



HE AQUÍ UNA FORMA CÓMO LOS EMPRESARIOS CON NEGOCIOS RENTABLES...

pero aún metidos en la operación,
pueden cumplir su verdadero
ROL DE DUEÑO al tiempo que
obtienen mayores ganancias
y mejor **CALIDAD DE VIDA.**

Presentando
ActionCOACH[®]
BUSINESS COACHING

DUEÑO DE
NEGOCIO

HISTORIA DE
ActionCOACH

ActionCOACH
RICARDO WOLFF

11 RAZONES

6 PASOS

CONTACTO



Podemos entender lo que sientes y quieres

Sabemos que al haber emprendido tu negocio fue una labor admirable que conllevó esfuerzos y desafíos. Sin embargo, en la situación actual, Si tu negocio es rentable pero sigues resolviendo los mismos problemas de siempre, sigues trabajando mucho tiempo en el negocio y por más que quieras, no logras salir de la operación, ENTONCES es por que estas jugando un rol equivocado como dueño de negocio.

**Si continúas en la operación de tu negocio este
NUNCA va a CRECER.**

La operación sólo genera más trabajo y No crecimiento.

Y esto es algo que no deberías aceptar, porque
tú te mereces algo mucho más grande.

¡Convierte tu negocio en un ACTIVO!

¿Te gustaría construir un negocio que sea heredable y que lo pudiera disfrutar la siguiente generación?

¿Desearías transformar una sociedad completa, gracias al consumo de tus productos y servicios y sentirte orgulloso por eso?

Si tu respuesta es que sí, no tienes por qué hacerlo solo, existe una manera, que además de ayudarte a tener un negocio que se convierta en un ACTIVO, te ayuda a reducir el estrés y aumentar tu rentabilidad.

¿Quién es ActionCOACH?

Y... ¿Cómo logramos que tengas un verdadero negocio?
- Primero déjame presentarte a ActionCOACH

ActionCOACH tiene la firme convicción de apoyar a los dueños de negocios a lograr tener un verdadero negocio, lo que definimos como...

Una Empresa, Comercial, Rentable, que Funciona, sin Ti...

Hoy, a más de 27 años de existencia, **ActionCOACH** en la franquicia #1 de Coaching de Negocios. Cuenta con más de 1,000 partners en más de 80 distintos países. Ha dado programas mentores a dueños de negocios, además de miles de seminarios y talleres. En territorio Iberoamericano, obtuvo la primera licencia en 2001 y hoy tiene más de 170 partners.

[Haz clic
para leer mas](#)





1993

ActionCOACH inició en el año de 1993 con la idea de ayudar a los dueños de negocios de las pequeñas y medianas empresas a mejorar sus resultados, optimizar sus negocios y mejorar su calidad de vida mediante la recuperación de tiempo libre. Su fundador, Brad Sugars, inicia un programa de entrenamiento en todo Australia. Realiza exitosos seminarios con asistencia de hasta 2,000 dueños de PYMES por evento. En poco tiempo, **ActionCOACH** logra posicionarse a tal grado, que su fama crece hasta llegar a Nueva Zelanda, Asia y Estados Unidos.



Los dueños de negocios, entusiasmados por el sistema de Action solicitan servicios personalizados a Brad Sugars y su equipo. Al cabo de un tiempo, dichas exigencias demuestran que los dueños que recibieron consultoría personal obtuvieron mejores resultados que los que sólo asistieron a seminarios. Decenas de expertos, se dieron a la tarea de empaquetar un sistema clave para poder multiplicar el número de profesionales que pudieran atender la inmensa y creciente demanda de este efectivo servicio.

1997

La Franquicia Action International, hoy **ActionCOACH** nace en 1997. Su rápida expansión desde Australia, Nueva Zelanda, hasta llegar a Asia con la apertura de oficinas en Singapur, no tiene precedentes.

A finales de 1998 se abre la oficina en Estados Unidos, desde donde se establecen las Franquicias Maestras en los distintos estados del país, así como de Canadá y México.

1998

2001

En julio de 2001 se abre en Londres la oficina para Europa.

En territorio Iberoamericano, obtuvo la primera licencia en agosto de 2001.



Se abre
la oficina
de Sudáfrica.

2006

Hoy, a más de **25 años de distancia**, con presencia en los **5** continentes, Action se ha convertido en una franquicia exitosa.

Cuenta con:
más de **1,400** franquiciatarios
en más de **70** distintos países
(y ha dado servicio directo a clientes, dueños de negocios
e impartido seminarios y talleres a cientos de miles de ellos).

Hoy tiene más de **100** franquiciatarios en distintos países como México, Brasil, Chile, Argentina, Ecuador, Rep. Dominicana, Perú, Panamá, Costa Rica, Colombia, Bolivia, Uruguay, El Salvador, Venezuela, España y Guatemala.

2020



La prestigiosa Revista Entrepreneur ha catalogado la franquicia dentro de los **500** mejores desde el 2001, como una de las **100** con mayor crecimiento y uno de los **50** mejores nuevos negocios, y la **#1** en la categoría de consultoría los últimos 5 años.

2001

ActionCOACH es un equipo de personas comprometidas, positivas y exitosas que buscan equilibrio, inteligencia y honestidad. Trabajamos siempre con "Co-competencia" con aquellos que piensan que son nuestra competencia. Estamos en el negocio de "Eduentrenamiento" (Educación con Entrenamiento). Nos capacitamos a nosotros mismos, a nuestros clientes y a todos aquellos con quienes trabajamos en un ambiente de aprendizaje divertido.

Seleccionamos a nuestros clientes más por su actitud que por su tamaño. Entendemos que las personas son importantes y que las empresas deben operar empleando sistemas efectivos mediante estrategias de crecimiento práctico. Comprometidos con la más alta calidad, nuestros productos y servicios siempre agregarán el mayor

valor utilizando las más avanzadas y efectivas técnicas de enseñanza.

Nuestros "14 puntos de cultura" aseguran que quien se relacione con **ActionCOACH** obtenga grandes beneficios y logre ser la persona que quiere ser y alcance todas sus metas. Devolvemos a las personas el espíritu y libertad mediante el desarrollo de su negocio.

Nuestra Visión:
"Abundancia Mundial
a través de la
Re-Educación en
los Negocios"



Y... ¿Cómo logramos que tengas un verdadero negocio? - Conoce al Coach



Ricardo es un ejecutivo "hands on" **reconocido por ser estratégico y enfocado a resultados**, con vasta experiencia en el manejo de equipos multinacionales de alto desempeño.

Es un profesional con más de 34 años de experiencia que ha pasado por prácticamente todas las áreas de una empresa con especial foco en dirección, ventas, marketing y tecnología, incluyendo la transformación digital.

Ricardo complementó sus estudios en especializaciones reales de ventas, manufactura, tecnología y puestos directivos en empresas trasnacionales como EDS, Hewlett Packard, Brightstar, BMC, Vangent y la extinta Arthur Andersen & Co, hoy Accenture. En ellas sus logros han sido marcados por un fuerte **liderazgo de equipos de alto rendimiento y ventas por encima de los pronósticos** establecidos.

Ricardo es Ingeniero Industrial por la Universidad Anáhuac de México, Maestro por el Instituto Tecnológico Autónomo de México, ITAM y cuenta también con el AD2 de Alta Dirección para dueños de empresas en el IPADE.

El pasatiempo favorito de Ricardo sin duda son las motos, vivir la adrenalina. Gusta de viajar, los deportes extremos y pasar tiempo en familia. Por lo mismo, valora el tiempo libre y sus espacios para poder realizar estas actividades, buscando que el dueño de su negocio logre crear una empresa que funcione sin él, y así él también, pueda disfrutar del tiempo para lo que más prefiera.

Ricardo es una combinación de habilidades que van desde consultoría, ventas, liderazgo y administración financiera, entre los más importantes. Con récord probado en saber identificar lo que los clientes verdaderamente necesitan y proveer soluciones en consecuencia; crear organizaciones que funcionan y entregan a tiempo mientras se **promueve la rentabilidad**.

Cree firmemente en la abundancia mundial a través de la re-educación en los negocios y está convencido de que el mundo de las empresas crece a medida que sus dueños crecen también.

Si hubiese una oración que resume su foco sería: **re educando en los negocios y ofreciendo estrategias centradas en la resiliencia y el éxito de los propietarios y ejecutivos de alto rendimiento.**

11 Razones

...por las cuales al contratar a ActionCOACH obtendrás lo que mereces de tu negocio.

- 1 Entendemos tus desafíos, dolores o retos.
- 2 Sabemos que como dueño precisas de un plan y el que tenemos ha sido probado por más de 25 años.
- 3 Logramos que los conocimientos empresariales los conviertas en acción.
- 4 Evitamos que tu negocio no crezca y por lo tanto muera por estar metido en la operación.
- 5 Te enseñaremos que los negocios son divertidos.
- 6 No trabajarás solamente con un Coach, trabajarás con una red global detrás tuyo.
- 7 Somos dignos de confianza, más del 85% de los clientes son referidos.
- 8 Formamos parte del Equipo #1 de Coaching de Negocios en el mundo.
- 9 Nuestro éxito depende del tuyo, estamos juntos en esto.
- 10 Juntos vamos a hacer lo que tengamos que hacer para llegar a donde quieres ir.
- 11 Te llevamos a que cumplas el rol de dueño.

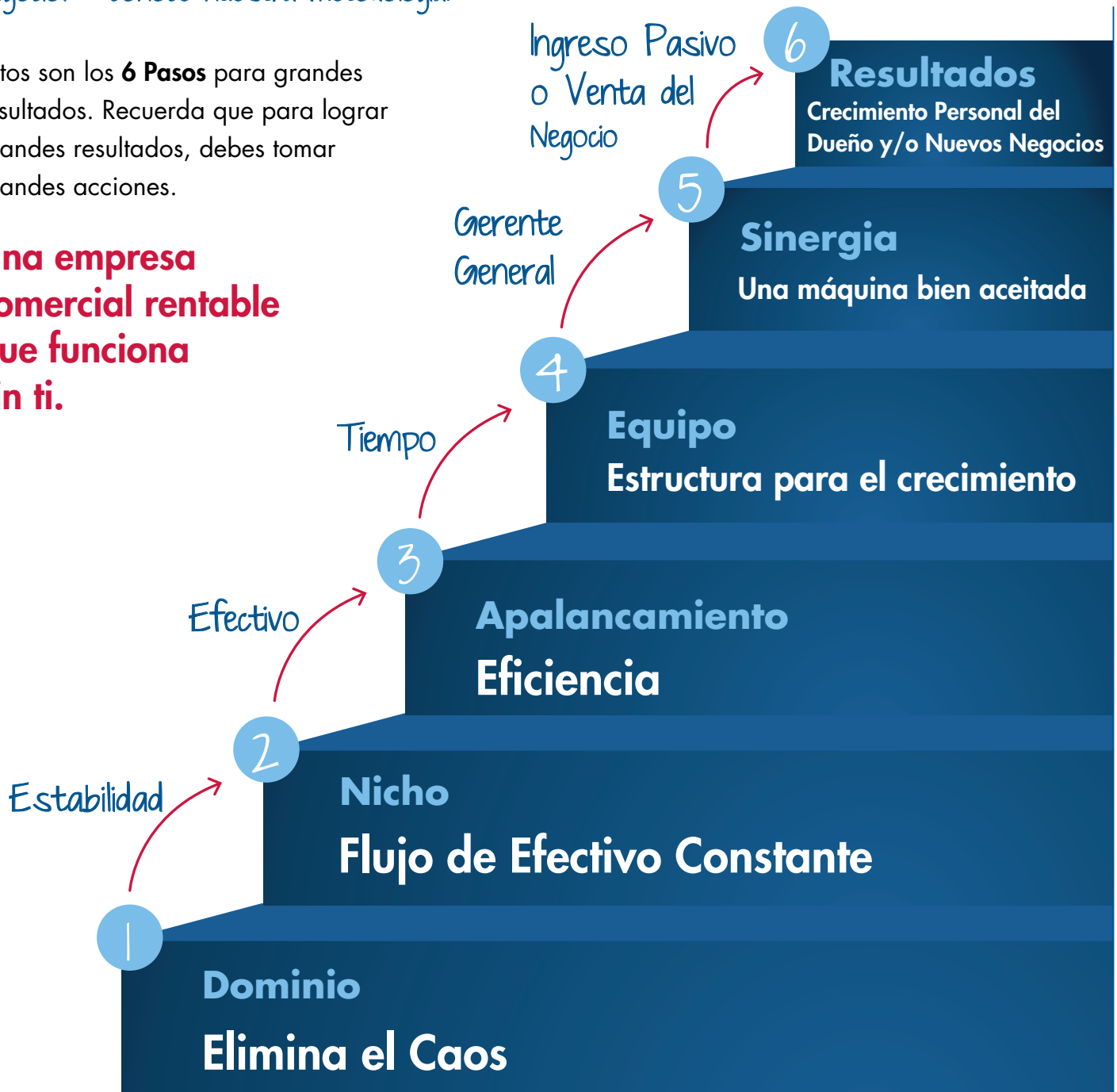
6 Pasos



Y... ¿cómo logramos que tengas un verdadero negocio? - Conoce nuestra metodología.

Estos son los **6 Pasos** para grandes resultados. Recuerda que para lograr grandes resultados, debes tomar grandes acciones.

Una empresa comercial rentable que funciona sin ti.



Muchos dueños de negocio han escuchado alguno de estos conceptos pero..

¿Cuánto tiempo te llevará si sigues haciéndolo solo?...



Date la oportunidad de tener un Diagnóstico Gratuito de tu Negocio con el ActionCOACH

donde te guiará a través de un ejercicio numérico
a conocer el potencial de tu negocio y cómo salir
de la operación enfocándote en la parte
estratégica para hacerlo crecer.

¡Porque tener un negocio debería darte más vida!

ARGENTINA • BRASIL • BOLIVIA • CHILE • COLOMBIA • COSTA RICA •
ECUADOR • ESPAÑA • GUATEMALA • MÉXICO • PANAMÁ • PARAGUAY
• PUERTO RICO • PERÚ • EL SALVADOR • REPÚBLICA DOMINICANA

ActionCOACH[®]
BUSINESS COACHING