

Virtual Forge ist der führende Hersteller von Cybersicherheitslösungen für SAP. Durch unsere Lösungen ermöglichen wir Unternehmen ihre SAP-Anwendungen sicher zu betreiben.

Sind Sie offen, neugierig und gehen gern auf fremde Menschen zu? Ihr „Jagdinstinkt“ zeichnet Sie aus? Sie möchten einen abwechslungsreichen Arbeitsalltag in interessanten Märkten? Dann könnte Sie folgende offene Position interessieren. Für die Region D-A-CH und Osteuropa (MEE) suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Sales Executive SAP Security (m/w/x) Region D-A-CH und Osteuropa (MEE)



Ihre Aufgaben:

- Vertrieb von SAP-Add-on-Produkten und Service-Dienstleistungen im SAP-Security-Umfeld.
- Aktive, selbständige und eigenverantwortliche Marktbearbeitung im Vertriebsgebiet.
- Strategischer und operativer Auf- und Ausbau des Kundenstamms.
- Intensive Akquise zur stetigen Gewinnung von Neukunden.
- Teilnahme und Präsentation der Virtual Forge an SAP-Sicherheitsveranstaltungen und -messen.
- Sie identifizieren Produktverbesserungen oder neue Produkte, indem Sie über Branchentrends, Marktaktivitäten und Wettbewerber informiert bleiben.
- Teilnahme an Bildungsworkshops, Interesse an Fachliteratur, Aufbau eines persönlichen Netzwerks trägt zu Ihrem fachlichen und technischen Know-How bei.
- Sie steigern die Motivation Ihres Teams, indem Sie Ihre Ziele erreichen.

Unser Angebot:

- Ein Job mit verantwortungsvollen Aufgaben, einem attraktiven Gehalt und flexiblen Arbeitszeiten.
- Innovativer Arbeitsplatz mit großartigem Teamspirit, offene Türen und hilfsbereiten Kollegen.
- Neben verschiedenen Webinaren gibt es ein „Onboarding“, Mentoring durch Kollegen und spezifische Trainingsmaßnahmen.

Ihr Profil:

- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im Vertrieb komplexer Lösungen mit nachgewiesener Erfolgsbilanz - idealerweise im SAP-Umfeld (Security).
- Mit Ihren sehr guten Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch, Englisch und einer osteuropäischen Sprache (idealerweise Russisch) überzeugen Sie Ihre Ansprechpartner (sowohl auf technischer als auch auf C-Level-Ebene).
- Belastbare Kundenbeziehungen innerhalb der oben genannten Vertriebsregion.
- Ihre strukturierte, zielorientierte und kreative Arbeitsweise sowie Ihr Organisationstalent zeichnen Sie aus.
- Sie sind mit Leidenschaft Vertriebler und haben Spaß daran, unsere Kundenbeziehungen erfolgreich weiter auszubauen.
- Sie haben eine ausgeprägte „Hunter-Mentalität“ mit entsprechender Abschlussstärke.
- Hohe Lernbereitschaft zu neuen, komplexen als auch technischen Themen (SAP- oder SAP-Sicherheitswissen ist ein großer Vorteil.).
- Sie sind gerne unterwegs und schätzen flexible Arbeitszeiten.
- Das Virtual Forge Büro befindet sich zentral weit weg des Heidelberger HBFs, d.h. Sie erreichen uns sehr gut mit den öffentlichen Verkehrsmitteln und als Autofahrer besteht die Möglichkeit, kostenlos in der hauseigenen Tiefgarage zu parken.
- Eine kostenlose Mitgliedschaft in einem Fitnessstudio steht jedem Mitarbeiter zur Verfügung.

Jetzt bewerben!

Wenn Sie diese Stellenausschreibung anspricht, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie diese an jobs@virtualforge.com.

Sie sind noch etwas unentschlossen?

Sprechen Sie persönlich mit unserer Kollegin Oliwia Smit und stellen Sie ihr Ihre Fragen unter: oliwia.smit@virtualforge.com