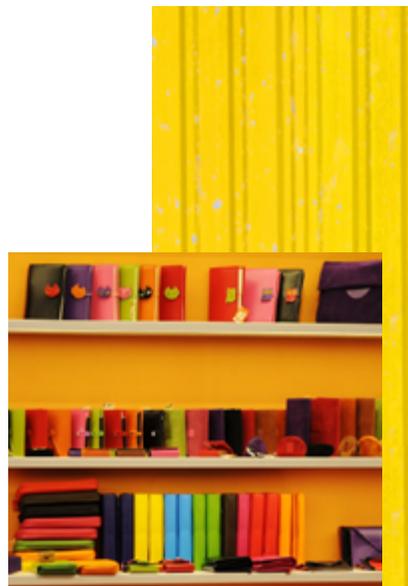
Решение “SME Marketplace”

Малый бизнес был и остается кровью, питающей экономику, особенно, на формирующихся рынках. Однако, как правило, предприятия этого сегмента не имеют доступа к финансовым продуктам, необходимым для их роста, либо этот доступ очень ограничен.

Мелкие, малые и средние предприятия (МСП) традиционно не считаются доходным клиентским сегментом, в частности, в странах с формирующимися рыночными отношениями, где значительная доля торговли по-прежнему ведется с использованием наличных денег или каких-то альтернативных способов оплаты. Несмотря на то, что правительства этих стран, поставщики финансовых услуг и операторы мобильной связи прилагают немалые усилия к созданию инновационных платежных решений, МСП продолжают испытывать проблемы с доступом к оборотным средствам и эти проблемы должны быть устранены.

Решение “SME Marketplace” от компании БПЦ задумано как единая платформа, которая призвана помогать мелким, малым и средним предприятиям в получении доступа к финансовым услугам. Данная платформа служит точкой взаимодействия МСП, их поставщиков, финансовых учреждений и государственных структур, способствуя формированию экосистемы, обеспечивающей процветание малого и среднего бизнеса. Платформа “SME Marketplace” рассчитана на решение широкого круга задач и может быть беспрепятственно интегрирована с другими транзакционными системами.

Будучи задуманным как платформа для доступа к базовым финансовым сервисам и платежным функциям, решение “MarketPlace” может быть превращено в комплексную экосистему для развития малого и среднего бизнеса. На его базе поставщики услуг и МСП могут не только осуществлять свою основную деятельность, но и взаимодействовать с государством в решении самых разных задач, таких как предоставление субсидий, налогообложение, идентификация и т.д.



Решение “SME Marketplace” призвано способствовать более широкому доступу МСП к финансовым услугам и помогать в создании бизнеса предпринимателям, не имеющим собственного стартового капитала. Иными словами, решение “SME Marketplace” задумано как подлинная торговая платформа, объединяющая всех участников цепочки создания стоимости в интересах формирования экосистемы малого и среднего предпринимательства. По сути, речь идет о замкнутой торговой среде для сегмента “B2B2C”.

Решение “SME Marketplace” может быть внедрено для работы с МСП какого-то конкретного сегмента экономики с целью предоставлять услуги, адаптированные к требованиям именно этого сегмента. Так, например, если задача состоит в поддержке местного сельскохозяйственного сектора, с помощью решения “SME Marketplace” можно предлагать не только базовые услуги, так или иначе связанные с обеспечением доступа к оборотному капиталу, но и агрегировать спрос и предложение.

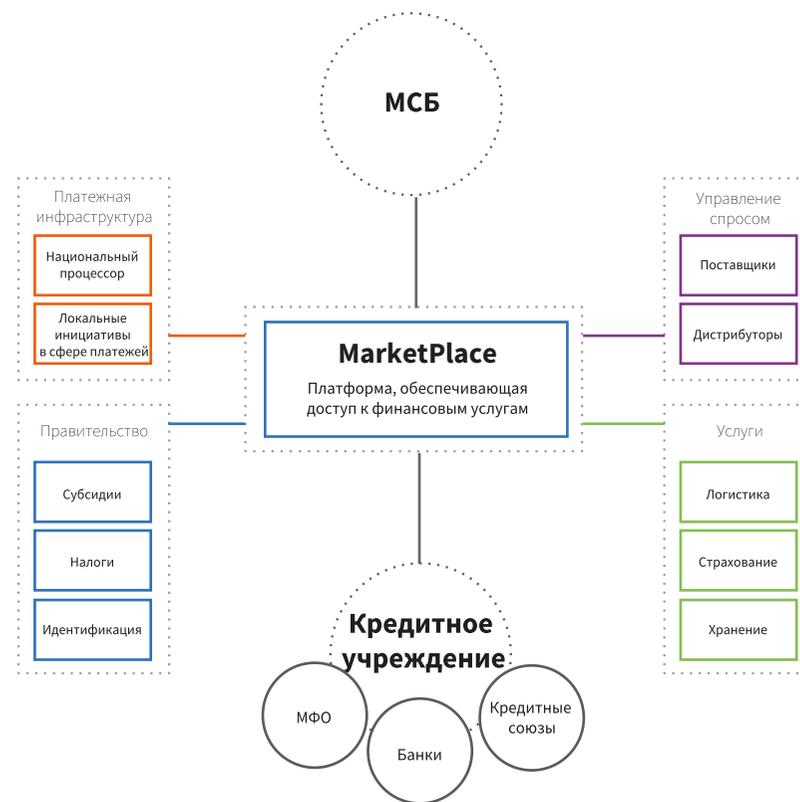
Это даст фермерам возможность закупать товары (удобрения, семена, технику и т.д.) у более крупных производителей, готовых предоставлять большие скидки, а также позволит агрегировать спрос, облегчая доступ дистрибуторов к сельскохозяйственной продукции большого числа мелких поставщиков. А интеграция решения “SME Marketplace” с государственными сервисами позволит выстроить процессы, связанные с предоставлением субсидий, налогообложением и идентификацией.



Доступ к оборотному капиталу как основа решения

Решение “SME Marketplace” позволяет сформировать среду, в которой ММСП могут подавать заявки на предоставление кредитной линии без обеспечения. При этом кредиторами могут выступать самые разные структуры, включая традиционные финансовые учреждения, МФО, государство, физических лиц и инвесторов. Среди функций решения “SME Marketplace” – эффективный инструмент управления членством, позволяющий всем участникам экосистемы взаимовыгодно сосуществовать на одной платформе.

Решение “SME Marketplace” помогает ММСП преодолевать барьеры, препятствующие первоначальному доступу к такого рода финансовым продуктам. По сути, получая необеспеченную кредитную линию на основе предварительной оценки рисков, ММСП допускаются к использованию платформы “SME Marketplace”. Со временем профиль предприятий пополняется контекстуально значимой информацией, позволяющей кредиторам судить об их кредитоспособности. Эта информация дает возможность намного точнее рассчитывать кредитный скоринг, уменьшая риски для кредиторов и помогая ММСП получать займы под более выгодные проценты.



Построение богатой экосистемы, выходящей за рамки базовых сервисов
Перевод МСП на общую со всеми централизованную платформу – это только начало пути. Обеспечив доступ к базовым сервисам, модуль “SME Marketplace” может быть интегрирован с широким спектром других систем, в результате чего будет построена комплексная торговая платформа, которая обеспечит выгоду не только МСП, но и всем остальным заинтересованным сторонам.



Нужды МСБ – основа нашего решения

Решение “SME Marketplace” работает и как замкнутая система обработки платежей, и в комплексе с другими системами, чтобы МСП могли выбирать удобные способы оплаты: карточные платежи или через «электронные кошельки». В результате операции с использованием наличных денег переносятся на цифровую платформу, что дает возможность получать дополнительную информацию о финансовом положении МСП, пополняя его профиль.

“SME Marketplace” можно использовать при предоставлении государственных услуг, таких как выплата субсидий и социальных пособий. Например, фермер, получив через платформу “SME Marketplace” субсидию, может тут же использовать ее для покупки семян у поставщика, который тоже подключен к этой платформе. Этот процесс будет от начала и до конца прозрачным для всех участников.

Соединяя разные способы оплаты и государственные услуги, мы получаем возможность унифицировать и оптимизировать разрозненные процессы. Поскольку теперь они осуществляются в цифровом формате, генерируется большой объем ценной информации и упрощается контроль денежных потоков. Для государства главным преимуществом от уровня автоматизации “SME Marketplace” являются прозрачность транзакций и снижение риска коррупции.

Решение “SME Marketplace” задумано как платформа для построения финансовой экосистемы для МСП, но его можно использовать как полноценную торговую платформу. Благодаря привлечению поставщиков и дистрибуторов, формируется среда, позволяющая эффективно управлять спросом и предложением. Так, мелкие торговые точки могут получать скидки на оптовые партии товаров. В свою очередь, поставщики могут рекламировать среди МСП свою продукцию, а сама платформа, опираясь на генерируемые профили МСП, может выдавать гарантии от их имени. Интерес к такой торговой платформе показывают и дистрибуторы: с ее помощью они могут централизованно закупаться сразу у нескольких мелких поставщиков.

Еще одно преимущество построения комплексной экосистемы на единой платформе состоит в создании замкнутой торговой системы, в которой ММСП смогут осуществлять деятельность на безналичной основе, оперируя лишь кредитными линиями и взаимными позициями.

Платформа “SME Marketplace” может быть интегрирована с целым рядом сопутствующих сервисов, востребованных ММСП. К их числу можно отнести услуги в сфере логистики, страхования и складского хранения товаров.



для ММСП

- Доступ к кредитным продуктам при отсутствии кредитной истории
- Возможность накопления кредитной истории
- Доступ к полной экосистеме поддержки бизнеса
- Возможности взаимодействия с поставщиками: предоставление скидок у крупных поставщиков
- Платформа для сбыта произведенной продукции



для государства и платежных систем

- Экономичность
- Доступные по стоимости базовые финансовые услуги для мелких предприятий
- Результат: уменьшение рисков мошенничества и коррупции, а также числа посредников (упрощение процессов)
- Отсутствие потребности в лицензировании (низкие совокупные издержки владения)



для поставщиков и дистрибуторов

- Гарантии со стороны “SME Marketplace”
- Доступ к агрегированным данным о предложении
- Эффективная централизованная платформа сбыта продукции малым и средним предприятиям
- Платформа рекламы и продвижения продукции среди всех участников экосистемы



для кредиторов

- Минимальные кредитные риски, обусловленные доступностью подробной информации о заемщике
- Расширенные возможности кредитного скоринга, благодаря наличию кредитных историй, доступных в электронном формате
- Гарантии со стороны платформы “SME Marketplace”
- Доступ к новым сегментам рынка



Примеры применения



Как отмечалось ранее, внедряемое решение “SME Marketplace” может быть ориентировано на какой-то определенный сегмент малого и среднего бизнеса. Это дает возможность представить на одной платформе большую часть продуктов и услуг, востребованных этим сегментом, и выстроить комплексную экосистему, полностью отвечающую его требованиям.

Владелец небольшого магазина (уличный торговец)

Владелец небольшого магазина может стать пользователем платформы “SME Marketplace”, подав заявку через сеть “Marketplace Agent”. Пройдя процесс регистрации, он получает доступ к первоначальному кредиту на покупку требуемых ему товаров. Платформа “SME Marketplace” позволяет получать кредиты разных типов (микрофинансирование, ссуда, заем в режиме P2P и т.д.) и может от имени кредитующего выдавать гарантии кредитору.

Пользователь ведет торговлю и со временем у него появляется возможность вернуть кредит. Как только кредит выплачен, “SME Marketplace” автоматически генерирует его подробную кредитную историю. Она содержит исключительно ценную информацию, которая будет определять его кредитоспособность при последующих обращениях. Оператор платформы “SME Marketplace” может содействовать групповым закупкам и вести от имени группы МСП-членов переговоры о предоставлении скидок. Содействуя групповым закупкам, платформа “SME Marketplace” помогает МСП находить поставщиков, предлагающих товары по сниженной цене, одновременно выступая перед этими поставщиками в качестве гаранта оплаты. Благодаря этому, поставщики могут предлагать и продавать свои товары МСП централизованно и в условиях полной защищенности.

Сельское хозяйство

Фермер может стать пользователем платформы “SME Marketplace”, также подав заявку через сеть “Marketplace Agent”. Пройдя процесс регистрации, он получает доступ к первоначальному кредиту на покупку требуемых ему товаров, таких как семена, инструменты или удобрения. В случае, если платформа “SME Marketplace” интегрирована с системами кредиторов и государственными службами, фермер может осуществлять доступ ко всем имеющимся у него источникам средств (будь то государственные субсидии или кредиты микрофинансовых организаций) с единой платформы. Операторы платформы “SME Marketplace” могут регистрировать поставщиков соответствующих товаров (например, семян, инструментов или удобрений), чтобы все сообщество сельхозпроизводителей имело возможность закупать их по выгодным ценам. Вырастив и собрав урожай, фермер может использовать платформу “SME Marketplace” как торговую площадку для сбыта своей продукции местным торговым точкам и дистрибуторам (которые, в свою очередь, могут использовать ее для оптовой закупки сельхозпродукции у большого числа фермеров). Благодаря этому дополнительному каналу сбыта, фермер имеет большие шансы продать свой урожай по приемлемой цене, чтобы выплатить взятые ранее кредиты и заручиться хорошей кредитной историей на будущее.

SME MarketPlace



Хотите узнать больше?

Если Вы хотите узнать подробнее о нашем решении -
наши эксперты готовы помочь:
bpcbt.com/ru | info@bpcbt.com



Банки



Платежи



Электронная
коммерция

bpcbt.com/ru | info@bpcbt.com